

Informacja dodatkowa do raportu kwartalnego sporządzonego za II kwartał 2003 roku

1. Zasady przyjęte przy sporządzaniu raportu, informacja o zmianach stosowanych zasad rachunkowości.

Raport został sporządzony przy uwzględnieniu wszystkich nadrzędnych zasad rachunkowości, a przy wycenie aktywów i pasywów oraz ustalaniu wyniku finansowego, przyjęto zasadę kontynuacji działania w dającej się przewidzieć przyszłości.

Jednym z podstawowych założeń przyjętych przy sporządzaniu raportu było zapewnienie porównywalności zawartych w nim danych.

W szczególności chodziło o stosowanie jednakowego sposobu :

- grupowania operacji gospodarczych,
- wyceny aktywów i pasywów,
- ustalania wyniku finansowego,
- sporządzania sprawozdania finansowego, a zatem wykazywania danych w określonych pozycjach bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływu środka pieniężnych.

Zgodnie z zasadami rachunkowości, stosowanymi przez LPP S.A., na dzień bilansowy aktywa i pasywa wyceniono w sposób następujący:

- **środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne** – wg cen nabycia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne.

LPP S.A. klasyfikuje jako środki trwałe, rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytkowania i przeznaczone na potrzeby prowadzonej przez spółkę działalności .

Ponadto spółka zalicza tu również te środki trwałe, które są używane przez LPP S.A. na mocy umowy, spełniającej co najmniej jeden z warunków określonych w Art.3 ust. 4 Ustawy o Rachunkowości .

Ze względu za przyjętą przez LPP S.A. formułę działania, polegającą na zlecaniu części działań niezbędnych do prawidłowego funkcjonowania spółki, zewnętrznym podmiotom gospodarczym, za środki trwałe uważa się w LPP S.A. również te środki transportu, urządzenia oraz sprzęt, które spełniają ogólną definicję środków trwałych, a wydierżawiane są przez LPP S.A. tym podmiotom, aby służyły one wyłącznemu świadczeniu przez nie usług na rzecz LPP S.A.

Zakwalifikowanie omawianych składników majątku do grupy środków trwałych, a nie do inwestycji, wynika z tego, iż wydierżawianie ich nie ma na celu uzyskania przychodów określonych w art.3 ust.1 pkt 17 Ustawy o Rachunkowości, właściwych dla inwestycji, a jedynie prawidłowe (pod względem jakości, terminowości itp.) wykonanie usługi przez kontrahentów LPP S.A., co można osiągnąć poprzez sprawowanie pełnej kontroli nad rodzajem i jakością oraz kosztem pozyskania sprzętu, stosowanego przy wykonywaniu przez te podmioty usług na rzecz LPP S.A. Takie ułożenie współpracy z usługodawcami, daje bowiem gwarancję właściwej jakości oraz korzystnej ceny usług świadczonych przez obce podmioty na rzecz LPP S.A.

W przypadku wydierżawiania przez LPP S.A. części nieruchomości, której pozostałą część LPP S.A. użytkuje dla swoich własnych potrzeb, cała nieruchomość zakwalifikowana jest do środków trwałych spółki.

Odpisów amortyzacyjnych spółka dokonuje zgodnie z Ustawą o rachunkowości z dnia 29.09.1994 r. W omawianym okresie kontynuowana była zasada, zgodnie z którą sposób amortyzacji środka trwałego zależy od jego wartości początkowej netto.

Na potrzeby rachunkowości, przyjęto w spółce analogiczne do podatkowych zasady, określające sytuacje, w których rzeczowy składnik majątku nie jest zaliczany do środków trwałych lub jest jednorazowo umarzany.

Zgodnie z powyższym, przyjęto zasadę, że w każdym przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego albo prawa majątkowego przekracza 3.500,- PLN, dokonuje się comiesięcznych odpisów amortyzacyjnych, począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji.

W przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego jest niższa bądź równa 3.500,- PLN, przyjęto dwie możliwości księgowania, kierując się zasadą istotności:

- ujęcie w ewidencji środków trwałych oraz jednorazowe umorzenie środka w miesiącu przyjęcia do eksploatacji
- lub
- ujęcie w ewidencji pozabilansowej środka trwałego oraz jednorazowe spisanie w koszty zużycia materiałów ewidencjonowanych w miesiącu poniesienia wydatku.

Wyjątkiem od stosowania powyższej zasady może być sytuacja, w której jednorazowo (lub w krótkim okresie) dokonywany jest zakup dużej ilości zaawansowanych technologicznie środków trwałych, np. zestawów komputerowych, których cena jednostkowa nie przekracza 3 500,00 zł, lecz ich łączna wartość jest znaczna, a zakup wiąże się z realizacją dużego przedsięwzięcia mającego funkcjonować co najmniej przez okres normatywnej amortyzacji, przewidzianej dla danej grupy środków trwałych w przepisach podatkowych.

Analizując takie zdarzenie zarząd może zdecydować o tym, aby bilansowo zastosować metodę amortyzacji liniowej i dokonywać comiesięcznych odpisów amortyzacyjnych.

W powyższej sytuacji odpisy amortyzacyjne są jedynie kosztem bilansowym, natomiast do kosztów podatkowych cała wartość zaliczona jest w miesiącu oddania do użytkowania.

Suma wydatków nie przekraczająca rocznie kwoty 3 500,00 zł poniesionych na nabycie części składowych środków trwałych lub urządzeń peryferyjnych, które nie są nabywane w ramach naprawy środka trwałego lecz jako nowy element lub rozbudowa, księgowana jest bezpośrednio w koszty materiałów bądź w koszty remontów, w zależności od tego w jaki sposób został opisany wydatek.

W przypadku ulepszenia środków trwałych, polegającego na wymianie części składowych lub peryferyjnych, gdy ich łączna roczna wartość przekracza kwotę 3.500,00 zł, wydatki na ich nabycie zwiększają wartość początkową ulepszanych środków trwałych, co powoduje zwiększenie podstawy naliczenia miesięcznych odpisów amortyzacyjnych i amortyzowania ich metodą liniową, niezależnie od tego czy dany środek trwały był w momencie jego ulepszenia w całości zamortyzowany czy też nie. Amortyzacja od nowej, zwiększonej wartości księgowana jest od miesiąca następującego po miesiącu oddania do użytku środka trwałego po ulepszeniu.

Odstępstwem od tej zasady jest sytuacja, gdy ulepszenia dotyczą nakładów w obcych środkach trwałych, konkretnie w budynkach. W oparciu o doświadczenie wynikające z prowadzonej przez spółkę działalności, można stwierdzić, że istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że łączna roczna wartość ulepszeń, dokonywanych w omawianych poszczególnych środkach trwałych przekroczy kwotę 3 500,00 zł. Aby uniknąć prowadzenia drobiazgowej ewidencji rocznych zwiększeń wartości nakładów w obcych budynkach, przyjęto zasadę podwyższania wartości nakładów w obcych

budynkach bez względu na ich jednorazową wartość i dokonywania amortyzacji liniowej od zwiększonej wartości.

W przypadku przeznaczenia do likwidacji, wycofania z używania lub innych przyczyn, powodujących trwałą utratę wartości środka trwałego, dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, odpowiedniego odpisu aktualizującego jego wartość.

Do wyceny wartości niematerialnych i prawnych oraz sposobów dokonywania od nich odpisów amortyzacyjnych stosuje się analogicznie zasady opisane dla środków trwałych, z tym zastrzeżeniem że nie występuje tu pojęcie ulepszenia wartości niematerialnej i prawnej.

- **środki trwale w budowie** – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem.

- **udziały w jednostkach podporządkowanych oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych** – według ceny nabycia, pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

- **inwestycje krótkoterminowe** - według ceny nabycia nie wyższej niż cena rynkowa, lub wartość godziwa (w przypadku nie istnienia aktywnego rynku dla danej inwestycji krótkoterminowej).

- **rzeczowe aktywa obrotowe tj. materiały nabyte w celu zużycia na własne potrzeby, towary nabyte w celu odprzedaży w stanie nieprzetworzonym** - wg cen nabycia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Nie są ujmowane w cenie nabycia nieistotne wartościowo pozycje, takie jak transport krajowy oraz celne opłaty manipulacyjne związane z towarami importowanymi.

Odpisy aktualizujące wartość rzeczowych składników aktywów obrotowych dokonane w związku z utratą ich wartości oraz wynikające z wyceny wg cen sprzedaży netto zamiast ceny nabycia, zaliczono do pozostałych kosztów operacyjnych.

W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego wartości zapasów, w tym również z tytułu utraty wartości, równowartość całości lub części uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększyła wartość rzeczowego składnika aktywów obrotowych i została zaliczona do pozostałych przychodów operacyjnych.

Na zapasy firmy składają się :

- towary handlowe,
- materiały wydawane do przerobu kontrahentom zewnętrznym,
- materiały eksploatacyjne związane z utrzymaniem oraz rozwojem sieci komputerowej,
- materiały w przerobie własnym.

Materiały biurowe i eksploatacyjne, które są kupowane na bieżące potrzeby, obciążają koszty bieżącej działalności firmy nie zwiększając pozycji zapasów.

- **należności i udzielone pożyczki** - w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.

W bilansie sporządzonym na dzień 30.06.2003 r. zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny, urealniono wartość należności o dokonany odpis aktualizujący, uwzględniający stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

Odpis aktualizujący jest tworzony przy uwzględnieniu następujących założeń:

- na należności sporne - odpis tworzony jest w pełnej kwocie należności,

- na drobne należności od dużej grupy małych kontrahentów, o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy – odpis aktualizujący tworzony jest w wysokości 30% kwoty zadłużenia,
- na pozostałe należności – odpis aktualizujący tworzony jest w oparciu o indywidualną analizę sytuacji oraz ocenę ryzyka poniesienia straty.

W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego wartość aktywów, w tym również z tytułu trwałej utraty wartości, równowartość całości lub części uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększyła wartość danego składnika aktywów i została zaliczona do pozostałych przychodów operacyjnych.

- **zobowiązania** – w kwocie wymagającej zapłaty.

- **rezerwy** – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

- **kapitały własne oraz pozostałe aktywa i pasywa** – w wartości nominalnej.

Wycena aktywów i pasywów wyrażonych w walucie obcej - dokonywana jest na zasadach określonych w art.30 Ustawy o Rachunkowości.

W spółce występują następujące aktywa i pasywa wyrażone w walutach obcych :

- należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług,
- zaciągnięte kredyty bankowe,
- udzielone pożyczki;
- udziały w jednostkach powiązanych;
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych.

W raporcie uwzględniono również obowiązek tworzenia rezerwy oraz aktywa na odroczony podatek dochodowy. Znalazło to wyraz zarówno w pozycjach bilansu jak i rachunku zysków i strat.

2. Informacja o korektach z tyt. rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości oraz dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów.

2.1. Odpisy aktualizujące wartość należności i roszczeń na dzień 30.06.2003r. wyniosły 6.979.672,97 zł.

Na stan odpisów aktualizujących wartość należności na dzień 30.06.2003 r. składają się :

odpis aktualizujący wartość roszczeń i należności spornych od kontrahentów	4.620.083,85 zł
odpis aktualizujący wartość należności tzw. wątpliwych	2.226.001,96 zł
odpis aktualizujący wartość należności od pracowników i pozostałych	74.971,58 zł
odpis aktualizujący wartość należności z tytułu rozliczeń z budżetem	58.615,58 zł

Zmiany w stanie odpisów aktualizujących wartość należności w okresie 01.01- 30.06.2003 roku przedstawiają się następująco:

stan na 31.12.2002 r	6.429.072,00 zł
odpisy dokonane w okresie 01.01-30.06.2003 r.	2.369.647,36 zł
zmniejszenie odpisów dokonanych w latach ubiegłych	1.708.053,04 zł
zmniejszenie odpisów dokonanych w roku 2003	110.993,35 zł
stan na 30.06.2003 r	6.979.672,97 zł

Zgodnie z art. 35 b Ustawy o rachunkowości odpisy aktualizujące wartość należności zostały zaliczone odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych.

Zmniejszenie odpisów aktualizujących nastąpiło bądź w przypadku przedawnienia lub stwierdzenia nieściągalności należności bądź w przypadku ustania przyczyny (dokonania zapłaty), dla której dokonano odpisu aktualizującego. Druga sytuacja spowodowała zaliczenie dokonanego uprzednio odpisu w pozostałe przychody operacyjne lub przychody finansowe.

2.2. Na dzień 30.06.2003r. spółka dokonała również odpisu aktualizującego wartość zapasów, o którym mowa w art. 34 ust.5 Ustawy o rachunkowości.

Odpis aktualizujący wartość towarów handlowych na dzień 30.06.2003 roku wynosi 1 616 542,20 zł i zmniejszył się w stosunku do stanu na 31.03.2003 roku o 406 744,28zł.

2.3. W pasywach bilansu sporządzonego na dzień 30.06.2003 roku, spółka wykazała rezerwy na zobowiązania w kwocie 2 884 334,81 zł. Składają się na nie:

- rezerwa na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe w kwocie: 82 750,27 zł.
- rezerwa na odprawy emerytalne w kwocie: 266 626,70 zł.
- rezerwa na odroczony podatek dochodowy w kwocie: 2 534 957,84 zł.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazaną w księgach wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, utworzona została rezerwa oraz ustalone aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Kwota podatku dochodowego, wykazana w rachunku zysków i strat za okres od 01.01.2003r. do 30.06.2003 r. wynosi 5 510 440,00 zł i obejmuje :

- część bieżącą w kwocie 4 019 517,00 zł
- oraz
- część odroczoną w kwocie 490 923,00 zł.

Na kwotę podatku odroczonego składają się:

- zwiększenie rezerwy na odroczony podatek dochodowy o 427 076,75;
- zmniejszenie aktywa na odroczony podatek dochodowy o 63 846,25.

2.4. Na dzień 30.06.2003 roku dokonano ponadto wyceny aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych.

Wycena ta ujawniła przewagę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi na kwotę 462.507,24 zł.

3. Dokonania spółki w okresie objętym raportem

Najważniejsze dokonania spółki w II kwartale 2003 roku to:

1. Uplasowano z sukcesem emisję 190.000 akcji serii H. Zainteresowanie emisją potwierdziło wysoką ocenę spółki przez inwestorów.
2. Zwiększono przychody ze sprzedaży o 48 %, zwiększając jednocześnie marżę brutto na sprzedaży o 2,7 punkta procentowego w stosunku do II kwartału 2002 roku. Za dwa kwartały przychody wzrosły również o 48%, zaś marża została zwiększona o 2,1 punkta procentowego.
3. Udział przychodów ze sprzedaży osiąganych dzięki sieci Salonów Reserved zapewniającej najwyższe marże wzrósł do 62% (II kwartał) i do 59% (dwa kwartały) (w porównaniu z odpowiednio 42% i 39% w 2002 roku)

4. Uruchomiono 7 nowych Salonów w Polsce i jeden na Łotwie. Obecnie spółka prowadzi w kraju 51 Salonów o łącznej powierzchni ponad 22 tys. m kw. oraz 12 poza granicami o łącznej powierzchni 5,7 tys. m kw.
5. Zakończono wdrożenie dwóch samodzielnie funkcjonujących modułów oprogramowania Retek.

4. Czynniki mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Porównanie wyników finansowych osiągniętych w II kwartale 2003 i 2002 przedstawia poniższe zestawienie.

Treść	II kw. 2003 tys. zł	II kw. 2002 tys. zł	zmiana %
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	89.425	60.269	48,38
Zysk brutto na sprzedaży	43.272	27.552	57,06
Marża brutto na sprzedaży	48,39%	45,72%	2,67
Koszty sprzedaży	27.960	16.929	65,16
Koszty ogólnego zarządu	4.876	3.676	32,64
Zysk na sprzedaży	10.436	6.947	50,22
Pozostałe przychody operacyjne	2.666	1.692	57,57
Pozostałe koszty operacyjne	2.186	1.106	97,65
Zysk z działalności operacyjnej	10.916	7.533	44,91
Przychody finansowe	2.458	482	409,96
Koszty finansowe	-665	917	-172,52
Zysk brutto	14.039	7.098	97,79
Zysk netto	10.331	5.392	91,60

Porównanie wyników finansowych osiągniętych w ciągu dwóch pierwszych kwartałów 2003 i 2002 roku

Treść	dwa kwartały 2003 tys. zł	dwa kwartały. 2002 tys. zł	zmiana %
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	165.281	111.458	48,29
Zysk brutto na sprzedaży	77.413	49.894	55,15
Marża brutto na sprzedaży	46,84%	44,76%	2,08
Koszty sprzedaży	50.503	30.367	66,31
Koszty ogólnego zarządu	9.874	8.129	21,47
Zysk na sprzedaży	17.036	11.398	49,46
Pozostałe przychody operacyjne	5.887	5.194	13,34
Pozostałe koszty operacyjne	3.638	2.786	30,58
Zysk z działalności operacyjnej	19.285	13.806	39,69
Przychody finansowe	2.655	725	266,21
Koszty finansowe	1.577	3.527	-55,29
Zysk brutto	20.363	11.004	85,05
Zysk netto	15.852	8.423	88,20

Przychody ze sprzedaży wzrosły w II kwartale 2003 r. o 48,38% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Podobnie jak i w poprzednich kwartałach nastąpił wzrost marży na sprzedaży

Było to związane z rosnącym udziałem przychodów realizowanych w Salonach w stosunku do całości przychodów. Udział ten wzrósł do 62%.

Struktura sprzedaży według kanałów dystrybucji jest następująca:

	II kw. 2003	II kw. 2002	dwa kw. 2003	dwa kw.2002
1. Salony firmowe Reserved	62%	42%	59%	39%
2. Hipermarkety	11%	22%	12%	22%
3. Sklepy detaliczne	7%	10%	7%	10%
4. Hurt	5%	9%	7%	13%
5. Eksport	9%	9%	10%	9%
6. Odzież promocyjna	6%	8%	5%	7%

Wzrost kosztów sprzedaży, który wyniósł 65% (66% za dwa kwartały) związany był głównie z funkcjonowaniem sieci Salonów Reserved i nakładami poniesionymi na jej rozwój. Wielkość ponoszonych kosztów zależna jest w istotnym stopniu od powierzchni Salonów. Średnia miesięczna powierzchnia sumy wszystkich Salonów w II kwartale 2003 roku wynosiła 20,5 tys. m kw., zaś w II kwartale 2002 roku 10 tys. m kw. Koszty te wzrosły także wskutek zwiększenia wydatków marketingowych oraz znacznej rozbudowy działu projektowego i kupieckiego. Koszty ogólnego zarządu wzrosły w stopniu znacznie mniejszym niż koszty sprzedaży (w drugim kwartale o 33%, zaś za dwa kwartały o 21%) a było to spowodowane głównie działaniami w sferze infrastruktury (budynki, informatyka).

Na wynik osiągnięty w II kwartale (i w dwóch kwartałach) pozytywny wpływ miało saldo pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych wynoszące 480 tys. zł (2.249 tys. zł w ciągu dwóch kwartałów). Podstawowe znaczenie dla tych pozycji miały: zwrot podatku VAT dla ZPCHR – 1.900 tys. zł oraz zmniejszenie odpisu aktualizującego wartość towarów wynoszące 407 tys. zł (1.503 tys. zł w okresie dwóch kwartałów) spowodowane przeprowadzonymi akcjami wyprzedaży towarów.

Saldo przychodów i kosztów finansowych wyniosło w II kwartale 3.123 tys. zł (za dwa kwartały 1.078 tys. zł) i wynika głównie z dodatnich zrealizowanych różnic kursowych.

W efekcie tych wszystkich czynników zysk przed opodatkowaniem osiągnięty w II kwartale 2003 r. był prawie o 98% niż w II kwartale 2002 roku (za dwa kwartały był wyższy o 85%).

Zysk netto osiągnięty w II kwartale 2003 wzrósł o prawie 92% w stosunku do II kwartału 2002 r., zaś za dwa kwartały wzrost ten wyniósł ponad 88%.

5. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym, nieujęte w sprawozdaniu finansowym, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Po dniu bilansowym nie miały miejsca zdarzenia, które mogłyby wpłynąć w znaczący sposób na przyszłe wyniki finansowe emitenta.

6. Realizacja prognozy wyników za 2003 rok

Biorąc pod uwagę osiągnięte w I półroczu 2003 wyniki oraz zrealizowane zamierzenia, Zarząd Spółki podtrzymuje uprzednio publikowane prognozy dotyczące poszczególnych wielkości rachunku wyników.

7. Kapitał akcyjny spółki

Wykaz akcjonariuszy posiadających powyżej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki na dzień przekazania raportu kwartalnego:

Marek Piechocki

- liczba akcji: 279 945 akcji
- liczba głosów: 979 945 głosów
- udział w kapitale zakładowym: 16,43%
- udział w głosach na WZA: 31,58%

Jerzy Lubianiec

- liczba akcji: 278 338 akcji
- liczba głosów: 978 338 głosów
- udział w kapitale zakładowym: 16,34%
- udział w głosach na WZA: 31,52%

Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania

- liczba akcji: 350 000 akcji
- liczba głosów: 350 000 głosów
- udział w kapitale zakładowym: 20,55%
- udział w głosach na WZA: 11,28%

Polish Enterprise Fund IV, L.P., z siedzibą w Jersey City, USA

- liczba akcji: 215 000 akcji
- liczba głosów: 215 000 głosów
- udział w kapitale zakładowym: 12,62%
- udział w głosach na WZA: 6,93%

Od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego nastąpiła zmiana w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta. Polish Enterprise Fund IV, L.P. nabył 215.000 akcji Spółki, w tym 200.000 akcji od Grangefont Ltd. Szczegóły dotyczące tej transakcji zostały podane do publicznej wiadomości w raportach bieżących nr 39/2003 z dnia 6.05.2003 oraz 41/2003 z 9.05.2003.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego miała miejsce jedna zmiana w stanie posiadania akcji LPP S.A. przez osoby nadzorujące i zarządzające.

Osoba nadzorująca, która na dzień 17.04.2003 (data przekazania raportu kwartalnego za I kwartał 2003) posiadała 66 akcji Spółki, obecnie nie posiada akcji LPP S.A.

8. Informacje o postępowaniach sądowych

LPP S.A. jest stroną powodową w sprawach o zapłatę należności od kontrahentów. Łączna kwota przedmiotu sporu nie przekracza 10% kapitałów własnych Spółki.

9. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie objętym raportem emitent nie zawierał z podmiotami powiązanymi transakcji wykraczających poza bieżącą działalność operacyjną, których wartość przekraczałaby 500.000 EUR.

10. Informacje o udzielonych poręczeniach i gwarancjach

W okresie objętym raportem emitent nie udzielał poręczeń kredytu lub pożyczki oraz nie udzielał gwarancji.

11. Dodatkowe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego emitenta i ich zmian oraz informacje istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.

Raport zawiera podstawowe informacje, które są istotne dla oceny sytuacji emitenta. W opinii Zarządu nie istnieją obecnie żadne zagrożenia dla realizacji zobowiązań spółki.

12. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Podstawowe czynniki, które będą miały wpływ na wyniki osiągnięte w najbliższym czasie, to:

- 1) kontynuacja procesu inwestycyjnego związanego z rozbudową sieci Salonów Reserved,
- 2) początek wprowadzania na rynek kolekcji jesiennej,
- 3) działania marketingowe związane z promowaniem marki Reserved,
- 4) wykorzystanie środków z przeprowadzonej sprzedaży akcji serii H, które pozwoli m.in. na umniejszenie wysokości ponoszonych kosztów finansowych (odsetek od kredytów),
- 5) poziom kursu złotego w stosunku do USD i EURO.

ZARZĄD

Marek Piechocki
Prezes Zarządu

Stanisław Dreliszek
Wiceprezes Zarządu

Alicja Milińska
Wiceprezes Zarządu

Dariusz Pachla
Wiceprezes Zarządu