

LPP

GK LPP SA

SKONSOLIDOWANY ROCZNY RAPORT ZA 2015 ROK (po korekcie)

Zawierający:

1. List Prezesa Zarządu do akcjonariuszy
2. Wybrane dane finansowe za lata 2014-2015
3. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe GK LPP SA za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2015 roku
4. Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej LPP SA (wraz z oświadczeniem o stosowaniu Ładu Korporacyjnego) za 2015 rok
5. Oświadczenie Zarządu LPP SA

GDAŃSK, KWIECIEŃ 2016

RESERVED

CROPP

 house

M O H I T O

sinsay

List Prezesa Zarządu do akcjonariuszy

Szanowni Akcjonariusze,

Rok 2015 to kolejny rok w którym ambitnie realizowaliśmy nasze plany rozwoju.

Najważniejszym wydarzeniem było wejście LPP na nowe rynki - kraje Bliskiego Wschodu. Pomimo, że jest to region zdecydowanie odmienny kulturowo, to jednocześnie bardzo obiecujący pod względem potencjału sprzedaży – znacząco przekraczający wyniki, jakie osiągamy w Europie Środkowej. Nasz model biznesowy na tym rynku opiera się na działalności franczyzowej. Salony marki RESERVED są obecne w 5 krajach Zatoki Perskiej - Zjednoczonych Emiratach Arabskich, Kuwejcie, Katarze, Egipcie i Arabii Saudyjskiej. W tym regionie planujemy również otwarcie salonów innych naszych marek: MOHITO oraz SiNSAY, docelowo w 9 krajach.

Rok 2015 to kontynuacja rozbudowy sieci naszych sklepów w Niemczech – otworzyliśmy tam 8 kolejnych sklepów – w tym flagowy salon RESERVED w Stuttgarcie, o powierzchni 4 tysiące m.kw. zlokalizowany przy głównej ulicy handlowej. Na koniec 2015 roku mogliśmy pochwalić się 12 salonami w tym kraju Europy Zachodniej.

Rozwój rynku e-commerce skłonił nas do inwestycji w handel internetowy. W ubiegłym roku otworzyliśmy kolejne sklepy on-line marki RESERVED w takich krajach jak Czechy, Słowacja i Rumunia. Nasze plany na 2016 rok zakładają dalszy rozwój e-commerce realizowany przez dodanie kolejnych naszych marek, na rynkach gdzie już działamy on line oraz otwarcie na rynku węgierskim.

Rok 2015 to dla nas również intensywne prace nad naszą szóstą marką – Tallinder. Starając się zaspokoić wyrafinowane gusta klientów podjęliśmy decyzję o stworzeniu marki premium, dedykowanej zamożniejszym klientom, a w 2015 roku konsekwentnie realizowaliśmy nasz plan, którego efektem było otwarcie w pierwszym kwartale 2016 roku pierwszego sklepu Tallinder. Elegancki wygląd salonów tej marki premium został zaprojektowany we współpracy z brytyjską pracownią Brinkworth, a wybór ich lokalizacji będzie uzależniony od prestiżowego charakteru centrum handlowego. Większość odzieży Tallinder będzie produkowana w Europie, w tym we Włoszech, Portugalii i w Polsce.

Naszej firmie nie były obojętne również kwestie społecznej odpowiedzialności biznesu (CSR). W kwietniu 2015 roku wprowadziliśmy nowy kodeks etyczny dla naszych dostawców (Code of Conduct) który jest wyrazem naszej świadomości jak istotne jest bezpieczeństwo pracowników w fabrykach odzieży, zakaz pracy osób poniżej 15 roku życia oraz godne wynagrodzenie. Między innymi w tym też celu powstało nasze biuro handlowe w Dhace – stolicy Bangladeszu, którego jednym z głównych zadań jest audytowanie fabryk, we współpracy z organizacją ACCORD (The Accord on Fire and Building Safety in Bangladesh), której jesteśmy członkiem.

2015 rok to również niewątpliwa satysfakcja z uruchomienia nowej części centrum logistycznego w Pruszczu Gdańskim (jednego z najbardziej nowoczesnych obiektów tego typu w Polsce) o powierzchni 35.000 m², które pozwoli nam podwoić zasoby logistyczne i zapewni wystarczające moce magazynowe do wsparcia naszego rozwoju przez następne 5 lat.

Czas na omówienie najważniejszych liczb. W 2015 roku zwiększyliśmy liczbę naszych sklepów o 111 sztuk do 1 627 placówek, zaś powierzchnię handlową o 121 tys. m.kw. do 844 tys. m.kw., tj. o 17%. Sprzedaliśmy towary za ponad 5,1 mld zł i wypracowaliśmy 352 mln zł zysku netto. Mimo, że zysk netto był niższy niż w roku poprzednim, głównie za sprawą niższych marż handlowych (spadek do 53,5% był wynikiem wzrostu kursu dolara amerykańskiego w stosunku do złotówki o około 20% a to powodem obniżenia kosztów operacyjnych do poziomu niższego niż w czasie kryzysu z lat 2009-2010), to przytoczone liczby potwierdzają fakt, że jesteśmy nadal niekwestionowanym liderem na polskim rynku odzieżowym.

Wyzwania, które stoją przed LPP tradycyjnie należą do ambitnych i jednocześnie niełatwych. Patrząc w przyszłość naszej spółki widzimy, że polski rynek jest już przez nas mocno nasycony – jesteśmy na nim obecni już w prawie tysiącu sklepach. Nasz rozwój zależy więc od ekspansji zagranicznej – ale aby była ona skuteczna potrzebujemy silnej, rozpoznawalnej marki. W grudniu 2015 roku podpisaliśmy wstępną umowę najmu powierzchni handlowej przy renomowanej ulicy Oxford Street w Londynie, gdzie w 2017 roku powstanie nasz flagowy salon RESERVED. Otwarcie sklepu w takim prestiżowym miejscu, gdzie rocznie przechodzi ponad 200 mln osób, będzie kolejnym krokiem do budowy globalnej marki RESERVED.

W imieniu całego Zarządu chciałbym podziękować wszystkim, którzy wnieśli swój wkład w realizację ambitnych planów rozwoju naszej spółki począwszy od pracowników LPP, a skończywszy na naszych klientach. Dziękuję również uczestnikom rynku kapitałowego za zaufanie. Jednocześnie chciałbym zapewnić, że będziemy dokładać wszelkich starań, aby nasza spółka osiągała dobre wyniki zapewniając inwestorom atrakcyjne wykorzystanie zainwestowanych środków.

Marek Piechocki
Prezes Zarządu LPP SA

Wybrane dane finansowe za lata 2014 - 2015

1. Wybrane dane finansowe GK LPP SA

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	2015		2014	
	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5 130 353	4 769 288	1 225 949	1 138 445
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	502 689	609 103	120 123	145 395
Zysk (strata) brutto	414 368	459 895	99 017	109 778
Zysk (strata) netto	351 320	481 860	83 951	115 022
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	253 888	492 896	60 669	117 656
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-415 526	-475 959	-99 294	-113 613
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	201 162	17 237	48 070	4 115
Przepływy pieniężne netto, razem	39 524	34 174	9 445	8 157

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	2015		2014	
	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014
	w tys. zł		w tys. EUR	
Aktywa razem	3 565 169	2 933 726	836 600	688 296
Zobowiązania długoterminowe	344 083	210 714	80 742	49 437
Zobowiązania krótkoterminowe	1 331 347	1 084 598	312 413	254 463
Kapitał własny	1 889 739	1 638 414	443 445	384 397
Kapitał podstawowy	3 662	3 662	859	859
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 812 145	1 809 725	1 812 145	1 809 725
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	193,87	266,26	46,33	63,56
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	1042,82	905,34	244,71	212,41
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł / EUR)	32,00	93,60	7,51	21,96

Zysk na jedną akcję obliczany jest jako iloraz zysku netto oraz średniej ważonej liczby akcji.

Wartość księgowa na jedną akcję obliczona została jako iloraz kapitału własnego oraz średniej ważonej liczby akcji.

**Skonsolidowane sprawozdanie finansowe GK LPP SA
za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2015 roku**

1. Sprawozdanie z sytuacji finansowej GK LPP SA

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Noty	Stan na koniec:	
		31.12.2015	31.12.2014
AKTYWA			
Aktywa trwale (długoterminowe)		1 796 996	1 516 416
1. Rzeczowe aktywa trwale	15.1	1 258 751	1 038 837
2. Aktywa niematerialne	15.3	37 342	28 751
3. Wartość firmy	15.4	209 598	209 598
4. Znak towarowy	15.3	77 508	77 508
5. Inwestycje w jednostkach zależnych	15.5	136	136
6. Inwestycje w pozostałych jednostkach	15.6	1 626	2 405
7. Należności i pożyczki	15.7	5 914	6 300
8. Aktywa z tytułu podatku odroczonego	15.20	139 194	143 531
9. Rozliczenia międzyokresowe	15.17	66 927	9 350
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		1 768 173	1 417 310
1. Zapasy	15.8	1 319 735	979 345
2. Należności z tytułu dostaw i usług	15.9	115 086	176 947
3. Należności z tytułu podatku dochodowego	15.9	47 017	11 194
4. Pozostałe należności	15.9	35 210	46 281
5. Pożyczki	15.7	128	167
6. Rozliczenia międzyokresowe	15.17	26 550	19 847
7. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15.10	224 447	183 529
Aktywa RAZEM		3 565 169	2 933 726

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Noty	Stan na koniec:	
		31.12.2015	31.12.2014
KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA			
Kapitał własny		1 889 739	1 638 414
1. Kapitał podstawowy	15.12	3 662	3 662
2. Akcje własne		-43 306	-43 288
3. Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	15.12	235 074	235 074
4. Pozostałe kapitały	15.12	1 323 736	1 092 205
5. Różnice kursowe z przeliczania jednostek		-228 757	-184 376
6. Zyski zatrzymane			
- zysk (strata) z lat ubiegłych		248 010	52 360
- zysk (strata) netto bieżącego okresu		351 320	479 546
7. Udziały mniejszości		0	3 231
Zobowiązania długoterminowe		344 083	210 714
1. Kredyty bankowe i pożyczki	15.7	284 253	204 461
2. Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	15.13	2 179	1 596
3. Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	15.20	7 085	4 657
4. Rozliczenia międzyokresowe	15.17	50 566	0
Zobowiązania krótkoterminowe		1 331 347	1 084 598
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	15.16	721 394	618 578
2. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	15.16	3 042	37 972
3. Kredyty bankowe i pożyczki	15.7	561 074	378 346
4. Inne zobowiązania finansowe	15.16	0	7
5. Rezerwy	15.13	17 774	20 201
6. Fundusze specjalne	15.10	227	157
7. Rozliczenia międzyokresowe	15.17	27 836	29 337
Kapitał własny i zobowiązania RAZEM		3 565 169	2 933 726

2. Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów GK LPP SA

Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów	Noty	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	15.18	5 130 353	4 769 288
Koszt własny sprzedaży		2 387 524	1 976 788
Zysk (Strata) brutto na sprzedaży		2 742 829	2 792 500
Pozostałe przychody operacyjne	15.18	24 231	45 889
Koszty sprzedaży	15.19	2 012 420	1 942 937
Koszty ogólne	15.19	179 247	205 411
Pozostałe koszty operacyjne	15.19	72 704	80 938
Zysk (Strata) z działalności operacyjnej		502 689	609 103
Przychody finansowe	15.18	1 981	3 002
Koszty finansowe	15.19	90 302	152 210
Zysk (Strata) brutto		414 368	459 895
Obciążenia podatkowe	15.20	63 048	-21 965
Zysk (Strata) netto		351 320	481 860
Zysk netto przypadający:			
akcjonariuszom podmiotu dominującego		351 320	479 546
podmiotom niekontrolującym			2 314
Inne całkowite dochody			
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek		-44 381	-180 314
Całkowite dochody ogółem		306 939	301 546

3. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym GK LPP SA

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	Kapitał podstawowy	Akcje własne	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	Pozostałe kapitały	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek	Zysk (strata) z lat ubiegłych	Zysk (strata) bieżącego okresu	Udziały mniejszości	Kapitał własny RAZEM
Stan na 1 stycznia 2014 roku	3 662	-48 784	235 069	860 357	-4 062	447 070	0	3 178	1 496 490
- korekty błędów z lat poprzednich									
Stan na 1 stycznia 2014 roku po korektach	3 662	-48 784	235 069	860 357	-4 062	447 070	0	3 178	1 496 490
Koszty nabycia akcji własnych		-22							-22
Zysk netto udziałowców mniejszości za 2014 rok								2 314	2 314
Wyplata dywidendy udziałowcom mniejszościowym								-2 261	-2 261
Podział zysku za 2013 rok				225 093		-394 710			-169 617
Objęcie akcji			5						5
Wynagrodzenia płatne akcjami		5 518		3 818					9 336
Wniesienie wkładu przez udziałowców mniejszościowych				2 937					2 937
Transakcje z właścicielami	0	5 496	5	231 848	0	-394 710	0	53	-157 308
Zysk netto za 2014 rok							479 546		479 546
Naliczenie różnic kursowych po przeliczeniu jednostek					-180 314				-180 314
Stan na 31 grudnia 2014 roku	3 662	-43 288	235 074	1 092 205	-184 376	52 360	479 546	3 231	1 638 414

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	Kapitał podstawowy	Akcje własne	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	Pozostałe kapitały	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek	Zysk (strata) z lat ubiegłych	Zysk (strata) bieżącego okresu	Udziały mniejszości	Kapitał własny RAZEM
Stan na 1 stycznia 2015 roku	3 662	-43 288	235 074	1 092 205	-184 376	531 906	0	3 231	1 638 414
- korekty błędów z lat poprzednich									
Stan na 1 stycznia 2015 roku po korektach	3 662	-43 288	235 074	1 092 205	-184 376	531 906	0	3 231	1 638 414
Koszty nabycia akcji własnych		-18							-18
Podział zysku za 2014 rok				225 908		-283 896			-57 988
Wynagrodzenie płatne akcjami				2 392					2 392
Wniesienie wkładu przez udziałowców mniejszościowych				3 231				-3 231	0
Transakcje z właścicielami	0	-18	0	231 531	0	-283 896	0	-3 231	-55 614
Zysk netto za 2015 rok							351 320		351 320
Naliczenie różnic kursowych po przeliczeniu jednostek					-44 381				-44 381
Stan na 31 grudnia 2015 roku	3 662	-43 306	235 074	1 323 736	-228 757	248 010	351 320	0	1 889 739

4. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych GK LPP SA

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej – metoda pośrednia		
I. Zysk (strata) brutto	414 368	459 895
II. Korekty razem	-160 480	33 001
1. Amortyzacja	223 555	193 670
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	-15 392	22 840
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	18 338	13 670
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	18 219	8 951
5. Zapłacony podatek dochodowy	-127 987	-91 091
6. Zmiana stanu rezerw	-1 331	-432
7. Zmiana stanu zapasów	-381 692	-259 076
8. Zmiana stanu należności	6 530	51 670
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	151 812	80 078
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-45 370	-1 137
11. Inne korekty	-7 162	13 858
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	253 888	492 896
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	75 353	87 758
1. Zbycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	74 358	75 884
2. Z aktywów finansowych, w tym:	995	6 838
a) w jednostkach powiązanych	182	214
- dywidendy i udziały w zyskach	182	214
b) w pozostałych jednostkach	813	6 624
- zbycie aktywów finansowych – obligacji obcych		4 003
- odsetki spłata udzielonych pożyczek	510	1 120
- spłata udzielonych pożyczek	303	1 501
3. Inne wpływy inwestycyjne		5 036
II. Wydatki	490 879	563 717
1. Nabycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	490 627	550 522
2. Na aktywa finansowe, w tym:	252	13 195
a) w jednostkach powiązanych	0	8 861
- nabycie udziałów		8 861
b) w pozostałych jednostkach	252	4 334
- udzielone pożyczki	252	331
- nabycie aktywów finansowych – obligacji obcych		4 003
3. Inne wydatki inwestycyjne		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwest.	-415 526	-475 959

C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	364 819	282 535
1. Wpływy z wydania udziałów/akcji		5
2. Kredyty i pożyczki	364 819	282 530
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych		
II. Wydatki	163 657	265 298
1. Koszt związany z akcjami własnymi	18	22
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	57 989	171 878
3. Spłaty kredytów i pożyczek	87 111	78 510
4. Płatności zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	0	77
5. Odsetki	18 539	14 811
6. Inne wydatki finansowe		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	201 162	17 237
D. Przepływy pieniężne netto, razem	39 524	34 174
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	40 918	34 174
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-4 934	-13 037
F. Środki pieniężne na początek okresu	183 529	149 355
G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	223 053	183 529
- o ograniczonej możliwości dysponowania	227	1 016

**Informacja dodatkowa do skonsolidowanego
sprawozdania finansowego GK LPP SA za 2015 rok**

WPROWADZENIE

1. Informacje podstawowe

Nazwa i siedziba jednostki dominującej Grupy Kapitałowej LPP :

LPP SPÓŁKA AKCYJNA
z siedzibą w Polsce w Gdańsku
ul. Łąkowa 39/44
kod: 80-769

Podstawowy przedmiot działalności:

- sprzedaż hurtowa odzieży sklasyfikowana w pozycji 51.42 Z PKD jako „sprzedaż hurtowa odzieży i obuwia”,
- sprzedaż detaliczna odzieży, sklasyfikowana w pozycji 52.42 Z jako „sprzedaż detaliczna odzieży”

Właściwy Sąd Rejonowy

Spółka jest zarejestrowana w Sądzie Rejonowym Gdańsk – Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000000778.

Miejsce prowadzenia działalności

Grupa prowadzi działalność gospodarczą na terenie następujących krajów:

- Polska,
- Estonia,
- Czechy,
- Litwa,
- Łotwa,
- Węgry,
- Rosja,
- Ukraina,
- Rumunia,
- Bułgaria,
- Słowacja,
- Cypr
- Zjednoczone Emiraty Arabskie
- Niemcy
- Chorwacja

Sektor według klasyfikacji GPW w Warszawie

Akcje jednostki dominującej - spółki LPP SA są notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: handel.

2. Skład osobowy Zarządu i Rady Nadzorczej Emitenta

Skład osobowy Zarządu:

- Marek Piechocki - Prezes Zarządu
- Przemysław Lutkiewicz - Wiceprezes Zarządu
- Hubert Komorowski - Wiceprezes Zarządu
- Jacek Kujawa - Wiceprezes Zarządu
- Sławomir Łoboda- Wiceprezes Zarządu

Piotr Dyka - Wiceprezes Zarządu w dniu 17 marca 2016 roku złożył rezygnację z pełnienia funkcji członka Zarządu LPP SA.

Skład osobowy rady nadzorczej:

- Jerzy Lubianiec - prezes Rady Nadzorczej
- Krzysztof Olszewski - członek Rady Nadzorczej
- Wojciech Olejniczak - członek Rady Nadzorczej
- Maciej Matusiak - członek Rady Nadzorczej
- Dariusz Pachla - członek Rady Nadzorczej

3. Charakterystyka Grupy Kapitałowej LPP SA

W skład Grupy Kapitałowej LPP SA (GK, Grupa) wchodzi:

- LPP SA – jako jednostka dominująca,
- 4 zależne spółki krajowe,
- 16 zależnych spółek zagranicznych.

Nie istnieje jednostka dominująca względem LPP SA

Listę spółek wchodzących w skład GK przedstawiono poniżej.

Lp.	Nazwa spółki	Siedziba	Data objęcia kontroli
1.	G&M Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
2.	DP&SL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
3.	IL&DL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
4.	AMUR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.05.2003
5.	LPP Estonia OU	Talin, Estonia	29.04.2002
6.	LPP Czech Republic SRO	Praga, Czechy	16.09.2002
7.	LPP Hungary KFT	Budapeszt, Węgry	18.10.2002
8.	LPP Latvia LTD	Ryga, Łotwa	30.09.2002
9.	LPP Lithuania UAB	Wilno, Litwa	27.01.2003
10.	LPP Ukraina AT	Przemysławany, Ukraina	23.07.2003
11.	RE Trading OOO	Moskwa, Rosja	12.02.2004
12.	LPP Romania Fashion SRL	Bukareszt, Rumunia	12.08.2007
13.	LPP Bulgaria LTD	Sofia, Bułgaria	14.08.2008
14.	LPP Slovakia SRO	Bańska Bystrzyca, Słowacja	30.10.2008
15.	LPP Fashion Bulgaria LTD	Sofia, Bułgaria	26.08.2011
16.	Gothals LTD	Nikozja, Cypr	22.07.2011
17.	LPP Croatia DOO	Zagrzeb, Chorwacja	22.01.2014
18.	Reserved GmbH	Hamburg, Niemcy	03.03.2014
19.	IPMS Management Services FZE	Ras Al Khaimah, ZEA	15.07.2015
20.	LPP Reserved UK LTD	Altrincham, UK	15.10.2015

Dominacja LPP SA w podmiotach zależnych, z uwagi na jej znaczny, w większości na 100% udział w kapitale tych podmiotów oraz w całkowitej liczbie głosów, ma charakter bezpośredni.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe GK, za okres od 01 stycznia do 31 grudnia 2015 roku, obejmuje wyniki jednostkowe LPP SA oraz wyniki niżej wymienionych zagranicznych spółek zależnych:

- LPP Estonia OU
- LPP Czech Republic SRO
- LPP Hungary KFT
- LPP Latvia LTD
- LPP Lithuania UAB
- LPP Ukraina AT
- Re Trading OOO

- LPP Romania Fashion SRL
- LPP Bulgaria LTD
- LPP Slovakia SRO
- LPP Fashion Bulgaria LTD
- Gothals LTD
- IPMS Management Services FZE
- LPP Croatia DOO
- Reserved GMBH

Jednostki krajowe, zależne od LPP SA, nie zostały objęte konsolidacją ze względu na nieistotność danych. Jest to zgodne z Polityką Rachunkowości przyjętą przez Grupę.

Zgodnie z nią, nie jest obejmowana konsolidacją jednostka zależna lub stowarzyszona, jeżeli wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym tej jednostki są nieznaczne w stosunku do danych sprawozdania finansowego jednostki dominującej. W szczególności za nieznaczną uznawana jest suma bilansowa oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i usług oraz operacji finansowych jednostki, które za okres obrotowy są niższe od 10% sumy bilansowej i przychodu jednostki dominującej. Łączna kwota sum bilansowych i przychodów jednostek nie objętych konsolidacją nie może również przekraczać tego poziomu, lecz ustalonego w odniesieniu do odpowiednich wielkości skonsolidowanego sprawozdania finansowego przy założeniu, że w jego zakres wchodzi wszystkie jednostki zależne i stowarzyszone bez dokonywania wyłączeń.

Udział w wielkościach skonsolidowanych, wszystkich krajowych spółek zależnych nie objętych konsolidacją, przedstawia się następująco:

- w sumie bilansowej Grupy Kapitałowej – 0,02 %
- w przychodach ze sprzedaży i przychodach finansowych Grupy Kapitałowej – 0,19 %.

Nie objęcie konsolidacją sprawozdań finansowych tych spółek nie wpływa negatywnie na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego GK.

LPP SA jest firmą zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce i krajach Europy Centralnej, Wschodniej i Zachodniej, na Bałkanach i Bliskim Wschodzie. Spółki wchodzące w skład GK i podlegające konsolidacji są podmiotami zajmującymi się dystrybucją towarów pod marką RESERVED, Cropp, House, MOHITO i SiNSAY poza granicami Polski. Odzież jest zasadniczo jedynym towarem, sprzedawanym przez spółki z GK. Jako towar uzupełniający podstawową ofertę spółek GK, sprzedawane jest obuwie, torby oraz akcesoria odzieżowe.

Projekty odzieży sporządzane są w biurze projektowym mieszczącym się w siedzibie LPP SA w Gdańsku oraz w biurze projektowym w Krakowie i są następnie przekazywane do działu zakupów, który zleca produkcję poszczególnych wyrobów, nawiązując w tym celu współpracę z zakładami produkcyjnymi w Polsce i poza jej granicami. Lokowanie produkcji w Chinach przebiega za pośrednictwem biura handlowego Spółki znajdującego się w Szanghaju.

GK osiąga także niewielkie przychody ze sprzedaży usług, głównie usługi dot. know-how w zakresie prowadzenia salonów firmowych przez kontrahentów krajowych oraz wynajmowanie środków transportu.

Dodatkowym przedmiotem działalności w Grupie Kapitałowej LPP jest zarządzanie prawami do znaków towarowych RESERVED, Cropp, House, MOHITO i SiNSAY, w tym ich ochrona, działanie w celu zwiększenia ich wartości, udzielanie licencji na ich korzystanie itp. Do tego celu zostały przeznaczone spółki Gothals Limited na Cyprze oraz IPMS w Zjednoczonych Emiratach Arabskich.

4 zależne spółki krajowe prowadzą działalność w zakresie wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp, RESERVED, MOHITO i House.

4. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego oraz informacja o zmianach stosowanych zasad rachunkowości

Zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity. Dz.U. z 2013 poz. 330) z dniem 1 stycznia 2005 roku Grupa Kapitałowa LPP prezentuje skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) oraz związane z nimi interpretacje, ogłaszane w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej. Ustawa o Rachunkowości stosowana jest w zakresie nie uregulowanym przez MSSF. Sprawozdania finansowe za okresy rozpoczynające się przed 1 stycznia 2005 roku sporządzano w oparciu o Ustawę o Rachunkowości oraz wydane na jej podstawie rozporządzenia wykonawcze.

Raport zawiera skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy oraz jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP SA Raport został przygotowany zgodnie z MSSF.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w tysiącach polskich złotych.

Za przygotowanie sprawozdań finansowych odpowiedzialne są dwa pionary: księgowy i finansowy, kierowane przez Głównego Księgowego i Dyrektora Finansowego. Przed przekazaniem sprawozdań finansowych do niezależnego biegłego rewidenta, ich weryfikacji pod kątem kompletności i prawidłowości ujęcia wszystkich zdarzeń gospodarczych dokonuje Dyrektor Finansowy, który z ramienia Zarządu jest odpowiedzialny za proces sprawozdawczości finansowej.

5. Oświadczenie o zgodności z MSSF

Prezentowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone za okres od 01 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku. Dane porównywalne są przedstawiane za okres od 01 stycznia 2014 roku do 31 grudnia 2014 roku.

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zatwierdzonymi przez Unię Europejską Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

Zmiany standardów lub interpretacji obowiązujące i zastosowane przez Spółkę od 2015 roku

Nowe lub znowelizowane standardy i interpretacje, które obowiązują od 1 stycznia 2015 roku:

■ Nowa KIMSF 21 „Opłaty publiczne”

Nowa interpretacja wprowadza zasady określające moment ujęcia zobowiązań z tytułu opłat i podatków nakładanych przez organy państwowe innych niż podatek dochodowy uregulowany w MSR 12. Interpretacja jest uszczegółowieniem zasad nakreślonych przez MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe”. Zgodnie z decyzją IASB interpretacja obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub później, jednak jej wejście w życie w Unii Europejskiej jest obowiązkowe dla okresów rocznych rozpoczynających się 17 czerwca 2014 roku lub później, dlatego Grupa rozpoczęła jej stosowanie począwszy od 2015 roku. Grupa zastosowała interpretację, jednak jej wpływ na sprawozdane finansowe nie był istotny.

■ Zmiany MSSF 3, MSSF 13, MSR 40 wynikające z „Projektu corocznych poprawek: cykl 2011-2013”, które weszły w życie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 lipca 2014 roku lub później. Poprawki do standardów obejmują:

■ MSSF 3: doprecyzowano, że wykluczone z zakresu standardu są transakcje tworzenia wspólnych ustaleń umownych (joint arrangements) w sprawozdaniach tych wspólnych ustaleń umownych. Zmiana nie miała wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

■ MSSF 13: Rada doprecyzowała zakres stosowania zwolnienia dotyczącego wyceny portfela aktywów i zobowiązań finansowych w kwocie netto. Zmiana nie miała wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

■ MSR 40: Rada doprecyzowała, że w przypadku nabycia nieruchomości inwestycyjnej należy również rozpatrzyć, czy jest to nabycie grupy aktywów czy połączenie przedsięwzięć zgodnie z zasadami określonymi w MSSF 3. Zmiana nie miała wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

Lista standardów i interpretacji obowiązujących w wersji opublikowanej przez IASB, lecz nie zatwierdzonych przez Unię Europejską, zamieszczona jest poniżej w punkcie dotyczącym standardów i interpretacji, które nie weszły w życie.

Zastosowanie standardu lub interpretacji przed datą ich wejścia w życie

W niniejszym sprawozdaniu finansowym nie skorzystano z dobrowolnego wcześniejszego zastosowania standardu lub interpretacji.

Opublikowane standardy i interpretacje, które nie weszły w życie na dzień 1 stycznia 2015 roku i ich wpływ na sprawozdanie Grupy

Do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania zostały opublikowane nowe lub znowelizowane standardy i interpretacje, obowiązujące dla okresów rocznych następujących po 2015 roku:

■ Nowy MSSF 9 „Instrumenty finansowe: klasyfikacja i wycena”

Nowy standard zastąpi obecny MSR 39. Zmiany wprowadzone przez standard w rachunkowości instrumentów finansowych obejmują przede wszystkim:

- inne kategorie aktywów finansowych, od których uzależniona jest metoda wyceny aktywów; przydział aktywów do kategorii dokonywany jest w zależności od modelu biznesowego odnoszącego się do danego składnika aktywów,
- nowe zasady rachunkowości zabezpieczeń odzwierciedlające w większym stopniu zarządzanie ryzykiem,
- nowy model utraty wartości aktywów finansowych oparty na przewidywanych stratach i powodujący konieczność szybszego ujmowania kosztów w wyniku finansowym.

Standard obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później. Grupa jest w trakcie oceny wpływu standardu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

■ Zmiana MSR 19 „Świadczenia pracownicze”

Zmiany polegają na doprecyzowaniu zasad postępowania w przypadku, gdy pracownicy wnoszą wpłaty na pokrycie kosztów programu określonych świadczeń. Grupa uznała, że zmiana nie wpłynie na jej sprawozdanie skonsolidowane. Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 lutego 2015 roku lub później.

■ Zmiany MSSF 2, MSSF 3, MSSF 8, MSR 16, MSR 24, MSR 38 wynikające z „Projektu corocznych poprawek: cykl 2010-2012”, które wchodzi w życie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 lutego 2015 roku lub później. Poprawki do standardów obejmują:

- MSSF 2: Rada doprecyzowała standard zmieniając lub wprowadzając nowe definicje następujących pojęć: warunek rynkowy, warunek świadczenia usług, warunek nabycia uprawnień, warunek związany z dokonaniem. Grupa ocenia, że zmiana nie będzie miała wpływu na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.
- MSSF 3: Rada doprecyzowała zasady wyceny zapłaty warunkowej po dniu przejścia, aby były zgodne z innymi standardami (przede wszystkim z MSSF 9/MSR 39 oraz MSR 37). Grupa ocenia, że zmiana nie będzie miała wpływu na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.
- MSSF 8: Rada nałożyła na jednostki dokonujące łączenia segmentów operacyjnych wymóg dodatkowych ujawnień dotyczących tych połączonych segmentów i cech gospodarczych, ze względu na które dokonano łączenia. Grupa ocenia, że zmiana nie będzie miała wpływu na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.
- MSSF 8: standard po zmianie przewiduje, że wymóg ujawniania uzgodnienia sumy aktywów segmentów z aktywami wykazanymi w bilansie jest obowiązkowy tylko, gdy wartości aktywów są ujawniane w podziale na segmenty. Grupa ocenia, że zmiana nie będzie miała wpływu na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.
- MSR 16 i MSR 38: Rada wprowadziła korektę zasady kalkulowania kwoty brutto i skumulowanego umorzenia środka trwałego (wartości niematerialnej) w przypadku stosowania modelu wartości przeszacowanej. Grupa ocenia, że zmiana nie będzie miała wpływu na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.
- MSR 24: Definicja podmiotu powiązanego została poszerzona o jednostki świadczące usługi kluczowego personelu kierowniczego oraz odpowiednie ujawnienia. Grupa ocenia, że zmiana nie będzie miała wpływu na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

■ Nowy MSSF 14 „Regulatory Deferral Accounts”

Nowy standard dotyczy wyłącznie podmiotów, które przechodzą na MSSF i prowadzą działalność w branżach, w których państwo reguluje stosowane ceny, takich jak dostarczanie gazu, elektryczności czy wody. Standard pozwala na kontynuowanie polityki rachunkowości dotyczącej ujmowania przychodów z takiej działalności stosowanej przed przejściem na MSSF zarówno w pierwszym sprawozdaniu sporządzonym wg MSSF, jak i później. Nowe regulacje nie wpłyną na sprawozdanie finansowe Grupy.

■ Nowy MSSF 15 „Revenue from Contracts with Customers”

Nowy standard zastąpi dotychczasowe MSR 11 i MSR 18 zapewniając jeden spójny model ujmowania przychodów. Nowy 5-stopniowy model uzależniać będzie ujęcie przychodu od uzyskania przez klienta kontroli nad dobrem lub usługą. Ponadto standard wprowadza dodatkowe wymogi ujawniania informacji oraz wskazówki dotyczące kilku szczegółowych kwestii. Nowy standard może zmienić moment i kwoty ujmowanych przez Grupę przychodów, jednak Grupa nie zakończyła jeszcze procesu analizy jego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Standard obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później.

■ Zmiana MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne”

Zgodnie z poprawką jednostka nabywająca udziały we wspólnej działalności stanowiącej biznes (przedsięwzięcie) będzie musiała do ujęcia aktywów i zobowiązań wspólnej działalności zastosować zasady określone w MSSF 3, a więc m.in. wycenić aktywa i zobowiązania w wartości godziwej i ustalić wartość firmy. Grupa przewiduje, że zmiana nie wpłynie na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później.

■ Zmiana MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” i MSR 38 „Aktywa niematerialne”

Zgodnie z poprawką metoda amortyzacji środków trwałych oparta na osiągniętych przychodach z wykorzystania składnika aktywów jest niedopuszczalna. W przypadku aktywów niematerialnych stosowanie takiej metody zostało ograniczone. Grupa przewiduje, że zmiana nie wpłynie na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później.

■ Zmiana MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” i MSR 41 „Rolnictwo”

Poprawka przewiduje, że rośliny produkcyjne (np. winorośle, drzewa owocowe) zostaną wyłączone z zakresu MSR 41 i włączone w zakres MSR 16 jako wytworzone we własnym zakresie środki trwałe. Dzięki tej zmianie nie będzie konieczne dokonywanie wyceny tych roślin w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy, czego do tej pory wymagał MSR 41. Zmiana nie dotyczy działalności prowadzonej przez Grupę. Zmiana obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później.

■ Zmiana MSR 27 „Jednostkowe sprawozdania finansowe”

Zgodnie z wprowadzoną poprawką w sprawozdaniu jednostkowym udziały w jednostce zależnej, wspólnym przedsięwzięciu lub jednostce stowarzyszonej będą mogły być wyceniane również metodą praw własności. Do tej pory MSR 27 przewidywał wyłącznie wycenę w cenie nabycia lub zgodnie z MSSF 9 / MSR 39. Grupa przewiduje, że zmiana nie wpłynie na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później.

■ Zmiana MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” i MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”

Obowiązujące do tej pory zasady regulujące rozliczenie utraty kontroli nad jednostką zależną przewidywały, że ujmuje się na ten moment zysk lub stratę. Z kolei zasady stosowania metody praw własności mówiły, że wynik transakcji z podmiotami wycenianymi metodą praw własności ujmuje się tylko do wysokości udziału pozostałych udziałowców tych podmiotów.

W sytuacji, gdy jednostka dominująca sprzedaje lub wnosi aportem udziały w spółce zależnej do podmiotu wycenianego MPW w taki sposób, iż traci nad nią kontrolę, wyżej przytoczone regulacje byłyby ze sobą sprzeczne. Zmiana MSSF 10 i MSR 28 likwiduje tę kolizję następująco:

- jeżeli jednostka, nad którą utracono kontrolę stanowi przedsiębiorstwo (biznes), wynik na transakcji ujmowany jest w całości,
- jeżeli jednostka, nad którą utracono kontrolę nie stanowi przedsiębiorstwa, wynik ujmowany jest tylko do wysokości udziału innych inwestorów.

Wejście w życie tej zmiany zostało wstrzymane.

■ Zmiany MSSF 5, MSSF 7, MSR 19 i MSR 34 wynikające z „Projektu corocznych poprawek: cykl 2012-2014”, które wchodzi w życie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później. Poprawki do standardów obejmują:

- MSSF 5: zmiana do standardu przewiduje, że jeśli spółka zmieniła przeznaczenie aktywów z przeznaczonych do sprzedaży bezpośrednio na przeznaczone do wydania właścicielom lub z przeznaczonych do wydania właścicielom na przeznaczone do sprzedaży, oznacza to kontynuację pierwotnego planu i nie odwraca się dokonanych korekt. Grupa przewiduje, że zmiana nie wpłynie na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.
- MSSF 7: dzięki zmianie do standardu doprecyzowano, że obowiązujące od 2013 roku wymogi dotyczące ujawniania informacji o pozycjach wykazywanych w kwotach netto nie obowiązują dla skróconych sprawozdań śródrocznych, chyba, że są to informacje wymagające ujawnienia na podstawie ogólnych zasad MSR 34. Zmiana nie wpłynie na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Grupa przewiduje, że zmiana nie będzie miała istotnego wpływu na jej śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe.
- MSSF 7: zmiana wprowadza nową wskazówkę pozwalającą ocenić, czy zostało utrzymane zaangażowanie w przekazanych aktywach. Jeżeli jednostka przekazała aktywa, jednak zawarła umowę serwisową, w której wynagrodzenie jest uzależnione od kwot i terminów spłat przekazanego

składnika aktywów, oznacza to, że jednostka utrzymuje zaangażowanie w tym składniku aktywów. Grupa przewiduje, że zmiana nie wpłynie na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- MSR 19: standard dopuszcza stosowanie do dyskontowania przepływów stopy procentowe odpowiednie dla skarbowych papierów wartościowych w przypadku, gdy rynek dla papierów wartościowych podmiotów komercyjnych jest płytki. Zmiana do standardu określa, iż głębokość rynku należy oceniać z punktu widzenia waluty tych papierów, a nie kraju. Grupa przewiduje, że zmiana nie wpłynie na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- MSR 34: standard pozwala, aby niektóre informacje wymagane przez MSR 34 dla skróconych śródrocznych sprawozdań finansowych były prezentowane w innych dokumentach, które takim śródrocznemu sprawozdaniu towarzyszą, na przykład w sprawozdaniu z działalności. Jeżeli informacje zostaną zamieszczone w dokumentach towarzyszących, należy w śródrocznym sprawozdaniu finansowym zamieścić wyraźne odniesienie do miejsc, gdzie je ujawniono. Dodatkowe dokumenty muszą być dostępne dla użytkowników na tych samych warunkach i w tym samym czasie, co śródroczne sprawozdanie finansowe. W przeciwnym wypadku śródroczne sprawozdanie finansowe zostanie uznane za niekompletne. Zmiana nie wpłynie na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy. Grupa przewiduje, że zmiana nie wpłynie na jej śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- Zmiany MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe”, MSSF 12 „Ujawnianie informacji na temat udziałów w innych jednostkach” i MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”

Rada MSR dodała kolejne zwolnienia z wymogu konsolidacji lub stosowania metody praw własności w przypadku jednostek inwestycyjnych:

- jeżeli spółka dominująca średniego szczebla jest zależna od jednostki inwestycyjnej, która wykazuje swoje inwestycje w wartości godziwej zgodnie z MSR 39 / MSSF 9, to taka spółka dominująca średniego szczebla może nie sporządzać skonsolidowanych sprawozdań finansowych,
- jeżeli inwestor jest zależny od jednostki inwestycyjnej, która wykazuje swoje inwestycje w wartości godziwej zgodnie z MSR 39 / MSSF 9, to taki inwestor może nie stosować metody praw własności do ujmowania swoich inwestycji w jednostki współkontrolowane lub stowarzyszone,
- jednostka inwestycyjna jest obowiązana konsolidować jednostki zależne, które świadczą usługi pomocnicze; jeśli jednak taka jednostka zależna jest sama jednostką inwestycyjną, nie konsoliduje się jej.

Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później.

- Zmiany MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”

Rada MSR w ramach większego projektu, który ma doprowadzić do zwiększenia przejrzystości i uniknięcia nadmiernych ujawnień w sprawozdaniu finansowym, opublikowała szereg zmian do MSR 1. Zmiany obejmują następujące aspekty:

- Rada zwraca uwagę na to, że umieszczenie w sprawozdaniu finansowym zbyt wielu nieistotnych informacji powoduje, że sprawozdanie finansowe staje się nieczytelne i jest sprzeczne z zasadą istotności,
- wymagane przez standard pozycje sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów oraz sprawozdania z sytuacji finansowej mogą być dezagregowane,
- dodano wymogi dotyczące sum częściowych zamieszczanych w sprawozdaniu z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów oraz w sprawozdaniu z sytuacji finansowej,
- kolejność not do sprawozdania finansowego zależy od decyzji spółki, jednak należy w tym zakresie zapewnić zrozumiałość i porównywalność.

Grupa jest w trakcie oceny wpływu zmian na skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później.

- Nowy MSSF 16 „Leasing”

Nowy standard regulujący umowy leasingu (w tym umowy najmu i dzierżawy) zawiera nową definicję leasingu.

Znaczące zmiany dotyczą leasingobiorców: standard wymaga ujęcia w bilansie dla każdej umowy leasingowej wartości „prawa do korzystania ze składnika aktywów” i analogicznego zobowiązania finansowego. Prawo do korzystania z aktywów jest następnie amortyzowane, natomiast zobowiązanie wyceniane w zamortyzowanym koszcie. Przewidziano uproszczenia dla umów krótkoterminowych (do 12 miesięcy) i aktywów o niskiej wartości.

Podejście księgowe do leasingów od strony leasingodawcy jest zbliżone do zasad określonych w dotychczasowym MSR 17.

Grupa szacuje, że nowy standard nie będzie miał istotnego wpływu na jej skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później.

Grupa zamierza wdrożyć powyższe regulacje w terminach przewidzianych do zastosowania przez standardy lub interpretacje.

6. Kontynuacja działalności

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za 2015 rok, sprawozdanie finansowe Spółki Dominującej oraz sprawozdania spółek zależnych będące podstawą sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, w nie zmniejszonym istotnie zakresie.

Według wszelkich dostępnych na dzień sporządzania raportu informacji, istnieją pełne podstawy aby przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania stosować zasady kontynuacji .

7. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez zarząd jednostki dominującej Grupy Kapitałowej LPP w dniu 18 kwietnia 2016 roku.

8. Zdarzenia po dniu bilansowym

Zgodnie z MSR 10, do zdarzeń następujących po dniu bilansowym zalicza się wszystkie zdarzenia jakie miały miejsce od dnia bilansowego do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji.

Zarząd posiada prawo do wprowadzania poprawek do sprawozdania finansowego już po jego publikacji.

W dniu 8 stycznia 2016 roku został podwyższony kapitał akcyjny LPP SA o kwotę 8 168 zł, tj. 4 084 akcje. Po tej operacji kapitał akcyjny Spółki dominującej dzieli się na 1 835 207 akcji.

9. Zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego

Rzeczowe aktywa trwałe

Wartość początkowa rzeczowych aktywów trwałych ustalana jest na poziomie ceny nabycia powiększonej o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów w momencie ich poniesienia.

Na dzień bilansowy, rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu utraty wartości.

Odpisów amortyzacyjnych GK dokonuje metodą liniową. Środki trwałe są amortyzowane przez określony z góry, przewidywany okres ich używania. Okres ten jest corocznie weryfikowany.

Okresowej weryfikacji podlega również wartość środków trwałych, pod kątem jej ewentualnego obniżenia, w wyniku zdarzeń lub zmian w otoczeniu bądź wewnątrz samej Grupy, mogących powodować obniżenie wartości tych aktywów poniżej jej aktualnej wartości księgowej.

W momencie ustalania stawek amortyzacyjnych dla poszczególnych rzeczowych aktywów trwałych Grupa ustala, czy istnieją jakieś części składowe tego aktywa, których cena nabycia jest istotna w porównaniu z ceną nabycia całego środka trwałego, a okres użytkowania tych części różni się od okresu użytkowania pozostałej części środka trwałego.

Na potrzeby rachunkowości, kierując się zasadą istotności, przejęto analogiczne do podatkowych kwoty graniczne, pozwalające na jednorazową amortyzację środka trwałego lub nie zaliczanie składnika majątku do środków trwałych.

Zgodnie z powyższym, Grupa przyjęła zasadę, że w każdym przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego albo prawa majątkowego przekracza 3 500 zł (lub kwotę wskazaną w ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych danego kraju), dokonuje się comiesięcznych odpisów amortyzacyjnych, począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji.

W przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego nie przekracza 3 500 zł, (lub kwotę wskazaną w ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych danego kraju), przyjęto dwie możliwości księgowania, kierując się zasadą istotności:

- ujęcie w ewidencji środków trwałych lub wartości niematerialnych jednorazowe umorzenie w miesiącu przyjęcia do eksploatacji;

lub

- jednorazowe spisanie w koszty zużycia materiałów ewidencjonowanych w miesiącu poniesienia wydatku.

Polityka rachunkowości przyjęta przez GK, dopuszcza w uzasadnionych wypadkach możliwość podjęcia przez Zarząd decyzji o dokonywaniu amortyzacji liniowej środków trwałych niskocennych, wtedy gdy zachodzą łącznie następujące okoliczności:

- jednorazowo nabywane są znaczne ilości środków trwałych, których cena jednostkowa nie przekracza ustalonej kwoty granicznej, lecz ich łączna wartość jest znaczna,
- stanowią one zespół jednorodnych lub (i) współpracujących ze sobą środków trwałych, a ich zakup wiąże się z realizacją dużego przedsięwzięcia inwestycyjnego, mającego funkcjonować co najmniej przez okres normatywnej amortyzacji, przewidzianej dla danej grupy środków trwałych w przepisach podatkowych,
- są środkami trwałymi o wysokiej jakości i niezawodności.

Środki trwałe w budowie – na dzień bilansowy wyceniane są w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu utraty wartości. Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta ze sprawozdania z sytuacji finansowej po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży, likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w wyniku w pozostałych przychodach lub kosztach operacyjnych.

Aktywa niematerialne

Aktywa niematerialne obejmują znaki towarowe, patenty i licencje, oprogramowanie komputerowe, koszty prac rozwojowych oraz pozostałe aktywa niematerialne, które spełniają kryteria ujęcia określone w MSR 38.

Aktywa niematerialne na dzień bilansowy wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Aktywa niematerialne o określonym okresie użytkowania amortyzowane są metodą liniową przez okres ich ekonomicznej użyteczności przy zastosowaniu stawek 10–50%. Okresy użytkowania poszczególnych aktywów niematerialnych poddawane są corocznej weryfikacji.

Aktywa niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania nie są amortyzowane, lecz corocznie są poddawane testom na utratę wartości. Posiadane przez GK aktywa niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania to znak towarowy House. Po analizie ustalono, że nie istnieje żadne ograniczenie czasu w którym można się spodziewać, że składnik ten nie będzie generował wpływów pieniężnych.

W spółkach Grupy prowadzone są prace rozwojowe związane z zaprojektowaniem oraz budową wzorcowych salonów sprzedaży odzieży .

Nakłady bezpośrednio związane z pracami rozwojowymi ujmowane są jako aktywa niematerialne, tylko wtedy gdy spełnione są następujące kryteria:

- ukończenie składnika aktywów niematerialnych jest wykonalne z technicznego punktu widzenia tak, aby nadawał się do użytkowania lub sprzedaży,
- Grupa zamierza ukończyć składnik oraz ma zamiar jego użytkować bądź sprzedać,
- Grupa jest zdolna do użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów niematerialnych,
- składnik aktywów niematerialnych będzie przynosił korzyści ekonomiczne, a Grupa potrafi tę korzyść udowodnić m.in. poprzez istnienie rynku lub użyteczność składnika dla potrzeb Grupy,
- dostępne są Grupie środki techniczne, finansowe i inne niezbędne do ukończenia prac rozwojowych w celu sprzedaży lub użytkowania składnika,
- nakłady poniesione w trakcie prac rozwojowych można wiarygodnie wycenić i przyporządkować do danego składnika aktywów niematerialnych.

Nakłady ponoszone na prace rozwojowe wykonane w ramach danego przedsięwzięcia są przenoszone na kolejny okres, jeżeli można uznać, że zostaną one w przyszłości odzyskane. Ocena przyszłych korzyści odbywa się na podstawie zasad określonych w MSR 36.

Po początkowym ujęciu nakładów na prace rozwojowe, stosuje się model kosztu historycznego, zgodnie z którym składniki aktywów są ujmowane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Zakończone prace rozwojowe są amortyzowane liniowo przez przewidywany okres uzyskiwania korzyści, który wynosi 5 lat.

Koszty związane z utrzymaniem oprogramowania, ponoszone w okresach późniejszych, ujmowane są jako koszt okresu w momencie ich poniesienia.

Koszty finansowania zewnętrznego

Zgodnie z MSR 23 „Koszty finansowania zewnętrznego” wszystkie koszty, które można przyporządkować dostosowywanym aktywom są aktywowane.

Dostosowywane aktywa to takie, które wymagają znacznego czasu aby przygotować je do zamierzonego użytkowania. GK przyjęła, że za znaczny czas uważa okres 1 roku. I tak wszelkie koszty finansowania zewnętrznego są aktywowane pod warunkiem, że dostosowywanie danego składnika trwałoby 1 rok lub dłużej. Wszelkie inne nieistotne koszty, dotyczące aktywów, które są dostosowywane krócej niż rok, są ujmowane bezpośrednio w wyniku finansowym.

Koszty finansowania zewnętrznego mogą się składać przede wszystkim z:

- odsetek z tytułu kredytu bankowego w rachunku bieżącym oraz odsetek krótkoterminowych i długoterminowych pożyczek i kredytów;
- różnic kursowych powstających w związku z pożyczkami i kredytami udzielonymi w walucie obcej.

Aktywowanie kosztów finansowania zewnętrznego rozpoczyna się z dniem poniesienia nakładów na dostosowywany składnik aktywów, poniesienia kosztów finansowania zewnętrznego oraz podjęcia działań niezbędnych do przygotowania aktywów do zamierzonego użytkowania. GK zaprzestaje aktywować koszty finansowania zewnętrznego z chwilą przekazania dostosowywanego aktywa do użytkowania.

Aktywa w leasingu

Umowy leasingu finansowego, na mocy której następuje przeniesienie na Grupę zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w aktywach oraz zobowiązaniach na dzień rozpoczęcia leasingu. Wartość aktywów oraz zobowiązań określana jest na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych.

Minimalne opłaty leasingowe rozdziela się pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania z tytułu leasingu w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane w kosztach okresu, w którym je poniesiono.

Środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane według takich samych zasad jak stosowane do własnych aktywów GK. W sytuacji jednak, gdy brak jest wystarczającej pewności, że leasingobiorca uzyska tytuł własności przed końcem okresu leasingu, dany składnik aktywów umarza się przez krótszy z dwóch okresów tj. okres leasingu lub okres użytkowania.

W przypadku, gdy umowa leasingu pod względem rachunkowym zgodnie z regulacjami MSR 17 została zakwalifikowana jako umowa leasingu finansowego a pod względem podatkowym zgodnie z regulacjami zawartymi w ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych jako umowa leasingu operacyjnego, to w celu ustalenia prawidłowej wysokości kosztów uzyskania przychodów stosuje się następujące zasady. Odpisy amortyzacyjne dokonywane przez korzystającego nie stanowią kosztów uzyskania przychodów dla celów podatkowych. Kosztem uzyskania przychodu są wyłącznie ponoszone opłaty leasingowe ustalone w umowie, ujęte jako koszt okresu, którego dotyczą.

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego.

Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego ujmuje się jako koszty metodą liniową przez okres leasingu chyba, że zastosowanie innej systematycznej metody lepiej odzwierciedla sposób rozłożenia w czasie korzyści czerpanych przez GK.

Wartość firmy

Wartość firmy ujmowana jest początkowo zgodnie z MSSF 3.

Wartość ta kalkulowana jest jako różnica dwóch wartości:

- suma wynagrodzenia przekazanego za kontrolę, udziałów niedających kontroli oraz wartości godziwej pakietów udziałów (akcji) posiadanych w jednostce przejmowanej przed data przejęcia oraz

- wartość godziwa możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki.

Nadwyżka sumy skalkulowanej w sposób wskazany powyżej ponad wartość godziwą możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki jest ujmowana w aktywach skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej jako wartość firmy. Wartość firmy odpowiada płatności dokonanej przez przejmującego w oczekiwaniu na przyszłe korzyści ekonomiczne z tytułu aktywów, których nie można pojedynczo zidentyfikować ani osobno ująć.

Na dzień sprawozdawczy wartość firmy wycenia się według ceny nabycia pomniejszonej o łączne dotychczasowe odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości oraz zmniejszenia z tytułu zbycia części udziałów, do których była ona uprzednio przypisana. Odpisy aktualizujące do wysokości przypisanej do danego ośrodka (grupy ośrodków) wypracowującego środki pieniężne wartości firmy nie podlegają odwróceniu.

Wartość firmy poddawana jest testowi na utratę wartości przed końcem okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło połączenie, a następnie w każdym kolejnym rocznym okresie sprawozdawczym. W przypadku wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości, test na utratę wartości przeprowadza się przed końcem każdego okresu sprawozdawczego, w którym wystąpiły takie przesłanki.

GK do dnia 1 stycznia 2010 roku stosowała do rozliczania połączeń metodę nabycia, w sposób określony w poprzedniej wersji MSSF 3.

Inwestycje w jednostkach zależnych

W Grupie występują wyłącznie udziały w jednostkach zależnych krajowych.

Udziały w jednostkach podporządkowanych wycenia się według cen nabycia pomniejszonych o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Cena nabycia obejmuje kwotę należną sprzedającemu bez podlegającego odliczeniu podatku VAT, jak również koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika aktywów do stanu zdatnego do użytkowania lub wprowadzenia do obrotu.

W przypadku utraty wartości, odpis aktualizujący obciąża koszty operacji finansowych. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego wartość, przywracana jest pierwotna wartość inwestycji, poprzez odniesienie odwracanej kwoty na konto przychodów z operacji finansowych. Przywrócenie wartości może być pełne lub częściowe.

Inwestycje w jednostkach pozostałych

W pozycji tej występują jedynie udziały w jednostkach niepowiązanych z LPP SA.

Wyceniana jest według cen nabycia pomniejszonych o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

W przypadku utraty wartości, odpis aktualizujący obciąża koszty operacji finansowych. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego wartość, przywracana jest pierwotna wartość inwestycji, poprzez odniesienie odwracanej kwoty na konto przychodów z operacji finansowych. Przywrócenie wartości może być pełne lub częściowe.

Instrumenty finansowe

Instrumentem finansowym jest każda umowa, która skutkuje powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i jednocześnie zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron.

Składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe jest wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, gdy Grupa staje się stroną tego instrumentu. Standaryzowane transakcje kupna i sprzedaży aktywów i zobowiązań finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Składnik aktywów finansowych wyłącza się ze sprawozdania z sytuacji finansowej w przypadku, gdy wynikające z zawartej umowy prawa do korzyści ekonomicznych i ryzyka z niej wynikające zostały zrealizowane, wygasły lub Grupa się ich zrzekła.

Grupa wyłącza ze sprawozdania z sytuacji finansowej zobowiązanie finansowe wtedy, gdy zobowiązanie wygasło, to znaczy, kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Na dzień nabycia aktywa i zobowiązania finansowe GK wycenia w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej uiszczonej zapłaty w przypadku składnika aktywów lub otrzymanej kwoty w przypadku zobowiązania.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane są według zasad przedstawionych poniżej.

Aktywa finansowe

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu, aktywa finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, GK klasyfikuje z podziałem na:

- pożyczki i należności,
- aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy,
- inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności oraz
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Kategorie te określają zasady wyceny na dzień bilansowy oraz ujęcie zysków i strat z wyceny w wyniku finansowym lub w pozostałych całkowitych dochodach. Zyski lub straty ujmowane w wyniku finansowym prezentowane są jako przychody lub koszty finansowe, za wyjątkiem odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług, które prezentowane są jako pozostałe koszty operacyjne.

Wszystkie aktywa finansowe, za wyjątkiem wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, podlegają ocenie na każdy dzień bilansowy ze względu na wystąpienie przesłanek utraty ich wartości. Przesłanki utraty wartości analizowane są dla każdej kategorii aktywów finansowych odrębnie, co zostało zaprezentowane poniżej.

Pożyczki i należności to niebędące instrumentami pochodnymi aktywa finansowe, o ustalonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są kwotowane na aktywnym rynku. Pożyczki i należności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Wycena krótkoterminowych należności odbywa się w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Aktywa finansowe kwalifikowane do kategorii pożyczek i należności wykazywane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako:

- aktywa długoterminowe w pozycji „Należności i pożyczki” oraz
- aktywa krótkoterminowe w pozycjach „Pożyczki”, „Należności z tytułu dostaw i usług”, „Pozostałe należności” oraz „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”.

Odpisy aktualizujące wartość należności są dokonywane z uwzględnieniem rodzaju należności:

- sporne (wobec których wszczęto postępowanie sądowe oraz należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości) – odpisy aktualizujące dokonywane są w pełnej kwocie należności,
- pozostałe – odpisy tworzone są w oparciu o indywidualną analizę i ocenę sytuacji oraz ryzyka poniesienia straty.

Aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują aktywa klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu lub wyznaczone przy początkowym ujęciu do wyceny w wartości godziwej przez wynik finansowy ze względu na spełnienie kryteriów określonych w MSR 39.

Do tej kategorii zaliczane są wszystkie instrumenty pochodne wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębnej pozycji oraz jednostki uczestnictwa w funduszu inwestycyjnym.

Jednostki funduszu uczestnictwa wykazywane są w pozycji „Inne aktywa finansowe”.

Instrumenty należące do tej kategorii wyceniane są w wartości godziwej, a skutki wyceny ujmowane są w wyniku finansowym.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności to niebędące instrumentami pochodnymi aktywa finansowe, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami oraz o ustalonym terminie wymagalności, względem których Grupa ma zamiar i jest w stanie utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów zaklasyfikowanych do pożyczek i należności.

W tej kategorii GK ujmuje obligacje i inne papiery dłużne utrzymywane do terminu wymagalności, wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji „Inne papiery wartościowe”.

Na dzień bilansowy Grupa nie posiada tego rodzaju inwestycji.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Jeżeli występują dowody wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości inwestycji utrzymywanych do terminu wymagalności, aktywa wyceniane są w wartości bieżącej szacowanych przyszłych przepływów pieniężnych. Zmiany wartości bilansowej, łącznie z odpisami aktualizującymi z tytułu utraty wartości, ujmowane są w wyniku finansowym.

Aktywa dostępne do sprzedaży to niebędące instrumentami pochodnymi aktywa finansowe, które zostały wyznaczone jako dostępne do sprzedaży lub nie kwalifikują się do żadnej z powyższych kategorii aktywów finansowych.

W tej kategorii GK ujmuje notowane obligacje neutrzymane do terminów wymagalności oraz akcje spółek innych niż spółki zależne lub stowarzyszone.

Aktywa te w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wykazywane są w pozycjach „Inne papiery wartościowe”, „Inwestycje w jednostkach pozostałych”.

Akcje i udziały spółek nienotowanych wyceniane są w cenie nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości, ze względu na brak możliwości wiarygodnego oszacowania ich wartości godziwej. Odpisy aktualizujące ujmowane są w wyniku finansowym.

Wszystkie inne aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są w wartości godziwej.

Zyski i straty wyceny ujmowane są jako inne całkowite dochody i kumulowane w kapitale z aktualizacji wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, za wyjątkiem odpisów z tytułu utraty wartości, które ujmowane są w wyniku finansowym. W wyniku finansowym ujmowane są również odsetki, które byłyby rozpoznane przy wycenie tych składników aktywów finansowych według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, wykazywane są w następujących pozycjach sprawozdania z sytuacji finansowej:

- kredyty bankowe i pożyczki,
- inne zobowiązania finansowe,
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej, za wyjątkiem zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu lub wyznaczonych jako wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (instrumenty pochodne inne niż instrumenty zabezpieczające). Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Rozliczenia międzyokresowe

GK wykazuje w aktywach sprawozdania z sytuacji finansowej w pozycji „Rozliczenia międzyokresowe” opłacone z góry koszty dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych, w tym przede wszystkim czynsze najmu.

W pozycji „Rozliczeń międzyokresowych” zawartej w pasywach tegoż sprawozdania prezentowane są przychody przyszłych okresów oraz wynik na sprzedaży nakładów w salonach.

Odsprzedaż nakładów (fit-out) jest skutkiem zawarcia umowy najmu i jest formą zwrotu podniesionych kosztów na dostosowanie salonu do sprzedaży. Zgodnie ze SKI 15 uzyskanie takiego rodzaju premii należy rozliczać w czasie – liniowo, w okresie trwania umowy poprzez korektę opłat z tytułu najmu.

Zapasy

Na dzień bilansowy wyceniane są wg cen nabycia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto.

Do pozycji zapasów kwalifikowane są:

- towary handlowe,
- materiały (tkaniny oraz akcesoria krawieckie) nabyte i wydawane do przerobu kontrahentom zewnętrznym,
- materiały informatyczne związane z eksploatacją i utrzymaniem oraz rozwojem sieci komputerowej,
- materiały reklamowe.

Towary handlowe w magazynach krajowych ewidencjonowane są ilościowo-wartościowo i wyceniane:

- w przypadku towarów z importu – w cenach nabycia, obejmujących cenę zakupu, koszty transportu na odcinku zagranicznym oraz na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w kraju oraz cło; do przeliczenia wartości w walucie obcej stosowany jest kurs:
 - wynikający z dokumentu celnego,
 - z dnia poprzedzającego dzień wystawienia faktury zakupu w przypadku dostaw bezpośrednio do Rosji,
- w przypadku towarów nabywanych w kraju – w cenach zakupu; koszty związane z nabyciem tych towarów, ze względu na ich nieistotną wielkość, obciążają bezpośrednio koszty działalności w momencie poniesienia.

Wycena rozchodu towarów handlowych z kolekcji RESERVED, Cropp, House, MOHITO i SiNSAY następuje wg cen średnioważonych.

W stosunku do rozchodu towarów handlowych z innych kolekcji obowiązuje metoda FIFO.

Towary handlowe w składach celnych wyceniane są w cenach nabycia obejmujących cenę zakupu oraz koszty transportu na odcinku zagranicznym i na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w Polsce.

Rozchód towaru ze składu celnego (wyjęcia do magazynów krajowych lub sprzedaż bezpośrednio za granicę), jest wyceniany w drodze szczegółowej identyfikacji towaru w nawiązaniu do konkretnych złożeń towaru w składzie celnym.

Towary handlowe w drodze wyceniane są na poziomie cen zakupu, powiększonych o znane na moment sporządzania sprawozdania z sytuacji finansowej koszty w transportu na odcinku zagranicznym i krajowym. W stosunku do towarów importowanych w drodze, stosowany jest kurs sprzedaży waluty obowiązujący na dzień bilansowy w Raiffeisen Bank Polska SA.

Zapasy które utraciły swoją wartość handlową lub użytkową, obejmowane są odpisem aktualizującym, odnoszonym w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują gotówkę w kasie i na rachunkach bankowych, depozyty płatne na żądanie oraz krótkoterminowe inwestycje o dużej płynności (do 3 miesięcy).

Kapitał własny

Kapitał podstawowy wykazywany jest w wartości nominalnej wyemitowanych akcji, zgodnie ze statutem Spółki dominującej oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Akcje Spółki dominującej nabyte i zatrzymane przez Spółkę dominującą pomniejszają kapitał własny. Akcje własne wyceniane są w cenie nabycia.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej powstaje z nadwyżki ceny emisyjnej ponad wartość nominalną akcji, pomniejszonej o koszty emisji.

Pozostałe kapitały obejmują:

- kapitał zapasowy,
- kapitał rezerwowy,
- kapitał z rozliczenia transakcji połączenia oraz
- część kapitałowa obligacji zamiennych na akcje.

Na wartość kapitału zapasowego składają się:

- kwoty zysków z lat ubiegłych, zakwalifikowane na podstawie decyzji Walnych Zgromadzeń Akcjonariuszy,
- kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami przyznane zgodnie z programem motywacyjnym dla określonych osób.

Kapitał z rozliczenia transakcji połączenia powstał na skutek aktualizacji wyceny wartości firmy, powstałej po przejęciu spółki Artman SA.

W zyskach zatrzymanych wykazywane są wyniki z lat ubiegłych oraz wynik finansowy bieżącego roku.

Płatności w formie akcji

W Grupie realizowane są programy motywacyjne, w ramach których kluczowym członkom kadry menedżerskiej przyznawane są opcje zamienne na akcje Spółki dominującej.

Wartość wynagrodzenia za pracę kadry menedżerskiej określana jest w sposób pośredni poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych. Wartość godziwa opcji wyceniana jest na dzień przyznania, przy czym nierynkowe warunki nabycia uprawnień (osiągnięcie zakładanego poziomu wyniku finansowego) nie są uwzględniane w szacowaniu wartości godziwej opcji na akcje.

Koszt wynagrodzeń oraz drugostronnie zwiększenie kapitału własnego ujmowane jest na podstawie najlepszych dostępnych szacunków co do liczby opcji, do których nastąpi nabycie uprawnień w danym okresie. Przy ustalaniu liczby opcji, do których nastąpi nabycie uprawnień, są uwzględniane nierynkowe warunki nabycia uprawnień.

Grupa dokonuje korekty tych szacunków, jeżeli późniejsze informacje wskazują, że liczba przyznanych opcji różni się od wcześniejszych oszacowań. Korekty szacunków dotyczące liczby przyznanych opcji ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu – nie dokonuje się korekt poprzednich okresów.

Po wykonaniu opcji zamiennych na akcje, kwota kapitału z wyceny przyznaných opcji przenoszona jest do kapitału ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, po pomniejszeniu o koszty emisji akcji.

Rezerwy

Utworzone rezerwy dotyczą świadczeń pracowniczych oraz pozostałych usług.

Rezerwy na świadczenia pracownicze obejmują:

- rezerwę na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe,
- rezerwę na przyszłe świadczenia emerytalne,
- rezerwę na niewypłacone wynagrodzenia.

Rezerwa na przyszłe świadczenia emerytalne jest szacowana przez GK samodzielnie, przy zastosowaniu metody uwzględniającej przepracowany okres, płeć oraz wartość aktualnego wynagrodzenia. Przyjęto założenie, że dyskonto dotyczące rezerwy na świadczenia emerytalne odpowiada spodziewanej stopie wzrostu wynagrodzeń.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły straty i zyski aktuarialne.

Przychody

Przychody ze sprzedaży są ujmowane w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty oraz podatek od towarów i usług. Przychody są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że GK uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody ze sprzedaży towarów ujmowane są, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towarów zostały przekazane nabywcy.

Z uwagi na zjawisko dotyczące reklamacji i zwrotów od klientów, przychody ze sprzedaży towarów są urealniane poprzez korektę dotyczącą szacunkowego kosztu tych zwrotów. Opierając się na danych historycznych, dokonuje się oszacowania wskaźnika procentowego, obrazującego stosunek zwrotów towaru w odniesieniu do wielkości sprzedaży. Dla dokonania obliczeń przyjęto założenie, iż zwroty towarów zakupionych w danym kwartale mają miejsce w kolejnym kwartale. Wartość wskaźnika zarówno w stosunku do kosztu własnego jak i do przychodu jest ustalana co kwartał.

Dotacje państwowe ujmuje się w księgach w taki sposób, aby przychód z tytułu dotacji był ujmowany współmiernie do ponoszonych kosztów z nią związanych.

GK przyjęła odpowiednie metody prezentacji dotacji w sprawozdaniu finansowym:

- dotacje do aktywów – początkowo jako osobna pozycja w „Przychodach przyszłych okresów”, a następnie w sposób systematyczny prezentowane jako przychód na przestrzeni okresu użytkowania składnika aktywów;
- dotacje do przychodów – jako pozycja „Pozostałe przychody operacyjne/finansowe”

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich narastania do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

Podatek dochodowy (wraz z podatkiem odroczonym)

Na obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego składają się podatek dochodowy bieżący oraz odroczony, który nie został ujęty w innych dochodach całkowitych lub bezpośrednio w kapitale.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego danego roku obrotowego. Zysk / strata podatkowa różni się od księgowego zysku / straty brutto w związku z czasowym przesunięciem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów do innych okresów oraz wyłączeniem pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe wyliczane są w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe.

Transakcje wyrażone w walutach obcych

Walutą funkcjonalną oraz walutą prezentacji Grupy kapitałowej LPP jest złoty polski (PLN), który jest również walutą funkcjonalną Spółki dominującej.

Na dzień przeprowadzenia transakcji gospodarczej, aktywa i pasywa wyrażone w walucie obcej, ujmują się w księgach rachunkowych w walucie funkcjonalnej odpowiednio po kursie:

- Kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta Spółka dominująca – w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań, (dotyczy to operacji przeprowadzonych na kontach złotówkowych)
- Kupna waluty stosowanym przez bank, z którego usług korzysta Spółka dominująca – w przypadku przychodu waluty obcej na rachunek walutowy,
- Ustalonym metodą FIFO – w przypadku rozchodu waluty obcej z rachunku walutowego,
- Średnim ustalonym dla danej waluty przez bank centralny danego kraju z ostatniego dnia roboczego poprzedzającego dzień wystawienia faktury obcej lub własnej - w przypadkach innych niż import lub eksport (tranzyt) towarów
- Wynikającym z dokumentu celnego, sporządzanego w związku ze złożeniem towaru w składzie celnym - w przypadku ewidencji księgowej towaru oraz zobowiązania w momencie złożenia towaru do składu celnego
- Sprzedaży, stosowanym na dzień bilansowy przez bank, z którego usług Spółka dominująca korzysta – w przypadku wyceny towarów w drodze oraz związanych z tym zobowiązań z tytułu importu towarów, w przypadku gdy na dzień bilansowy nie dokonano jeszcze złożenia towaru do składu celnego

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych:

- pozycje pieniężne:
 - składniki aktywów – po kursie kupna waluty stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta Spółka dominująca (USD – 3,8979, EUR – 4,2585, RON - 0,9404, RUB – 0,0518, CZK - 0,1565, 100HUF – 1,3571, BGN – 2,1759, HRK – 0,5563, 100BDT - 4,9434, 1GBP - 5,4996),
 - składniki pasywów – po kursie sprzedaży stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta Spółka dominująca (USD – 3,9044, EUR – 4,2645, RON – 0,9439, RUB – 0,0538, CZK – 0,1590, 100HUF – 1,3631, BGN – 2,1819, HRK – 0,5593, 100BDT – 4,9434, 1GBP-6,0494).
- pozycje niepieniężne - po kursie historycznym waluty z dnia przeprowadzenia transakcji.

Jednostkowy zysk netto na akcję

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez średnioważoną liczbę akcji LPP S.A. w danym okresie. GK na dzień bilansowy dokonuje analizy, czy w danym okresie miały miejsce czynniki powodujące rozwodnienie zysku/straty na akcję. Informacje na temat zysku na akcję i rozwodnionego zysku na akcję są przedstawione w nocie 15.21.

Hiperinflacja

MSR 29 Sprawozdawczość finansowa w gospodarkach hiperinflacyjnych wymaga by jednostki, które prowadzą działalność gospodarczą w okresie hiperinflacji, przeliczyły składniki kapitału własnego z zastosowaniem ogólnego wskaźnika inflacji. Skutki przeliczenia powinny być prezentowane ze znakiem minus w pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej zyski zatrzymane. Korekta taka ma odzwierciedlać wpływ hiperinflacji na wynik finansowy za dany okres sprawozdawczy. Przyjmuje się, że w Polsce występowała hiperinflacja w latach 1989 – 1996. Zdaniem Zarządu, wątpliwość może budzić ujmowanie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wspomnianej korekty hiperinflacyjnej jako nie pokrytej straty z lat ubiegłych w sytuacji gdy dotyczy ona zdarzeń sprzed 1996 roku i więcej, a korespondujące z nią zyski zostały podzielone przed datą sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego. Dodatkowo, nie jest jasne czy ewentualne ujęcie korekty hiperinflacyjnej powoduje skutki na gruncie przepisów Kodeksu Spółek Handlowych, dotyczących np. kwoty dywidendy możliwej do wypłaty, kwoty zaliczki na poczet dywidendy czy też warunków kiedy niezbędne jest podjęcie uchwały dotyczącej dalszego istnienia jednostki. W tej sytuacji, zdaniem Zarządu ujęcie korekty hiperinflacyjnej bezpośrednio w sprawozdaniu z sytuacji finansowej sporządzonym na dzień 31 grudnia 2015 roku mogłoby być mylące dla użytkowników sprawozdania finansowego i dlatego odpowiednie kwoty, wskaźniki i sposób przeliczenia, dotyczące korekty hiperinflacyjnej, zaprezentował w nocie 15.12. do sprawozdania finansowego.

Sprawozdania finansowe Grupy Kapitałowej LPP są sporządzane z zastosowaniem metody kosztów historycznych.

Segmenty działalności

Zakres informacji finansowych w sprawozdawczości dotyczącej segmentów działalności w Grupie określony jest w oparciu o wymogi MSSF 8.

Grupa przyjęła jako podstawowy układ sprawozdawczy – podział na segmenty geograficzne, czyli związane z prowadzeniem działalności w różnych obszarach geograficznych.

Zostały wyodrębnione dwa segmenty:

- działalność na terenie Unii Europejskiej
- działalność w krajach pozostałych

Podział na segmenty geograficzne oparto o kryterium lokalizacji aktywów Grupy.

Aktywa (zobowiązania) segmentu są aktywami (zobowiązaniami) operacyjnymi wykorzystywanymi przez segment w działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu.

Wynik segmentu jest ustalany na poziomie zysku operacyjnego.

Przychody, wynik, aktywa i zobowiązania segmentów ustalone są przed dokonaniem wyłączeń transakcji pomiędzy segmentami, po eliminacji w ramach segmentu.

10. Korekty błędu oraz zmiana zasad rachunkowości

W 2015 roku nastąpiła zmiana w polityce rachunkowości w zakresie prezentowania zysku uzyskanego na sprzedaży nakładów w obcych obiektach, która to wartość, na skutek ekspansji Grupy, staje się coraz bardziej istotna.

Do końca 2014 roku zysk ten był prezentowany w całości, jednorazowo, w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w przychodach operacyjnych jako Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych.

Od stycznia 2015 roku jest on rozliczany w czasie, przez okres trwania umowy, poprzez Rozliczenie międzyokresowe, a wartość zysku przypadająca na dany okres jest rozliczana poprzez korektę kosztów czynszu.

Dane porównawcze, z uwagi na ich nieistotny wpływ na sprawozdanie z sytuacji finansowej LPP SA, nie zostały przekształcone.

11. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Grupa narażona jest na wiele ryzyk związanych z instrumentami finansowymi. Aktywa oraz zobowiązania finansowe Grupy w podziale na kategorie zaprezentowano w nocie 15.7. Ryzykami, na które narażona jest GK są:

- ryzyko kredytowe
- ryzyko płynności oraz
- ryzyko rynkowe obejmujące ryzyko walutowe oraz stopy procentowej.

Główne instrumenty finansowe w działalności Grupy Kapitałowej LPP to przede wszystkim kredyty bankowe. (nota 15.7). Głównym ich celem jest pozyskiwanie środków finansowych na działalność GK. Grupa posiada również inne instrumenty finansowe, które powstają w toku prowadzonej działalności. Przede wszystkim należą do nich środki pieniężne i lokaty (nota 15.10), należności, inne aktywa finansowe oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług (nota 15.9, 15.7 oraz 15.16).

Zgodnie z MSSF 7 została przeprowadzona analiza z zakresu ryzyk związanych z instrumentami finansowymi, na które jest narażona GK.

a) ryzyko kredytowe

Maksymalne ryzyko kredytowe odzwierciedla wartość bilansowa należności handlowych, pożyczek oraz udzielonych gwarancji i poręczeń.

Wartości bilansowe aktywów finansowych wymienionych powyżej przedstawia poniższa tabela.

Pozycje	2015	2014
Pożyczki	269	337
Należności z tytułu dostaw i usług	115 086	176 947
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	224 447	183 529
Zobowiązania warunkowe z tyt. udzielonych gwarancji i poręczeń	177 953	279 324
Razem	517 755	640 137

Koncentrację ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług, przedstawia tabela poniżej.

Odbiorca	Udział % należności w wartości należności ogółem
Odbiorcy, których należności nie przekraczają 5% wartości należności ogółem	100%
Razem należności brutto z tytułu dostaw i usług	100,0%

Klasyfikacja należności handlowych brutto wg długości okresu przeterminowania na dzień 31.12.2015 oraz 31.12.2014 przedstawia tabela poniżej.

W tysiącach PLN	2015	2014
Bez przeterminowania	108 632	164 399
Przeterminowane do roku	16 560	22 344
Przeterminowane pow. roku	2 658	2 565
Razem	127 850	189 308

Należności przeterminowane powyżej roku oraz do roku czasu objęte zostały w części odpisem aktualizującym wartość należności.

W Grupie nie są stosowane instrumenty zabezpieczające ww. ryzyka finansowe i nie jest stosowana rachunkowość zabezpieczeń.

b) ryzyko płynności

Celem Grupy jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie takich źródeł finansowania jak kredyty bankowe w rachunku bieżącym czy też inwestycyjne kredyty bankowe.

W porównaniu z rokiem poprzednim zaangażowanie kredytowe Grupy uległo znacznemu zwiększeniu. Główną przyczyną zaistniałej sytuacji jest budowa nowej hali magazynowej w Centrum Dystrybucyjnym w Pruszczu Gdańskim wraz z najnowocześniejszymi rozwiązaniami logistycznymi, które są wymagane ze względu na dynamiczny rozwój Grupy oraz jej bieżący rozwój. Dokładny opis sytuacji finansowej Grupy pod względem zaciągniętych kredytów przedstawia nota 15.7.

Na dzień bilansowy zobowiązania finansowe Grupy mieściły się w następujących przedziałach wymagalności.

Stan na 31.12.2015 roku	Krótkoterminowe	Długoterminowe
Kredyty w rachunku kredytowym	101 494	284 253
Kredyty w rachunku bieżącym	459 580	
Razem	561 074	284 253

Stan na 31.12.2014 roku	Krótkoterminowe	Długoterminowe
Kredyty w rachunku kredytowym	78 110	204 461
Kredyty w rachunku bieżącym	300 236	
Razem	378 346	204 461

W ramach ryzyka płynności należy również wskazać na zobowiązania od towarów i usług.

Klasyfikacja zobowiązań handlowych brutto wg długości okresu przeterminowania na dzień 31.12.2015 oraz 31.12.2014 przedstawia tabela poniżej.

W tysiącach PLN	2015	2014
Bez przeterminowania	578 860	504 759
Przeterminowane do roku	10 984	8 277
Przeterminowane pow. roku	-	-
Razem	589 844	513 036

Grupa kontynuuje poprzednie założenia dotyczące wzrostu skali działania Grupy oraz zwiększania jej znaczenia dla dostawców.

c) ryzyko walutowe

Podstawową walutą rozliczeniową dla większości transakcji zakupu towarów handlowych jest USD. Niewielka część rozliczeń z tego tytułu prowadzona jest w Euro.

Większość wpływów ze sprzedaży osiągnięta jest w złotych.

Oprócz ryzyka walutowego związanego z walutą rozliczeniową stosowaną w przypadku zakupu towarów handlowych, występuje także ryzyko związane z faktem rozliczania czynszów najmu powierzchni handlowych w Euro.

Aktywa oraz zobowiązania finansowe GK wyrażone w dwóch głównych walutach obcych, przeliczone na PLN kursem zamknięcia obowiązującym na dzień bilansowy przedstawiają się następująco:

Stan na 31.12.2015	Wartości wyrażone w walucie		Wartość po przeliczeniu
	USD	EUR	
Środki pieniężne	6 343	6 117	50 773
Należności handlowe	5 047	318	21 028
Zobowiązania handlowe	102 904	7 851	435 281
Kredyty bankowe	2 067		8 071

Ryzyko kursu walutowego

+/- 5%

Pozycje bilansowe	Wartość	Wpływ na wynik	Wpływ na wynik
Aktywa finansowe			
Środki pieniężne	50 773	-2 539	2 539
Należności handlowe	21 028	-1 051	1 051
<i>Wpływ na aktywa finansowe przed opodatkowaniem</i>		-2 590	2 590
Podatek (19%)		492	-492
<i>Wpływ na aktywa finansowe po opodatkowaniu</i>		-2 098	2 098
Zobowiązania finansowe			
Zobowiązania handlowe	435 261	21 763	-21 763
Kredyty bankowe	8 071	403	-403
<i>Wpływ na zobowiązania finansowe przed opodatkowaniem</i>		22 166	-22 166
Podatek (19%)		-4 216	4 216
<i>Wpływ na zobowiązania finansowe po opodatkowaniu</i>		17 950	-17 950
Razem		15 852	-15 852

Na dzień 31 grudnia 2015 roku zysk netto Grupy Kapitałowej LPP byłby o 15 852 tys. zł wyższy, gdyby złotówka umocniła się o 5% względem walut obcych (głównie USD), a pozostałe czynniki nie uległy zmianom. Jest to efekt większego wpływu wyceny zobowiązań wyrażonych w walucie obce nad należnościami zagranicznymi. Osłabienie złotówki o 5% w stosunku do walut obcych na dzień 31 grudnia 2015 roku miałyby taki sam ilościowo, lecz przeciwny co do znaku, wpływ na występujące w Grupie waluty.

d) ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej związane jest z ciągłym wykorzystywaniem przez GK finansowania długiem odsetkowym opartym na zmiennej wielkości wskaźnika Wibor, Libor i Euribor. Kredyty bankowe o zmiennej stopie procentowej, obciążone są ryzykiem przepływów pieniężnych. W opinii Zarządu ewentualna zmiana stóp procentowych nie wpłynie w znaczący sposób na wyniki osiągnięte przez Grupę.

W tabelach poniżej zaprezentowano analizę wpływu zmian stóp procentowych oraz zmiany kursu walut obcych na wynik finansowy oraz na kapitał własny. Analiza dotyczy finansowych składników sprawozdania z sytuacji finansowej Grupy na dzień bilansowy.

Ryzyko stóp procentowych

+/- 75 pb SP

Pozycje bilansowe	Wartość	Wpływ na wynik	Wpływ na wynik
Aktywa finansowe			
Środki pieniężne	224 447	1 683	-1 683
Pożyczki	269	2	-2
<i>Wpływ na aktywa finansowe przed opodatkowaniem</i>		1 685	-1 685
Podatek (19%)		-320	320
<i>Wpływ na aktywa finansowe po opodatkowaniu</i>		1 365	-1 365
Zobowiązania finansowe			
Kredyty bankowe	845 327	-6 340	6 340
<i>Wpływ na zobowiązania finansowe przed opodatkowaniem</i>		-6 340	6 340
Podatek (19%)		1 205	-1 205
<i>Wpływ na zobowiązania finansowe po opodatkowaniu</i>		-5 135	5 135
Razem		-3 770	3 770

Na dzień 31 grudnia 2015 roku zysk netto Grupy byłby o 3 770 tys. zł niższy w przypadku gdyby stopy procentowe w PLN, EUR oraz USD były wyższe o 75 punktów bazowych, przy założeniu wszystkich pozostałych parametrów bez zmian. Wynik taki jest rezultatem wyższego stanu kredytów aniżeli środków pieniężnych i udzielonych pożyczek.

12. Zarządzanie kapitałem

Grupa zarządza kapitałem w celu zapewnienia zdolności kontynuowania działalności przez GK oraz zapewnienia oczekiwanej stopy zwrotu dla akcjonariuszy i innych podmiotów zainteresowanych kondycją finansową GK.

Grupa analizuje wskaźniki oceniające kondycję GK, które są przedstawione i szczegółowo opisane w Sprawozdaniu Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej.

13. Ważne oszacowania i osądy

Szacunki wpływające na wartości wykazane w sprawozdaniu finansowym, dotyczą:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych,
- wartości rezydualnej środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- procentu zwrotów towarów sprzedanych w okresie sprawozdawczym dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym,
- odpisów aktualizujących składniki aktywów,
- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczony podatek dochodowy,
- założeń przyjętych do przeprowadzenia testu na utratę wartości znaku towarowego i wartości firmy.

Stosowana metodologia ustalania wartości szacunkowych opiera się na najlepszej wiedzy Zarządu jednostki dominującej i jest zgodna z wymogami MSSF.

Metodologia ustalania wartości szacunkowych jest stosowana w sposób ciągły względem ostatniego okresu sprawozdawczego

Nie dokonano zmiany następujących wartości szacunkowych względem poprzedniego okresu:

- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczony podatek dochodowy.

Uległy zmianom (zgodnie z przyjętą metodologią) wartości szacunkowe w zakresie:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych – dotyczy to nakładów w obcych obiektach (ustalenie nowego okresu amortyzacji po dokonanej modernizacji),
- wskaźnika korygującego sprzedaż, dotyczącego zwrotów towarów dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym,
- założeń przyjętych do przeprowadzenia testu na utratę wartości znaku towarowego i wartości firmy.

Zmiany odpisów aktualizujących przedstawiono w dalszej części informacji, w dodatkowych notach objaśniających do poszczególnych pozycji aktywów.

14. Zasady konsolidacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej sporządzone zostało na podstawie sprawozdań finansowych wszystkich istotnych jednostek zależnych, stosujących jednakowe z jednostką dominującą metody wyceny i zasady sporządzania sprawozdań finansowych .

Do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej włączono odpowiednie dane, wynikające ze sprawozdania jednostki dominującej oraz ze sprawozdań finansowych zagranicznych jednostek zależnych, wyrażonych w walucie lokalnej tych krajów, przeliczonych na walutę polską według następujących zasad:

- poszczególne pozycje aktywów i pasywów sprawozdania z sytuacji finansowej, z wyjątkiem kapitałów własnych, przelicza się według ogłoszonego dla danej waluty przez NBP kursu średniego na dzień bilansowy;
- poszczególne pozycje sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów przelicza się po kursie stanowiącym średnią arytmetyczną średnich kursów na dzień kończący każdy miesiąc roku obrotowego ogłoszonych dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski;
- poszczególne pozycje sprawozdania z przepływów pieniężnych przelicza się po kursie stanowiącym średnią arytmetyczną średnich kursów na dzień kończący każdy miesiąc roku obrotowego ogłoszonych dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski;
- kapitały własne przelicza się według ich stanu na dzień objęcia kontroli przez jednostkę dominującą na podstawie kursu średniego ogłoszonego na ten dzień przez NBP.

Kapitały własne obejmują wykazane odrębnie:

- kapitał podstawowy,
- pozostałe kapitały własne,
- akcje własne,
- zyski (straty) z lat ubiegłych,
- wynik finansowy netto,
- różnice kursowe, na które składają się w szczególności różnice kursowe powstałe z odmiennych zasad przeliczeń na walutę polską wyniku finansowego netto i bilansu oraz
- udziały mniejszości.

Konsolidacji dokonano metodą pełną.

Przy konsolidacji uwzględniono następujące korekty i wyłączenia:

- wyłączenia posiadanych przez jednostkę dominującą udziałów z kapitałem własnym jednostek zależnych,
- wyłączenia wzajemnych należności i zobowiązań,
- wyłączenia przychodów i kosztów z tytułu wzajemnych operacji kupna i sprzedaży w Grupie Kapitałowej,
- wyłączenia wypłaconych dywidend,
- wyłączenia zysków i strat z tytułu transakcji zawieranych wewnątrz Grupy, które są ujęte w wartości bilansowej aktywów takich jak zapasy i środki trwałe,
- wyłączenie z przychodów i kosztów finansowych odsetek naliczonych od udzielonych pożyczek przez jednostkę dominującą jednostkom zależnym,
- korekty wyniku finansowego Grupy Kapitałowej dotyczące podatku odroczonego z tytułu naliczonych na dzień bilansowy różnic kursowych oraz odsetek od pożyczek udzielonych w ramach GK.

Zarząd LPP SA:

Marek Piechocki – Prezes Zarządu

Przemysław Lutkiewicz – Wiceprezes Zarządu

Jacek Kujawa – Wiceprezes Zarządu

Hubert Komorowski – Wiceprezes Zarządu

Sławomir Łoboda – Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, 18 kwietnia 2016 rok

INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

15. Informacje uzupełniające

15.1. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe amortyzowane są liniowo z zastosowaniem następujących stawek:

- budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej 2,5 –90%,
- urządzenia techniczne i maszyny 2,5 - 60%,
- środki transportu 10 – 33%,
- inne rzeczowe aktywa trwałe 10 – 60%.

Przyjęte okresy używania środków trwałych są corocznie weryfikowane.

W okresie sprawozdawczym GK dokonała odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych na kwotę 146 tys. zł.

Odszkodowania dotyczące rzeczowego majątku trwałego otrzymane przez Grupę w 2015 roku wyniosły 796 tys. zł (2014 rok: 540 tys. zł) i dotyczyły głównie szkód w środkach transportu.

Na dzień bilansowy w Grupie wystąpiło ograniczenie w dysponowaniu nieruchomością w Pruszczu Gdańskim w związku z kredytem inwestycyjnym. Dokładny opis znajduje się w nocie 15.7.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku wartość zobowiązania umownego do nabycia rzeczowych aktywów trwałych wyniosła 21 271 tys. zł (2014 rok: 54 280 tys. zł).

Na dzień bilansowy w Grupie nie wystąpiły aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży lub działalność zaniechana.

Grupa nie dysponuje informacjami o wartości godziwej używanych środków trwałych i nie dokonuje ujawnień w tym zakresie.

Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych prezentowana jest w kalkulacyjnej wersji rachunku zysków i strat, razem z innymi rodzajami kosztów, w następujących pozycjach:

- koszty sprzedaży - 2015 rok: 198 959 tys. zł (2014 rok: 170 939 tys. zł),
- koszty ogólne – 2015 rok: 17 540 tys. zł (2014 rok: 16 851 tys. zł).

Zmiany środków trwałych (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015

	Grunty	Budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w trakcie realizacji	Środki trwałe, razem
1) Wartość brutto środków trwałych na początek okresu	31 163	1 030 941	215 613	10 294	353 109	90 151	1 731 271
- różnice kursowe	0	-26 191	-2 614	-326	-14 733	-720	-44 584
- zwiększenie	11 651	273 734	133 838	571	120 472	423 300	963 566
- zmniejszenie	0	57 289	12 751	1 451	14 896	487 236	573 623
2) Wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	42 814	1 221 195	334 086	9 088	443 952	25 495	2 076 630
3) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	412 391	120 673	5 882	148 913	0	687 859
- amortyzacja	0	111 227	34 561	1 578	69 133	0	216 499
- różnice kursowe	0	-10 619	-1 932	-180	-7 947	0	-20 678
- zmniejszenie	0	42 724	12 158	1 120	13 140	0	69 142
4) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	470 275	141 144	6 160	196 959	0	814 538
5) Odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	4 385	21	0	169	0	4 575
- zwiększenie	0	146	0	0	0	0	146
- zmniejszenie	0	1 348	11	0	21	0	1 380
6) Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	3 183	10	0	148	0	3 341
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	42 814	747 737	192 932	2 928	246 845	25 495	1 258 751

Zmiany środków trwałych (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014

	Grunty	Budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w trakcie realizacji	Środki trwałe, razem
1) Wartość brutto środków trwałych na początek okresu	19 174	904 002	194 315	11 744	303 869	70 479	1 503 583
- różnice kursowe		-74 107	-8 926	-783	-38 866	-4 105	-126 787
- zwiększenie	11 989	236 385	47 328	2 017	99 305	394 240	791 264
- zmniejszenie		35 339	17 104	2 684	11 199	370 463	436 789
2) Wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	31 163	1 030 941	215 613	10 294	353 109	90 151	1 731 271
3) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	360 802	111 013	6 732	123 270	0	601 817
- amortyzacja		100 998	29 755	1 837	55 200		187 790
- różnice kursowe		-25 382	-4 326	-413	-9 233		-39 354
- zmniejszenie		24 027	15 769	2 274	20 324		62 394
4) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	412 391	120 673	5 882	148 913	0	687 859
5) Odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	4 576	127	0	257	0	4 960
- zwiększenie		2 155					2 155
- zmniejszenie		2 346	106		88		2 540
6) Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	4 385	21	0	169	0	4 575
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	31 163	614 165	94 919	4 412	204 027	90 151	1 038 837

Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RziS- 2015 roku	Kwota
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"	146
- odwrócenie - " Pozostałe przychody operacyjne"	538

Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RziS- 2014 roku	Kwota
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"	2 142
- odwrócenie - " Pozostałe przychody operacyjne"	913

15.2. Aktywa w leasingu

GK użytkuje rzeczowe aktywa trwałe na podstawie długoterminowych umów najmu, które zgodnie z zapisami MSR 17 są traktowane na równi z umowami leasingu operacyjnego. Umowy te dotyczą wyłącznie środków transportu.

Pozostające do spłaty przyszłe minimalne opłaty leasingowe na dzień 31.12.2015 wynosiły:

Wyszczególnienie	Opłaty minimalne
W okresie 1 roku	1 510
W okresie od 1 do 5 lat	1 589
Powyżej 5 lat	0
Minimalne opłaty leasingowe ogółem	3 099

W 2015 roku GK ujęła w skonsolidowanym sprawozdaniu z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów koszty opłat z tytułu leasingu operacyjnego na kwotę 1 637 tys. zł.

Kwota ta obejmuje wyłącznie minimalne opłaty leasingowe.

W Grupie na dzień 31 grudnia 2015 roku nie wystąpiły opłaty warunkowe oraz opłaty subleasingowe.

Podstawę ustalenia minimalnych opłat leasingowych stanowi miesięczna rata leasingowa.

Najemcy przysługuje prawo do rozwiązania umowy najmu za 30-dniowym okresem wypowiedzenia. Umowy nie zawierają ograniczeń np. dotyczących dywidend, dodatkowego zadłużenia czy dodatkowych umów leasingowych.

15.3. Aktywa niematerialne

Aktywa niematerialne użytkowane przez GK obejmują znaki towarowe, patenty i licencje, oprogramowanie komputerowe, wytworzone we własnym zakresie prace rozwojowe oraz pozostałe wartości niematerialne.

Najistotniejszym składnikiem aktywów niematerialnych jest znak towarowy House, który w sprawozdaniu z sytuacji finansowej został wykazany w osobnej pozycji aktywów trwałych jako „Znak towarowy”. Jego wartość bilansowa na dzień 31.12.2015 roku wynosiła 77 508 tys. zł (2014 rok: 77 508 tys. zł). Okres użytkowania tego składnika aktywów jest nieokreślony.

W bieżącym okresie sprawozdawczym Grupa przeprowadziła coroczny test na utratę wartości tego składnika, który nie wykazał konieczności objęcia jego odpisem aktualizującym

Szczegółowa analiza przedstawia się następująco:

Wartość odzyskiwalna ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których przypisana jest wartość, została ustalona na podstawie ich wartości użytkowej, przy wykorzystaniu metody opłat licencyjnych.

Szczegółowe założenia do szacunków przedstawiają się następująco:

Znak towarowy House – wyceniony metodą opłat licencyjnych (royalty relief method), opartej na określeniu opłat, jakie musiałaby ponieść zewnętrzna firma za przywilej korzystania z marki. Opłata ta jest najczęściej określana jako procent od przychodów:

- podstawą szacunku jest wartość sprzedaży wygenerowanej przez odzież oferowaną pod marką House – wyniosła ona 684 mln zł w 2015 roku i była wyższa o 131,78% od obrotów uzyskanych za 12 miesięcy (listopad 2007-październik 2008), przyjętych do pierwotnej wyceny bilansowej,
- opłata licencyjna została przyjęta w wysokości 3% od obrotu,
- współczynnik kapitalizacji przyjęty do wyceny metodą CAPM (okres prognozy jest tu niedefiniowany, gdyż wykorzystuje model renty wieczystej) wyniosła 9,57% i składał się z kilku elementów:
 - stopa wolna od ryzyka – 2,95% równa rentowności 52-tygodniowych bonów skarbowych
 - stopa inflacji rocznej – -0,90%
 - premia za ryzyko – 7,50%

Powyższe założenia opierają się na aktualnych na dzień bilansowy parametrach rentowności 52-tygodniowych bonów skarbowych oraz publikowanej przewidywanej stopy inflacji i zostały uwzględnione w wycenie dokonanej według modelu sporządzonego przez biegłego rzeczoznawcę dokonującego określenia wartości znaku towarowego House, która to wartość została ujęta początkowo w sprawozdaniu z sytuacji finansowej (są zatem spójne z zewnętrznymi źródłami informacji)

W wyniku przeprowadzonych testów ustalono, że wartość znaku towarowego, na dzień bilansowy przekracza wartość bilansową tych aktywów niematerialnych i w związku z tym nie jest konieczne dokonywanie żadnych odpisów utraty wartości.

Grupa sporządza sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów w wersji kalkulacyjnej. W związku z powyższym amortyzacja aktywów niematerialnych zawiera się w następujących pozycjach:

- koszty sprzedaży w kwocie 2 024 tys. zł (2014 rok: 1 764 tys. zł),
- koszty ogólnego zarządu w kwocie 5 032 tys. zł (2014 rok: 4 116 tys. zł).

W Grupie na dzień 31 grudnia 2015 roku nie występuje wartość zobowiązań umownych do nabycia aktywów niematerialnych.

Grupa poniosła nakłady na prace rozwojowe związane z zaprojektowaniem i zbudowaniem wzorcowego salonu sprzedaży marek RESERVED, House, Cropp, SiNSAY oraz TALLINDER. Nakłady te zostały ujęte jako zwiększenie wartości niematerialnych. Wartość bilansowa nakładów na dzień 31.12.2015 roku wynosi 7 963 tys. zł.

Zmiany aktywów niematerialnych w okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		Wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	Razem
		Ogółem	Oprogramowanie komp.		
a) Wartość brutto aktywów niematerialnych na początek okresu	4 755	60 621	57 579	6 463	71 839
- różnice kursowe	0	-269	-269	0	-269
- zwiększenie	6 408	11 893	11 403	15 503	33 804
- zmniejszenie	0	63	63	18 047	18 110
b) Wartość brutto aktywów niematerialnych na koniec okresu	11 163	72 182	68 650	3 919	87 264
c) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	1 902	41 186	39 222	0	43 088
- różnice kursowe	0	-209	-209	0	-209
- planowe odpisy amortyzacyjne	1 298	5 758	5 726	0	7 056
- zmniejszenie	0	13	13	0	13
d) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	3 200	46 722	44 726	0	49 922
Razem wartość netto aktywów niematerialnych na koniec okresu	7 963	25 460	23 924	3 919	37 342

Zmiany aktywów niematerialnych w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		Wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	Razem
		Ogółem	Oprogramowanie komp.		
a) Wartość brutto aktywów niematerialnych na początek okresu	4 755	50 368	48 032	3 063	58 186
- różnice kursowe	0	-1 023	-1 023	0	-1 023
- zwiększenie	0	11 573	10 840	14 788	26 361
- zmniejszenie	0	297	270	11 388	11 685
b) Wartość brutto aktywów niematerialnych na koniec okresu	4 755	60 621	57 579	6 463	71 839
c) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	951	37 103	34 965	0	38 054
- różnice kursowe	0	-596	-596	0	-596
- planowe odpisy amortyzacyjne	951	4 929	4 876	0	5 880
- zmniejszenie	0	250	23	0	250
d) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	1 902	41 186	39 222	0	43 088
Razem wartość netto aktywów niematerialnych na koniec okresu	2 853	19 435	18 357	6 463	28 751

Na dzień bilansowy w Grupie nastąpiło ograniczenia w dysponowaniu znakiem towarowym RESERVED, Cropp i House w związku z zabezpieczeniem kredytu inwestycyjnego. Dokładne informacje na powyższy temat w nocie 15.7.3

15.4. Wartość firmy

W 2015 roku wartość firmy prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej nie uległa zmianie w stosunku do roku poprzedniego.

Powstała ona w wyniku dwóch transakcji:

- połączenia się LPP SA ze spółką Artman SA w lipcu 2009;
- zakupu akcji spółki Koba AS z siedzibą w Słowacji w kwietniu 2014 roku.

Połączenie ze spółką Artman SA nastąpiło poprzez przeniesienie całego majątku spółki przejmowanej tj. Artman SA na spółkę przejmującą tj. LPP SA.

W dniu połączenia się obu spółek LPP SA była 100% udziałowcem spółki Artman SA.

Połączenie zostało przeprowadzone pod wspólną kontrolą.

Do przeprowadzonej transakcji połączenia nie zastosowano przepisów zmienionego MSSF 3.

Wyceniając na dzień przejęcia kontroli nad Artman SA wszystkie istniejące aktywa, LPP SA zidentyfikowała zgodnie z MSR 38 wartość niematerialną w postaci znaku towarowego i ujęła go w osobnej pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej.

Ustalona na dzień połączenia wartość firmy wynikająca z przejęcia Artman SA wyniosła 183 203 tys. zł. Jednocześnie w wyniku opisanego przejęcia kontroli Grupa przejęła istniejącą już w aktywach GK Artman wartość firmy, wynikającą z nabycia 100 % udziałów w spółce UAB House Plus w kwocie 406 tys. zł.

W 2014 roku miała miejsce transakcja przejęcia spółki Koba AS z siedzibą w Słowacji, której wynikiem było zwiększenie wartości firmy o kwotę 25 989 tys. zł.

Na dzień 31.12.2015 roku stan wartości firmy nie uległ zmianie i wynosił 209 598 tys. zł.

Zgodnie z MSR 36 oraz polityką rachunkowości na dzień 31.12.2015 został przeprowadzony test na utratę wartości dla wartości firmy Artman o wartości bilansowej 183 203 tys. zł oraz dla wartości spółki Koba o wartości bilansowej 25 989 tys. zł.

Wartość odzyskiwalna ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których przypisana jest wartość, została ustalona na podstawie ich wartości użytkowej, przy wykorzystaniu modelu zdyskontowanych przepływów pieniężnych DCF.

Szczegółowe założenia do szacunków przedstawiają się następująco:

Wartość firmy Artman – szacowana metodą DCF dla przepływów generowanych przez salony sprzedaży House przejęte od firmy Artman w 2008 roku (poprzez nabycie akcji firmy Artman). Wycena opierała się na następujących założeniach:

- okres uwzględniający szacowane przepływy 15 lat (2016-2030), bez uwzględniania wartości rezydualnej,
- roczne prognozy przychodów i kosztów w roku 2015 (wg budżetu firmy) i latach następnych rosna w tempie zbliżonym do stopy inflacji,
- przychody i koszty prognozowane dla salonów przejętych razem z firmą ARTMAN i wciąż działających (40 salony własne i 26 salonów franszysowych)
- sprzedaż roczna testowanych salonów – około 11% większa w 2016 roku w stosunku do roku 2015 i wzrost sprzedaży o około 11% w kolejnych latach
- koszty działalności testowanych salonów – około 5% większe w 2016 roku w stosunku do 2015 roku i wzrost o około 11% w kolejnych latach
- koszty działu handlowego House, działu przygotowania produkcji towarów House oraz koszty marketingu marki House – rosna z roku na rok o 2,0% i przyporządkowane do testowanych salonów proporcją ilości salonów przejętych (i wciąż działających) w momencie fuzji do wszystkich salonów marki House.
- stopa dyskonta w okresie prognozy jest zmienna i wyliczona na podstawie WACC. Stopa WACC wynosi 10,08% w 2016 i utrzymuje się na tym poziomie do 2029 roku.

Przyjęte wyżej parametry są zgodne z dotychczasowymi doświadczeniami (dla założeń koszty – sprzedaż) oraz spójne z informacjami pochodzącymi ze źródeł zewnętrznych dla pozostałych wielkości.

Wartość firmy Koba – szacowana metodą DCF dla przepływów generowanych przez salony sprzedaży RESERVED i Cropp przejęte od firmy Koba w 2014 roku (poprzez nabycie akcji spółki Koba). Wycena opierała się na następujących założeniach:

- okres uwzględniający szacowane przepływy 15 lat (2016-2030), bez uwzględniania wartości rezydualnej,
- roczne prognozy przychodów i kosztów w roku 2015 (wg budżetu firmy) i latach następnych rosna w tempie zbliżonym do stopy inflacji,
- przychody i koszty prognozowane dla salonów przejętych razem z firmą Koba i wciąż działających (32 salony własne)
- sprzedaż roczna testowanych salonów – około 1,2% większa w 2016 roku w stosunku do roku 2015 i wzrost sprzedaży o 1,2% w kolejnych latach
- koszty działalności testowanych salonów – około 2% mniejsze w 2016 roku w stosunku do 2015 roku i spadek o 2% w kolejnych latach
- stopa dyskonta w okresie prognozy jest zmienna i wyliczona na podstawie WACC. Stopa WACC wynosi 10,00% w 2015 i utrzymuje się na tym poziomie do 2030 roku.

W wyniku przeprowadzonych testów ustalono, że wysokość wartości firmy, na dzień bilansowy przekracza wartość bilansową tych wartości niematerialnych i w związku z tym nie jest konieczne dokonywanie żadnych odpisów utraty wartości.

Poniższa tabela przedstawia zmiany wartości firmy podlegającym testowi na utratę wartości.

Wartość brutto	31.12.2015	31.12.2014
Stan na początek okresu	209 192	183 203
Zwiększenia	0	25 989
Zmniejszenia	0	0
Stan na koniec okresu	209 192	209 192

Odpisy aktualizacyjne	31.12.2015	31.12.2014
Stan na początek okresu	0	0
Stan na koniec okresu	0	0

Wartość netto	31.12.2014	31.12.2014
Stan na początek okresu	209 192	183 203
Stan na koniec okresu	209 192	209 192

15.5. Inwestycje w jednostkach zależnych

Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej GK „Udziały w jednostkach zależnych” obejmuje wyłącznie udziały w spółkach krajowych, które nie są objęte konsolidacją.

Wartość udziałów na dzień bilansowy wynosi 136 tys. zł (2014 rok: 136 tys. zł)

Wycena bilansowa udziałów jest dokonywana wg cen nabycia, pomniejszonych o odpisy z tytułu utraty wartości. Analiza przeprowadzona na dzień bilansowy, nie wykazała potrzeby dokonywania odpisów z tytułu utraty wartości posiadanych przez Grupę Kapitałową tej grupy aktywów.

W ocenie Zarządu Spółki dominującej, dane finansowe jednostek zależnych nieobjętych konsolidacją są nieistotne dla skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Łączna wartość aktywów spółek zależnych wyłączonych z konsolidacji stanowi w 2015 roku 0,02% aktywów Grupy, natomiast łączna wartość przychodów ze sprzedaży tych spółek stanowi 0,19% przychodów GK.

15.6. Inwestycje w jednostkach pozostałych

Pozycja ta obejmuje udziały i akcje w spółkach z poza Grupy Kapitałowej LPP SA.

Wartość ta przedstawiona w sprawozdaniu z sytuacji finansowej powstała w związku z rezolucją przyjętą przez rząd cypryjski w celu ratowania sytuacji finansowej tego kraju.

W wyniku tej decyzji nastąpiła zamiana środków pieniężnych, które LPP SA posiadała w dniu 23 marca 2013 roku na rachunkach bankowych prowadzonych przez Bank of Cyprus na udziały klasy A tegoż banku.

Grupa posiada 2 497 194 udziały Bank of Cyprus. Wartość udziałów ujętych na moment transakcji wynosiła 10 366 tys.

Zgodnie z informacją o wprowadzeniu udziałów Bank of Cyprus na rynek papierów wartościowych wartość 1 udziału notowana na giełdzie na dzień bilansowy wynosi 0,148euro.

Na dzień bilansowy Grupa posiada 2 497 194 udziały w Bank of Cyprus po cenie nominalnej 0,148 euro a o wartości bilansowej 1 626 tys. zł.

W związku ze spadkiem ceny udziałów Grupa dokonała odpisu w 2015 roku z tytułu utraty wartości w wysokości 731 tys. zł.

15.7. Aktywa i zobowiązania finansowe

15.7.1. Kategorie aktywów oraz zobowiązań finansowych

Wartość aktywów finansowych prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSR 39:

1. pożyczki i należności (PiN)
2. aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy (AWG-W)
3. aktywa finansowe dostępne do sprzedaży (ADS)

Stan na 31.12.2015

<i>Aktywa trwałe</i>	PiN	Poza MSR 39
Należności i pożyczki	5 914	
<i>Aktywa obrotowe</i>	PiN	Poza MSR 39
Należności z tytułu dostaw i usług	115 086	
Pozostałe należności		82 227
Pożyczki	128	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	224 447	

Stan na 31.12.2014

<i>Aktywa trwałe</i>	PiN	Poza MSR 39
Należności i pożyczki	6 300	
<i>Aktywa obrotowe</i>	PiN	Poza MSR 39
Należności z tytułu dostaw i usług	176 947	
Pozostałe należności		57 475
Pożyczki	167	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	183 529	

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się wyłącznie do jednej z kategorii instrumentów finansowych określonych w MSR 39 jako zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu (ZZK).

Stan na 31.12.2015

<i>Zobowiązania długoterminowe</i>	ZZK	Poza MSR 39
Kredyty bankowe i pożyczki	284 253	
<i>Zobowiązania krótkoterminowe</i>	ZZK	Poza MSR 39
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	587 200	
Inne zobowiązania	0	137 236
Kredyty bankowe i pożyczki	561 074	

Stan na 31.12.2014

Zobowiązania długoterminowe	ZZK	Poza MSR 39
Kredyty bankowe i pożyczki	204 461	
Zobowiązania krótkoterminowe	ZZK	Poza MSR 39
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	513 036	
Inne zobowiązania	7	143 514
Kredyty bankowe i pożyczki	378 346	

15.7.2. Należności i pożyczki

GK dla celów prezentacji w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wyodrębnia klasę należności i pożyczek (MSSF 7.6). W części długoterminowej należności i pożyczki prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w jednej pozycji. W części krótkoterminowej Grupa, zgodnie z wymogami MSR 1, odrębnie prezentuje należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności.

Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej GK LPP z klasy należności i pożyczek przedstawia poniższa tabela.

	31.12.2015	31.12.2014
<i>Aktywa trwałe:</i>		
Należności	5 773	6 130
Pożyczki	141	170
Należności i pożyczki długoterminowe	5 914	6 300
<i>Aktywa obrotowe</i>		
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	197 313	234 422
Pożyczki	128	167
Należności i pożyczki krótkoterminowe	197 441	234 589
Należności i pożyczki, w tym:	203 355	240 889
Należności (nota 15.9)	269	240 552
Pożyczki (nota 15.7.2)	203 086	337

Udzielone pożyczki wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Z uwagi na brak aktywnego rynku przyjęto, że wartość bilansowa pożyczek jest identyczna jak ich wartość godziwa.

Na dzień 31.12.2015 roku pożyczki udzielone w PLN o wartości bilansowej 226 tys. zł (2014 rok: 277 tys. zł) oprocentowane były stałą stopą 6%. Terminy spłaty pożyczek w PLN przypadają na okres pomiędzy 2016-2019 rok.

Grupa udzieliła również pożyczek walutowych w HUF. Wartość bilansowa pożyczek walutowych na dzień 31.12.2015 rok wynosiła 43 tys. zł. Zgodnie z przepisami węgierskimi pożyczki pracownicze są zwolnione od odsetek i zawarte są na okres od 4 do 7 lat.

Na koniec okresu bilansowego pożyczki podlegają ocenie czy nie nastąpiła utrata ich wartości. Analiza przeprowadzona na dzień bilansowy nie wykazała potrzeby dokonania odpisów z tytułu utraty wartości posiadanych przez Grupę Kapitałową LPP pożyczek. Zmiana wartości bilansowej brutto pożyczek przedstawia się następująco:

Wartość brutto	31.12.2015	31.12.2014
Stan na początek okresu sprawozdawczego	337	15 516
Kwota pożyczek udzielonych w okresie	252	330
Naliczenie odsetek	21	1 226
Splata pożyczek wraz z odsetkami	336	3 137
Odpis aktualizujący	5	12 550
Różnice kursowe	0	- 1 048
Stan na koniec okresu sprawozdawczego	269	337

Ujawnienia dotyczące środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zostaną przedstawione w nocie nr 15.10.

15.7.3. Kredyty bankowe i pożyczki oraz inne instrumenty dłużne

Grupa Kapitałowa nie zalicza żadnych instrumentów z klasy kredytów i pożyczek do zobowiązań finansowych wyznaczonych do wyceny w wartości godziwej przez wynik finansowy. Wszystkie kredyty i inne instrumenty dłużne wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	Wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2015		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys. zł.	waluta w tys.		
PKO BP SA	169 696		wibor 1 m + marża banku	31.12.2022
PKO BP SA	83 397		wibor 1 m + marża banku	31.12.2017
PKO BP SA	75 945		wibor 1 m + marża banku	04.08.2020
PKO BP SA	37 415		wibor 1m + marża banku	23.06.2017
Pekao SA	56 709		wibor 1m + marża banku	30.09.2020
Pekao SA	134 788	2 067 USD	libor 1m + marża banku	30.06.2016
Citibank Bank Handlowy	206 447		wibor 1m + marża banku	10.01.2017
BGŻ BNP Paribas Bank Polska SA	1 927		wibor 1m + marża banku	30.01.2017
Raiffeisen Bank Polska SA	78 590		wibor 1 m + marża banku	30.09.2016
Unicredit Bulbank AD	413	100 EUR	euribor 1 m + marża banku	31.05.2016
Razem	845 327			

Na kredyty bankowe w wysokości 845 327 tys. zł składały się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 284 253 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 561 074 tys. zł (w tym 101 494 tys. zł stanowi część długoterminowych kredytów inwestycyjnych przypadającą do spłaty w okresie 12 miesięcy przypadających po dniu bilansowym)

Na dzień 31 grudnia 2014 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	Wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2014		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys. zł	waluta w tys.		
PKO BP SA	168 049		wibor 1 m + marża banku	31.12.2022
PKO BP SA	114 522		wibor 1 m + marża banku	31.12.2017
PKO BP SA	151 621		wibor 1 m + marża banku	23.06.2017
Citibank Bank Handlowy	12 142		wibor 1m + marża banku	12.01.2016
BNP Paribas Bank Polska SA	360		wibor 1 m + marża banku	16.12.2015
Raiffeisen Bank Polska SA	24 755	205 USD	libor 1 m + marża banku	01.10.2015
Unicredit Bulbank AD	358	83 EUR	euribor 1 m + marża banku	31.03.2015
Razem	582 807			

Na kredyty bankowe na dzień 31.12.2014 roku w wysokości 582 807 tys. zł składały się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 204 461 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 378 346 tys. zł (w tym 78 110 tys. zł stanowi część długoterminowych kredytów inwestycyjnych przypadającą do spłaty w okresie 12 miesięcy przypadających po dniu bilansowym)

Szczegółowe dane dotyczące umów kredytów bankowych i linii wielocelowych przedstawiają się następująco:

Bank	Rodzaj kredytu /linii	Kwoty i waluty przyznanych kredytów:		Zabezpieczenie
		kwota w tys.	waluta	
PKO BP SA	Linia wielocelowa – wielowalutowa	280 000	PLN	2 weksle własne In blanco
PKO BP SA	Kredyt inwestycyjny	200 578	PLN	hipoteka zwykła i kaucyjna, przelew wierzytelności z polisy, weksel in blanco
PKO BP SA	Kredyt inwestycyjny	227 000	PLN	hipoteka zwykła i kaucyjna, przelew wierzytelności z polisy, weksel In blanco, zastaw rejestrowy na znakach RESERVED, Cropp, House
PKO BP SA	Kredyt inwestycyjny	100 000	PLN	hipoteka umowna, przelew wierzytelności z polisy, weksel in blanco
Pekao SA	Linia wielocelowa – wielowalutowa	330 000	PLN	weksel in blanco pełnomocnictwo do rachunków
Pekao SA	Kredyt inwestycyjny	60 000	PLN	hipoteka umowna, przelew wierzytelności z polisy, weksel in blanco
BGŻ BNP Paribas Bank Polska SA	Linia wielocelowa – wielowalutowa	280 000	PLN	weksel in blanco
Raiffeisen Bank Polska SA	Linia wielocelowa – wielowalutowa	280 000	PLN	weksel in blanco, pełnomocnictwo do rachunków
Citibank Bank Handlowy	Linia wielozadaniowa - wielowalutowa	244 000	PLN	weksel in blanco
Citibank Bank Handlowy	Linia rewolwingowa na akredytywy	50 700	PLN	weksel in blanco
Citibank Bank Handlowy	Linia na akredytywy zabezpieczające	18 000	PLN	weksel in blanco
HSBC	Linia na akredytywy	15 000	USD	weksel in blanco, pełnomocnictwo do rachunków
Unicredit Bulbank AD	Linia kredytowa	411	EUR	gwarancja Pekao SA

W okresie sprawozdawczym, w przypadku zaciągniętych kredytów, nie miało miejsca niewywiązywanie się spółek Grupy z płatności oraz naruszenia warunków tych umów.

15.7.4. Pozostałe informacje dotyczące instrumentów finansowych

Wartości godziwe oraz wartości bilansowe na dzień bilansowy oraz dane porównywalne poszczególnych instrumentów finansowych przedstawia poniższa tabela.

Rok 2015

Aktywa*	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	203 086	203 086
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	224 447	224 447
Razem	427 533	427 533
Zobowiązania	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Kredyty bankowe i pożyczki	845 327	845 327
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	724 436	724 436
Inne zobowiązania finansowe	0	0
Razem	1 569 763	1 569 763

Rok 2014

Aktywa*	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	240 552	240 552
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	183 529	183 529
Razem	424 081	424 081
Zobowiązania	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Kredyty bankowe i pożyczki	582 807	582 807
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	656 550	656 550
Inne zobowiązania finansowe	7	7
Razem	1 239 364	1 239 364

* ze względu na brak możliwości wiarygodnej wyceny w tabeli nie uwzględniono nienotowanych instrumentów kapitałowych wycenianych w cenie nabycia dla których brak aktywnego rynku.

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązаныmi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (cena sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, przy czym jako dane wejściowe modelu wykorzystywane są zmienne pochodzące z aktywnych rynków (kursy walutowe, stopy procentowe).

W ocenie Grupy wartość bilansowa aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jest zbliżona do wartości godziwej.

15.8. Zapasy

Najistotniejszą pozycję w zapasach Grupy Kapitałowej stanowią towary handlowe. Struktura zapasów na dzień bilansowy została zaprezentowana w tabeli poniżej.

Zapasy	31.12.2015	31.12.2014
Materiały	14 399	8 777
Towary	1 305 336	970 568
Razem	1 319 735	979 345

Wartość zapasów w sprawozdaniu z sytuacji finansowej uwzględnia korektę o kwotę odpisu aktualizującego. Zmiany wartości odpisu w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównawczym przedstawia tabela poniżej.

Na dzień 31.12.2015 roku wartość zapasów ujęta jako koszt w okresie sprawozdawczym wyniosła 2 652 313 tys. zł.

Odpis aktualizujący wartość zapasów	31.12.2015	31.12.2014
Stan na początek okresu	18 420	10 885
Odpisy nieujęte jako koszt w okresie	0	3 147*
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	9 863	6 413
Odpisy odwrócone w okresie	3 709	1 195
Różnice kursowe	-1 885	-830
Stan na koniec okresu	22 689	18 420

*dotyczy odpisów zawiązanych w spółce Koba przed nabyciem przez jednostkę dominującą

15.9. Należności

Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, ujemowane przez GK w ramach klasy należności i pożyczek (nota 15.7) przedstawiają się następująco:

Należności długoterminowe w wartości bilansowej 5 773 tys. zł (2014 rok: 6 130 tys. zł) to wyłącznie wpłacone kaucje.

Szczegółowe informacje na temat struktury należności krótkoterminowych GK zaprezentowano w tabeli poniżej.

Należności krótkoterminowe	31.12.2015	31.12.2014
Należności z tytułu dostaw i usług	127 850	189 308
Odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług	-12 764	-12 361
Należności z tytułu dostaw i usług netto	115 086	176 947
Pozostałe należności	0	0
Odpisy aktualizujące wartość pozostałych należności	0	0
Pozostałe należności netto wg MSR 39	0	0
Pozostałe należności poza MSR 39	82 659	57 901
Odpisy aktualizujące wartość pozostałych należności	-432	-426
Pozostałe należności poza MSR 39	82 227	57 475
Razem należności krótkoterminowe	197 313	234 422

Zmiany wartości odpisów aktualizujących w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównawczym przedstawia tabela poniżej.

Odpis aktualizujący wartość należności	31.12.2015	31.12.2014
Stan na początek okresu sprawozdawczego	12 787	6 037
Odpisy utworzone w okresie	1 511	11 474
Odpisy odwrócone w okresie	1 054	4 499
Różnice kursowe	-48	-225
Stan na koniec okresu sprawozdawczego	13 196	12 787

15.10. Środki pieniężne

Środki pieniężne	31.12.2015	31.12.2014
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach	222 170	175 636
Inne środki pieniężne	2 277	7 893
Razem	224 447	183 529

Jako „Inne środki pieniężne” prezentowane są lokaty krótkoterminowe. Są one zakładane na różne okresy od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania i są oprocentowane według ustalanych dla nich stóp procentowych.

Struktura walutowa środków pieniężnych została zaprezentowana w tabeli.

Środki pieniężne – struktura walutowa	31.12.2015	31.12.2014
W walucie polskiej	45 547	56 291
W walutach obcych (wg walut)	178 900	127 238
- USD	24 724	13 564
- RMB	369	293
- EUR	73 767	36 335
- HRK	1 736	3 092
- CZK	13 827	13 385
- UAH	7 462	17 707
- BDT	169	4 507
- HUF	5 864	2 328
- RUB	19 116	20 118
- BGN	8 314	7 944
- RON	23 552	7 965
Razem (tys. zł.)	224 447	183 529

Na dzień 31 grudnia 2015 roku, Grupa dysponowała niewykorzystanymi środkami kredytowymi w wysokości 577 983 tys. zł.

W okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015 roku GK w sposób bezgotówkowy (w formie kompensat wzajemnych należności i zobowiązań) rozliczyła transakcje ze swoimi kontrahentami na łączną kwotę 42 734 tys. zł.

Na dzień bilansowy nastąpiło ograniczenie w dysponowaniu środkami pieniężnymi na kwotę 227 tys. zł (2014: 1 016 tys. zł.)

Wynika to z faktu, że są one na rachunku zakładowego funduszu świadczeń socjalnych wymaganych prawem. Wypłata tych środków z konta może nastąpić tylko jako zapłata za określonego rodzaju wydatki związane z zatrudnieniem pracowników.

GK dla celów sprzążenia sprawozdania z przepływów pieniężnych klasyfikuje środki pieniężne w sposób przyjęty do prezentacji z sytuacji finansowej. Wpływ na różnicę w wartości środków pieniężnych wykazanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz sprawozdaniu z przepływów pieniężnych mają:

31.12.2015	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	224 447
<i>Korekty:</i>	
Różnice kursowe z wyceny bilansowej środków pieniężnych w walucie obcej	1 394
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w CF	223 053

15.11. Działalność zaniechana

W 2015 roku nie wystąpiła w Grupie działalność zaniechana.

15.12. Kapitał własny

Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy Grupy to kapitał akcyjny jednostki dominującej. Na dzień 31.12.2015 roku wyniósł 3 662 246 zł. Podzielony był na 1 831 123 akcji o wartości nominalnej 2 zł każda.

Całkowitą liczbę akcji z podziałem na poszczególne emisje przedstawia poniższa tabela

Seria/emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji w szt.	Wartość serii
A	na okaziciela	zwykłe	brak	100	200
B	imiennie	uprzywilejowane	brak	350 000	700 000
C	na okaziciela	zwykłe	brak	400 000	800 000
D	na okaziciela	zwykłe	brak	350 000	700 000
E	na okaziciela	zwykłe	brak	56 700	113 400
F	na okaziciela	zwykłe	brak	56 700	113 400
G	na okaziciela	zwykłe	brak	300 000	600 000
H	na okaziciela	zwykłe	brak	190 000	380 000
I	na okaziciela	zwykłe	brak	6 777	13 554
J	na okaziciela	zwykłe	brak	40 000	80 000
K	na okaziciela	zwykłe	brak	80 846	161 692
Liczba akcji, razem				1 831 123	

Wszystkie wyemitowane akcje są w pełni opłacone.

W okresie sprawozdawczym spółka LPP SA wypłaciła akcjonariuszom dywidendy. Na dywidendy została przeznaczona część zysku wypracowanego w 2014 roku w wysokości 57 988 640 zł, co odpowiadało kwocie 32,00 zł na jedną uprawnioną akcję.

Na akcje zwykłe została przeznaczona kwota 46 788 640 zł, a na akcje uprzywilejowane 11 200 000 zł.

Akcje imienne należące do Marka Piechockiego i Jerzego Lubiańca w ilości 350 000 szt. są uprzywilejowane co do prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Każda akcja imienna daje prawo do 5 głosów.

Struktura własności kapitału zakładowego LPP SA na dzień 31 grudnia 2015 roku.

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na WZA	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna akcji
Marek Piechocki	175 498	875 498	27,3%	9,6 %	350 996
Jerzy Lubianiec	175 000	875 000	27,2%	9,6%	350 000
Forum TFI SA	200 728	200 728	6,2%	11,0%	401 456
Akcje własne	18 978	0	0,0%	1,0%	37 956
Pozostali akcjonariusze	1 260 919	1 260 919	39,3%	68,8%	2 521 838
Razem	1 831 123	3 212 145	100,0%	100,0%	3 662 246

W okresie sprawozdawczym nastąpiła istotna zmiana w strukturze własności kapitału zakładowego LPP SA. Dotychczasowy akcjonariusz spółka Monistor Limited z siedzibą w Nikozji zmniejszyła swój udział poniżej 5% progu ogólnej liczby głosów na WZA Emitenta (RB 34/2015).

Jednocześnie spółka Forum TFI SA z siedzibą w Krakowie poinformowała Emitenta o nabyciu akcji LPP SA uprawniających do głosów w udziale przekraczającym próg 5% ogólnej liczby głosów na WZA (RB 35/2015).

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Wydzielona wartość kapitału zapasowego wynikająca z nadwyżki osiągniętej przy sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej w wartości bilansowej 235 074 tys. zł.

Pozostałe kapitały

Wartość pozostałych kapitałów wynika z sumy kapitału zapasowego, kapitału rezerwowego, kapitału z rozliczenia transakcji połączenia oraz elementu kapitałowego obligacji zamiennych na akcje.

Wysokości poszczególnych kapitałów przedstawia poniższa tabela.

Rodzaj kapitału	31 grudnia 2015	31 grudnia 2014
Kapitał zapasowy	1 302 963	1 074 663
Kapitał rezerwowy	9 893	6 662
Kapitał z rozliczenia transakcji połączenia	-1 410	-1 410
Część kapitałowa obligacji zamiennych na akcje	12 290	12 290
Razem	1 323 736	1 092 205

Kapitał zapasowy, prezentowany w tej części kapitałów własnych na dzień 31.12.2015 roku, został utworzony w znacznej części z zysku netto lat ubiegłych oraz jako efekt wyceny wynagrodzeń płatnych akcjami.

Część kapitału zapasowego, utworzona ustawowo na mocy art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych może być wykorzystana w przyszłości tylko na pokrycie ewentualnej straty.

Struktura kapitału zapasowego przedstawia się następująco:

Rodzaj kapitału zapasowego	31 grudnia 2015	31 grudnia 2014
Tworzony ustawowo z odpisu z wyniku finansowego	1 335	1 335
Tworzony zgodnie ze statutem z odpisu z wyniku finansowego	1 267 907	1 041 999
Tworzony z kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami	33 721	31 329
Razem	1 302 963	1 074 663

Kapitał własny Spółki w okresie hiperinflacji

Przeliczenie kapitału własnego w okresie hiperinflacji odbyło się przy następujących danych:

1. 18.12.1989 - założenie spółki i wniesienie kapitału o wartości (po denominacji) 200 zł
2. 04.05.1995 - nabycie spółki przez Marka Piechockiego i Jerzego Lubiańca
3. 12.04.1995 - zarejestrowanie podwyższenia kapitału podstawowego do kwoty 700 tys. zł
4. 24.10.1995 - podjęcie uchwały o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 1 500 tys. zł
5. 04.01.1996 – podjęcie uchwały o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 2 200 tys. zł

Lata	Kapitał BO	Zwiększenia	Inflacja	Dni	Współczynnik inflacji	Kapitał po przeliczeniu
1990	0,2		585,8%	365	6,858	1,4
1991	1,4		70,3%	365	1,703	2,3
1992	2,3		43,0%	365	1,430	3,3
1993	3,3		35,3%	365	1,353	4,5
1994	4,5		32,2%	365	1,322	5,9
1995-01-01	5,9		27,8%	365	1,278	7,6
1995-04-12		700	27,8%	263	1,200	840
1995-10-24		800	27,8%	68	1,052	841
RAZEM 1995						1 689
1996-01-01	1 916 ¹⁾		19,9%	365	1,199	2 298
1996-01-04		1 400 ²⁾	19,9%	362	1,197	1 676
Razem 1996						3 974

¹⁾ kapitał na koniec 1995 + zatrzymany wynik finansowy za rok 1995

²⁾ podwyższenie kapitału + aggio

Kapitały na dzień 31.12.1996 (bez zysku za rok obrotowy) wynoszą 3 127 tys. zł. Różnica z przeszacowana kapitałów wynosi 847 tys. zł.

15.13. Rezerwy

Na dzień bilansowy Grupa posiada w zobowiązaniach sprawozdania z sytuacji finansowej rezerwy w łącznej wartości 19 953 tys. zł.

Rezerwa na świadczenia emerytalne

Rezerwa ta jest tworzona przede wszystkim przez jednostkę dominującą. W pozostałych spółkach grupy oprócz Słowacji nie istnieje obowiązek wypłaty odpraw emerytalnych. Spółki szacują rezerwę samodzielnie, przy zastosowaniu metod aktuarialnych.

Rezerwa na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe

Grupa tworzy również rezerwę na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe tj. na wypłatę w przyszłości kwot zobowiązań wobec pracowników, wynikających z ich bieżącej pracy.

Rezerwa na niewypłacone wynagrodzenia

Rezerwa ta jest tworzona na przyszłe wynagrodzenia wynikające z bieżącej pracy pracowników.

	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	Rezerwa na niewypłacone wynagrodzenia	Rezerwa na zobowiązania	Rezerwa na niewykorzystany urlop
Stan na 1 stycznia 2015 roku	1 596	7 683	176	12 342
- zawiązanie rezerwy	2 179	830	0	13 437
- rozwiązanie rezerwy	1 596	4 176	176	12 342
Stan na 31 grudnia 2015 roku	2 179	4 337	0	13 437

15.14. Zobowiązania warunkowe

W 2015 roku spółki w GK LPP SA korzystały z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP SA wyniosła 211 794 tys. zł, z czego:

- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP SA wyniosła 70 430 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 139 415 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 1 645 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów wynajmu powierzchni biurowych zawartych przez LPP SA wyniosła 305 tys. zł.

W 2015 roku Spółka również otrzymała gwarancje stanowiące zabezpieczenie płatności od kontrahenta. Wartość otrzymanych gwarancji wynosi 17 360 tys. zł.

W dniu 31 grudnia 2015 roku wartość poręczeń udzielonych przez spółkę dominującą wyniosła 105 573 tys. zł i wzrosła w stosunku do stanu na 31 grudnia 2014 roku o 20 871 tys. zł.

W opinii Zarządu istnieje znikome prawdopodobieństwo wypływu środków finansowych wykazanych w zobowiązaniach pozabilansowych / warunkowych. Istotą tych zobowiązań jest w przeważającej ilości przypadków gwarantowanie płatności czynszów najmu podmiotów z GK LPP SA.

15.15. Przyszłe zobowiązania wynikające z zawartych umów najmu.

GK LPP SA jest stroną umów najmu, na mocy których korzysta z powierzchni wykorzystywanych do prowadzenia sieci salonów firmowych RESERVED, Cropp, House, MOHITO, SiNSAY, Tallinder.

Wartość czynszów obciążająca koszty okresu wynosi 741 704 tys. zł. W kwocie tej zawierają się zarówno czynsze minimalne oraz warunkowe, uzależnione od wysokości osiągniętego obrotu.

Łączne przyszłe opłaty minimalne z tytułu umów najmu, oszacowane wg stanu na 31 grudnia 2015 roku przedstawiają się następująco:

- | | |
|---|-------------------|
| ■ kwoty wymagalne w okresie 12 miesięcy od dnia bilansowego | 848 371 tys. zł |
| ■ kwoty wymagalne w okresie od 12 miesięcy do 5 lat od dnia bilansowego | 2 503 002 tys. zł |
| ■ kwoty wymagalne w okresie powyżej 5 lat od dnia bilansowego | 1 063 048 tys. zł |

Postanowienia terminowych umów najmu rodzących wyżej wymienione opłaty są typowymi dla tego rodzaju umów. Oprócz czynszu minimalnego przewidują one zazwyczaj warunkowe czynsze związane z przekroczeniem pewnego poziomu przychodów w danym lokalu, wyrażone określonym procentem od wartości tych przychodów. W okresie sprawozdawczym ich wartość stanowiła 0,9 procent łącznej wartości wszystkich czynszów najmu. Umowy zawierają także klauzule waloryzacyjne łączące wartość czynszu ze statystycznymi wskaźnikami wzrostu cen. Niektóre z nich zawierają możliwość przedłużenia umowy najmu na kolejny okres, pozostawiając decyzję po stronie najemcy. Ponieważ umowy dotyczą lokali znajdujących się głównie w wielko powierzchniowych obiektach handlowych, nie istnieje możliwość zakupu przedmiotu najmu.

15.16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe

Zobowiązania krótkoterminowe	31.12.2015	31.12.2014
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	589 844	513 036
Inne zobowiązania finansowe	0	7
Zobowiązania finansowe wg MSR 39	589 844	513 043
Zobowiązania z tytułu podatków i innych świadczeń	130 598	133 712
Inne zobowiązania niefinansowe	3 994	9 802
Zobowiązania niefinansowe	134 592	143 514
Razem zobowiązania krótkoterminowe	724 436	656 557

15.17. Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe – aktywa	31.12.2015	31.12.2014
<i>Długoterminowe</i>		
Nadzór nad oprogramowaniem	449	584
Prowizje dla pośredników	66 406	8 722
Pozostałe rozliczenia długoterminowe	72	44
Razem rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	66 927	9 350
<i>Krótkoterminowe</i>		
Czynsze	16 657	15 049
Ubezpieczenia	1 852	1 973
Nadzór nad oprogramowaniem	585	613
Oplaty licencyjne, prenumerata, domeny internetowe	2 589	829
Prowizje od pośredników	3 026	345
Inne	1 841	1 038
Razem rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe	26 550	19 847

Rozliczenia międzyokresowe – zobowiązania	31.12.2015	31.12.2014
<i>Długoterminowe</i>		
Sprzedaż nakładów	35 242	
Dopłaty do umów najmu	15 324	
przedaż usług marketingowych	515	
Razem rozliczenia międzyokresowe bierne długoterminowe	50 566	0
<i>Krótkoterminowe</i>		
Sprzedaż nakładów	7 466	0
Zwroty towarowe ze sprzedaży krajowej	3 911	4 628
Sprzedaż na karty podarunkowe oraz talony	13 897	11 901
Sprzedaż usług marketingowych	531	1 536
Dopłaty do umów najmu	2 031	9 174
Pozostałe	0	2 098
Razem rozliczenia międzyokresowe bierne krótkoterminowe	27 836	29 337

W okresie bilansowym pojawiła się nowa pozycja w ramach rozliczeń okresowych biernych dotycząca sprzedaży nakładów. Dokładna informacja na ten temat jest dostępna w punkcie 10 raportu.

15.18. Przychody

Przychody ze sprzedaży	01.01.2015-31.12.2015	01.01.2014-31.12.2014
Przychody netto ze sprzedaży usług	23 833	26 560
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	5 106 520	4 742 728
Razem przychody ze sprzedaży	5 130 353	4 769 288

Przychody Grupy ze sprzedaży usług dotyczą wyłącznie spółki dominującej. Świadczone usługi to przede wszystkim:

- sprzedaż know-how w zakresie prowadzenia salonów firmowych przez kontrahentów krajowych,
- wynajem własnych środków transportu.

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.2015-31.12.2015	01.01.2014-31.12.2014
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	805	22 704
Dotacje	451	0
Inne przychody operacyjne, w tym:	22 975	23 185
- odwrócenie odpisów aktualizujących środki trwałe	538	913
- odwrócenie odpisów aktualizujących należności	474	2 667
- odwrócenie odpisów aktualizujących zapasów	3 709	1 195
Razem przychody operacyjne	24 231	45 889

Przychody finansowe	01.01.2015-31.12.2015	01.01.2014-31.12.2014
Odsetki, w tym:	1 794	2 679
- od lokat	5	962
- od pożyczek i należności	1 786	1 702
- od obligacji	3	15
Dywidendy	182	204
Zysk ze zbycia inwestycji	0	0
Inne w tym:	5	119
- odwrócenie odpisów aktualizujących pożyczki	5	0
Razem przychody finansowe	1 981	3 002

15.19. Koszty

Koszty według rodzaju	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014
Amortyzacja	223 555	193 670
Zużycie materiałów i energii	137 275	128 595
Usługi obce	1 191 959	1 365 689
Podatki i opłaty	199 346	13 690
Wynagrodzenia	284 173	260 909
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	61 695	65 582
- składka emerytalna	7 785	6 665
Pozostałe koszty rodzajowe	96 650	118 828
Razem koszty rodzajowe	2 194 653	2 146 963

Uzgodnienie wartości kosztów w układzie porównawczym z kalkulacyjnym w tabeli poniżej:

	01.01.2015-31.12.2015	01.01.2014-31.12.2014
Koszty rodzajowe	2 194 653	2 146 963
Zmiana stanu produktów	792	1 386
Wartość kosztów sprzedaży i ogólnego zarządu	2 195 445	2 148 349

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014
Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych, w tym:	11 374	19 957
- środków trwałych	146	2 142
- zapasów	9 863	6 413
- należności	1 365	11 402
Inne	61 330	60 981
Razem koszty operacyjne	72 704	80 938

Koszty finansowe	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014
Odsetki, w tym:	19 061	15 934
- dotyczące kredytów bankowych	19 061	15 934
Aktualizacja wartości inwestycji	731	20 933
- pożyczki i udziały	731	20 933
Inne, w tym:	70 510	115 343
- prowizje od kredytów bankowych i gwarancji	1 914	3 515
- saldo różnic kursowych	68 596	111 828
Razem koszty finansowe	90 302	152 210

15.20. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego Grupy za 2015 rok oraz okres porównywalny przedstawione zostały w poniższej tabeli.

Sprawozdanie z wyniku i całkowitych dochodów	2015 rok	2014 rok
Bieżący podatek dochodowy	56 053	94 805
Odroczony podatek dochodowy	6 995	- 116 770
Razem podatek dochodowy	63 048	-21 965

Uzgodnienie wyliczenia podatku dochodowego wykazanego w skonsolidowanym sprawozdaniu z wyniku i całkowitych dochodów za roku 2015 i 2014 przedstawiono w poniższej tabeli.

Podatek dochodowy	2015 rok	2014 rok
Zysk/strata brutto GK przed korektami konsolidacyjnymi	605 362	516 523
Korekta kosztów i przychodów trwale niepodatkowych	-288 472	-402 395
Zysk/strata brutto GK po uwzględnieniu korekty	316 890	114 128
Podatek dochodowy wg średniej stawki 18,73%;20,36%*	64 535	22 372
Korekty konsolidacyjne podatku	-263	-44 337
Ulgi podatkowe	-1 224	59
Podatek dochodowy	63 048	-21 965

*stawka 18,73% - 2014 rok, stawka 20,36% - 2015 rok

Podatek dochodowy jest liczony wg następujących stawek:

- LPP SA – 19 %,
- Re Trading OOO (Rosja) – 20%,
- LPP Lithuania UAB (Litwa) – 15%,
- LPP Latvia LTD (Łotwa) – 15%,
- LPP Ukraina AT – 18%
- LPP Hungary KFT (Węgry) – 10%
- LPP Estonia OU – 20%
- LPP Czech Republic SRO (Czechy)– 19%
- LPP Bulgaria LTD – 10%
- LPP Słowacja SRO– 22%
- LPP Romania Fashion SRL (Rumunia) – 16%
- LPP Croatia DOO – 20%
- Gothals LTD (Cypr) – 12,5%

Wartość aktywów oraz zobowiązania z tytułu podatku odroczonego wykazanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wynika z tytułów i wartości przedstawionych w poniższej tabeli.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego:	31.12.2015	31.12.2014
Amortyzacja środków trwałych	12 592	11 560
Amortyzacja znaków towarowych	101 569	106 915
Aktualizacja należności handlowych	398	742
Aktualizacja wartości zapasów	2 240	1 431
Marża od niesprzedanych poza Grupę towarów	12 039	10 389
Marża od sprzedanych nakładów	5 907	0
Strata podatkowa	433	9 298
Wynagrodzenia i narzuty	1 648	1 460
Szacunkowe zwroty towarów	865	787
Pozostałe	1 503	948
Razem	139 194	143 531

Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego:	31.12.2015	31.12.2014
Amortyzacja aktywów niematerialnych	4 940	4 394
Szacunek kosztów czynszowych	1 077	0
Nieotrzymane odszkodowania	131	133
Naliczone odsetki od kredytów bankowych	239	51
Korekty otrzymane w roku następnym	692	0
Pozostałe	6	79
Razem	7 085	4 657

Odroczony podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów za okres od stycznia do grudnia roku 2015 oraz roku 2014 wynika z następujących pozycji:

Aktywa z tytułu podatku odroczonego:	31.12.2015	31.12.2014
Amortyzacja środków trwałych	1 032	1 820
Amortyzacja znaków towarowych	-5 346	106 915
Aktualizacja należności handlowych	-344	290
Aktualizacja wartości zapasów	809	1 010
Marża od niesprzedanych poza Grupę towarów	1 650	-990
Marża od sprzedanych nakładów	5 907	
Strata podatkowa	-8 865	9 604
Wynagrodzenia i narzuty	188	2 060
Szacunkowe zwroty towarów	78	-19
Pozostałe różnice przejściowe	555	839
Różnice kursowe z przeliczenia	-231	-5 323
Razem	-4 567	116 206

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego:	31.12.2015	31.12.2014
Przyspieszona amortyzacja podatkowa	546	-192
Szacunek kosztów czynszowych	1 077	0
Nie otrzymane odszkodowania	-2	-19
Naliczone odsetki od kredytów bankowych	188	-153
Korekty otrzymane w roku następnym	692	0
Pozostałe	-73	-58
Różnice kursowe z przeliczenia	0	-142
Razem	2 428	-564

15.21. Zysk na jedną akcję oraz rozwodniony zysk na jedną akcję

Zysk na akcję liczony jest wg formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Przy wyliczeniu zarówno podstawowego jak i rozwodnionego zysku (straty) na akcję LPP SA stosuje w liczniku kwotę zysku (straty) netto przypadającego akcjonariuszom podmiotu dominującego tzn. nie występuje efekt rozwadniający wpływający na kwotę zysku (straty).

Przy kalkulacji rozwodnionego zysku na akcję w mianowniku wzoru uwzględniany jest rozwadniający wpływ opcji zamiennych na akcje.

Kalkulacja zysku na akcje została zaprezentowana poniżej.

	01.01.2015- 31.12.2015	01.01.2014- 31.12.2014
Liczba akcji stosowana jako mianownik wzoru		
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 812 145	1 809 725
Rozwadniający wpływ opcji zamiennych na akcje	15 388	17 053
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	1 827 533	1 826 778
Zysk na akcję		
Zysk (strata) netto okresu bieżącego	351 320	479 546
Zysk (strata) na akcję	193,87	266,26
Rozwodniony zysk (strata) na akcję	192,24	262,51

15.22. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Za jednostki powiązane wobec Grupy uznano:

- spółki krajowe i zagraniczne w których spółki Grupy sprawują kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- kluczowy personel kierowniczy GK LPP SA i jego bliscy członkowie rodzin,
- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ

15.22.1. Transakcje z kluczowym personelem kierowniczym

Do kluczowego personelu kierowniczego Grupa zalicza członków zarządu oraz rady nadzorczej spółki dominującej.

Członkowie zarządu otrzymywali świadczenia z tytułu funkcji pełnionych zarówno w LPP SA oraz w spółce zależnej IPMS.

Wartość krótkoterminowych świadczeń kluczowego personelu kierowniczego, otrzymanych za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2015 roku wyniosła 5 269 tys. zł. Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób zaliczonych do kluczowego personelu, kształtują się następująco:

■ Marek Piechocki	prezes Zarządu	1 350 tys. zł
■ Przemysław Lutkiewicz	wiceprezes Zarządu	821 tys. zł
■ Piotr Dyka	wiceprezes Zarządu	900 tys. zł
■ Huber Komorowski	wiceprezes Zarządu	900 tys. zł
■ Jacek Kujawa	wiceprezes Zarządu	901 tys. zł
■ Sławomir Łoboda	wiceprezes Zarządu	225 tys. zł*

*Wiceprezes Sławomir Łoboda został powołany przez RN na członka zarządu LPP SA w dniu 14.10.2015 roku. Wynagrodzenie wskazane wyżej dotyczy okresu zasiadania w zarządzie Spółki.

Wartość krótkoterminowych świadczeń członków Rady Nadzorczej, otrzymanych za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2015 roku wyniosła 172 tys. zł. Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób Rady Nadzorczej, kształtują się następująco:

■ Jerzy Lubianiec	przewodniczący Rady Nadzorczej	80 tys. zł
■ Krzysztof Fąferek	członek Rady Nadzorczej	10 tys. zł
■ Maciej Matusiak	członek Rady Nadzorczej	20 tys. zł
■ Wojciech Olejniczak	członek Rady Nadzorczej	20 tys. zł
■ Krzysztof Olszewski	członek Rady Nadzorczej	20 tys. zł
■ Dariusz Pachla	członek Rady Nadzorczej	22 tys. zł

Dla osób znajdujących się w zarządzie LPP SA na dzień 31 grudnia 2015 roku zostały naliczone rezerwy na odprawy emerytalne w kwocie 23 tys. zł (rok 2014: 21 tys. zł) oraz na niewykorzystane urlopy w kwocie 136 tys. zł (rok 2014: 74 tys. zł).

15.22.2. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

I.p.	Podmioty powiązane	Zobowiązania na 31.12.2015	Należności na 31.12.2015	Przychody w okresie 2015 roku	Koszty w okresie 2015 roku
1.	Zależne spółki krajowe	0	8	14	9 885
Razem		0	8	14	9 885

I.p.	Podmioty powiązane	Zobowiązania na 31.12.2014	Należności na 31.12.2014	Przychody w okresie 2014 roku	Koszty w okresie 2014 roku
1.	Zależne spółki krajowe	98	2	14	10 650
Razem		98	2	14	10 650

Wielkości podane w tabeli obrazują tylko transakcje wzajemne pomiędzy LPP SA a polskimi spółkami zależnymi, nie objętymi konsolidacją, i są prezentowane z punktu widzenia jednostki dominującej.

Dane, które wykazane są jako zobowiązania LPP SA są należnościami w spółkach powiązanych, a koszty są przychodami w podanych spółkach.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi były zawierane na warunkach rynkowych.

Przychody od spółek krajowych pochodzą z wynajmu pomieszczeń biurowych na potrzeby działalności tychże firm.

Koszty związane z krajowymi spółkami zależnymi, dotyczą wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp i RESERVED, MOHITO i House.

Terminy płatności ustalone dla spółek zależnych mieszczą się w przedziale od 45 do 120 dni.

15.23. Segmenty działalności

Wyniki finansowe oraz pozostałe informacje dotyczące segmentów geograficznych za okres od 01 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku oraz za okres porównywalny zostały przedstawione w poniższych tabelach.

Rok 2015

	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Sprzedaż zewnętrzna	4 105 749	1 024 604	0	0	5 130 353
Sprzedaż między segmentami	655 459	0	(655 459)	0	-
Pozostałe przychody operacyjne	17 684	5 742	0	805	24 231
<i>Przychody ogółem</i>	<i>4 778 892</i>	<i>1 030 346</i>	<i>(655 459)</i>	<i>805</i>	<i>5 154 584</i>
Koszty operacyjne ogółem, w tym	4 106 038	891 743	(597 837)	179 247	4 579 191
Koszty sprzedaży towarów między segmentami	480 055	0	(480 055)	0	-
Pozostałe koszty operacyjne	49 668	23 036	0	0	72 704
<i>Wynik segmentu</i>	<i>623 186</i>	<i>115 567</i>	<i>(57 622)</i>	<i>(178 442)</i>	<i>502 689</i>
Przychody finansowe					1 981
Koszty finansowe					90 302
<i>Zysk przed opodatkowaniem</i>					<i>414 368</i>
Podatek dochodowy					63 048
<i>Zysk netto</i>					<i>351 320</i>

	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Aktywa segmentu	3 122 773	500 028	(197 095)		3 425 706
Nieprzypisane aktywa całej grupy				139 463	139 463
<i>Skonsolidowane aktywa ogółem</i>					3 565 169
Zobowiązania segmentu	787 101	174 903	(138 986)		823 018
Nieprzypisane zobowiązania całej grupy				852 412	852 412
<i>Skonsolidowane zobowiązania ogółem</i>					1 675 430

Pozostałe ujawnienia	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje
Nakłady inwestycyjne segmentu	409 210	40 905
Amortyzacja segmentu	175 424	48 131
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości	8 230	3 875
Rozwiązanie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości	4 523	198
Pozostałe koszty niepieniężne	42 210	19 120

Rok 2014

	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Sprzedaż zewnętrzna	3 688 778	1 080 510	0	0	4 769 288
Sprzedaż między segmentami	582 046	4 274	(586 320)	0	-
Pozostałe przychody operacyjne	15 893	7 291	0	22 705	45 889
<i>Przychody ogółem</i>	4 286 717	1 092 075	(586 320)	22 705	4 815 177
Koszty operacyjne ogółem, w tym	3 484 174	1 025 949	(590 398)	205 411	4 125 136
Koszty sprzedaży towarów między segmentami	482 813		(482 813)		-
Pozostałe koszty operacyjne	53 528	27 410			80 938
<i>Wynik segmentu</i>	749 015	38 716	4 078	(182 706)	609 103
Przychody finansowe					3 002
Koszty finansowe					152 210
<i>Zysk przed opodatkowaniem</i>					459 895
Podatek dochodowy					(21 965)
<i>Zysk netto</i>					481 860

	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Aktywa segmentu	2 424 561	548 719	(183 422)		2 789 858
Nieprzypisane aktywa całej grupy				143 868	143 868
<i>Skonsolidowane aktywa ogółem</i>					2 933 726
Zobowiązania segmentu	682 654	189 580	(164 386)		707 848
Nieprzypisane zobowiązania całej grupy				587 464	587 464
<i>Skonsolidowane zobowiązania ogółem</i>					1 295 312

Pozostałe ujawnienia	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje
Nakłady inwestycyjne segmentu	335 357	85 444
Amortyzacja segmentu	137 670	56 212
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości	30 042	10 848
Rozwiązanie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości	4 668	107
Pozostałe koszty niepieniężne	34 422	26 559

*Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości aktywów w podziale segmentowym ujawnione w sprawozdaniu z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów obejmują:

- odpisy aktualizujące wartość należności;
- odpisy aktualizujące wartość zapasów;
- odpisy aktualizujące wartość środków trwałych.

Odpisy i odwrócenie dokonywane były w związku z wystąpieniem lub wygaśnięciem przesłanek związanych z przeterminowaniem należności oraz wystąpieniem należności nieściągalnych

Zarząd LPP SA:

Marek Piechocki – Prezes Zarządu
Przemysław Lutkiewicz – Wiceprezes Zarządu
Jacek Kujawa – Wiceprezes Zarządu
Hubert Komorowski – Wiceprezes Zarządu
Sławomir Łoboda – Wiceprezes Zarząd

Gdańsk, 18 kwietnia 2016 rok

**Sprawozdanie Zarządu z działalności GK LPP SA (wraz
z oświadczeniem o stosowaniu Ładu Korporacyjnego) za
2015 rok**

1. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym

W skład Grupy Kapitałowej LPP SA wchodzi 5 spółek krajowych (łącznie ze spółką dominującą) i 16 spółek zagranicznych.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe GK, za okres od 01 stycznia do 31 grudnia 2015 roku, obejmuje wyniki jednostkowe LPP SA oraz wyniki niżej wymienionych zagranicznych spółek zależnych:

- LPP Estonia OU
- LPP Czech Republic SRO
- LPP Hungary KFT
- LPP Latvia LTD
- LPP Lithuania UAB
- LPP Ukraina AT
- Re Trading OOO
- LPP Romania Fashion SRL
- LPP Bułgaria LTD
- LPP Slovakia SRO
- LPP Fashion Bułgaria LTD
- Gothals LTD
- IPMS Management Services FZE
- LPP Croatia DOO
- Reserved GMBH

LPP SA jako podmiot dominujący jest firmą zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce i krajach Europy Centralnej, Wschodniej i Zachodniej, na Bałkanach oraz Bliskim Wschodzie. Spółki wchodzące w skład GK i podlegające konsolidacji są podmiotami zajmującymi się dystrybucją towarów pod marką RESERVED, Cropp, House, MOHITO i SiNSAY poza granicami Polski.

Odzież jest podstawowym towarem sprzedawanym przez spółki z GK LPP SA.

Projekty odzieży są sporządzone w biurach projektowych mieszczących się w siedzibie Spółki dominującej w Gdańsku oraz w Krakowie, zaś produkcja poszczególnych wyrobów zlecana jest zakładom w Polsce i poza granicami.

Lokowanie produkcji w Chinach przebiega za pośrednictwem biura handlowego Spółki dominującej znajdującego się w Szanghaju. Oferta Grupy Kapitałowej jest bardzo szeroka. Składają się na nią m.in. okrycia wierzchnie (kurtki, płaszcze), swetry, bluzy, spodnie, sukienki, bluzki, koszule, jak i bielizna, a także dodatki uzupełniające – czapki, szale, rękawiczki, buty itp. Niewielkie ilości odzieży i obuwia innych marek oferowanego w sieci sklepów Cropp są nabywane w Polsce od dystrybutorów.

Grupa Kapitałowa osiąga także przychody ze sprzedaży usług.

Źródło przychodów	2015		2014		Zmiana %
	tys. zł.	Udział w sprzedaży %	tys. zł.	Udział w sprzedaży %	
Sprzedaż towarów handlowych	5 106 520	99,5%	4 742 728	99,4%	7,7%
Sprzedaż usług	23 833	0,5%	26 560	0,6%	-10,3%
Razem	5 130 353	100,0%	4 769 288	100,0%	7,6%

Podstawowymi kanałami dystrybucji, które zapewniają Grupie Kapitałowej możliwość rozwoju są sieci salonów RESERVED, Cropp, House, MOHITO, SiNSAY, Tallinder oraz sklepy internetowe każdej z wymienionych marek. Odbiorcami produktów zarówno w sklepach stacjonarnych jak i internetowych są klienci indywidualni.

Kanał dystrybucji	2015		2014		Zmiana
	tys. zł.	Udział w sprzedaży %	tys. zł.	Udział w sprzedaży %	%
Salony RESERVED	2 428 605	47,3%	2 312 030	48,5%	5,0%
Eksport	39 850	0,8%	34 146	0,7%	16,7%
Salony Cropp	788 020	15,4%	771 350	16,2%	2,2%
Salony House	671 813	13,1%	633 648	13,3%	6,0%
Salony MOHITO	584 548	11,4%	522 900	11,0%	11,8%
Salony SiNSAY	328 363	6,4%	224 652	4,7%	46,2%
Pozostałe	289 154	5,6%	270 562	5,7%	6,9%
Razem	5 130 353	100,0%	4 769 288	100,0%	7,6%

2. Informacje o rynkach zbytu, w podziale na krajowe i zagraniczne oraz o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, ze wskazaniem uzależnienia od jednego lub kilku odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ujawnione w sprawozdaniu skonsolidowanym wypracowane zostały przez poszczególne spółki grupy w następujących wielkościach (po wyłączeniach sprzedaży wewnątrz grupy):

Nazwa spółki	Kraj	Przychody ze sprzedaży okres od	Przychody ze sprzedaży okres od
		01.01.2015 do 31.12.2015	01.01.2014 do 31.12.2014
LPP SA	Polska	3 250 263	3 079 644
LPP Estonia OU	Estonia	78 036	66 807
LPP Latvia LTD	Łotwa	66 158	59 891
LPP Czech Republic SRO	Czechy	224 117	186 397
LPP Hungary KFT.	Węgry	48 110	41 610
LPP Lithuania UAB	Litwa	77 451	73 121
LPP Ukraina AT	Ukraina	188 363	191 810
Re Trading OOO	Rosja	836 242	884 425
LPP Romania Fashion SRL	Rumunia	56 410	26 311
GMBH Reserved	Niemcy	93 933	15 108
LPP Croatia DOO	Chorwacja	32 515	5 683
LPP Bulgaria LTD	Bułgaria	44 905	32 571
LPP Slovakia SRO	Słowacja	133 846	105 910*
Razem:		5 130 348	4 769 288

*suma przychodów 2 spółek na Słowacji: LPP Slovakia s.r.o. oraz KOBA AS

Sprzedaż eksportowa do podmiotów nie wchodzących w skład GK prowadzona była przez LPP SA i wyniosła 39 859 tys. zł co stanowiło 0,8% przychodów ogółem. Główne kierunki tej części sprzedaży Grupy Kapitałowej przedstawia poniższa tabela.

Kraj	2015		2014	
	wartość eksportu w tys. zł	udział w eksporcie w %	wartość eksportu w tys. zł	udział w eksporcie w %
Białoruś	3 122	7,8%	3 574	10,5%
Egipt	5 802	14,6%	3 331	9,8%
Rosja	6 809	17,1%	10 438	30,6%
Ukraina	1 676	4,2%	2 370	6,9%
Qatar	6 506	16,3%	2 886	8,5%
Kuwejt	7 130	17,9%	-	-
Emiraty Arabskie	2 680	6,7%	-	-
Arabia Saudyjska	4 527	11,4%	-	-
Pozostałe	1 597	4,0%	11 547	33,8%
Razem	39 850	100,0%	34 146	100,0%

Uzależnienie Grupy Kapitałowej Emitenta od odbiorców

Spółki Grupy Kapitałowej nie są uzależnione od żadnego odbiorcy. Udział żadnego z odbiorców nie przekroczył 10% wartości sprzedaży GK.

Uzależnienie Grupy Kapitałowej Emitenta od dostawców

Spółki zagraniczne wchodzące w skład GK LPP SA są zaopatrywane w towary handlowe przez LPP SA.

Firmy produkujące na rzecz GK LPP SA w większości mają swoje siedziby w Chinach. Zakupy dokonane w tym kraju stanowiły około 60%, zaś w pozostałych krajach azjatyckich około 30%. Poza tym GK zakupiła towary u tureckich producentów (około 5%) oraz polskich (około 2%).

Wartość zakupów dokonanych u żadnego z dostawców nie przekroczyła wielkości 10% sprzedaży.

GK zawarła umowy ramowe, które określają ogólne warunki współpracy. Konkretnie wyroby produkowane są dla GK LPP SA na podstawie szczegółowych umów, zawieranych dla realizacji poszczególnych dostaw.

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno – finansowych, ujawnionych w rocznym sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym nietypowych, mających znaczący wpływ na działalność emitenta i osiągnięte przez niego zyski lub poniesione straty w roku obrotowym

Podstawowe zadania zrealizowane przez spółkę w 2015 roku:

- 1) Przychody ze sprzedaży zrealizowane przez GK LPP SA wyniosły 5 131 mln zł i były wyższe o 7,6% od osiągniętych w 2015 roku.
- 2) W 2015 roku GK wypracowała zysk netto w wysokości ok. 351 mln zł. To jest o 37,2% mniejszy niż w roku 2014 (ok. 482 mln zł).
- 3) Powiększono powierzchnię handlową sklepów o ok. 121 tys. m kw. (ok. 16,7%). Łączna powierzchnia placówek sprzedaży detalicznej w całej GK LPP SA wyniosła ok. 724 tys. m kw. z czego ok. 379 tys. m kw. poza granicami Polski.

Sieć	2015		2014		Zmiana pow.
	Powierzchnia (tys. m2)	Ilość (szt.)	Powierzchnia (tys. m2)	Ilość (szt.)	%
RESERVED	461	449	390	425	18,2%
Cropp	115	372	106	366	8,5%
House	100	319	90	308	11,1%
MOHITO	95	280	83	256	14,5%
SiNSAY	60	170	44	129	36,4%
Outlet	14	37	11	32	27,3%
Razem	845	1 627	724	1 516	16,7%

Wyniki osiągnięte przez GK LPP SA w 2015 roku w podstawowej mierze zależały od funkcjonowania pięciu detalicznych sieci sprzedaży RESERVED, Cropp, House, MOHITO oraz SiNSAY, przy czym najistotniejszą część przychodów i zysku wypracowały sklepy RESERVED. Natomiast największą dynamikę przyrostu przychodów odnotowała sieć sprzedaży SiNSAY.

Podstawowe wielkości ekonomiczno - finansowe oraz dynamikę ich zmian w stosunku do poprzedniego roku, przedstawia tabela poniżej.

Wyszczególnienie	2015 rok (tys. zł)	2014 rok (tys. zł)	Zmiana %
Przychody netto ze sprzedaży	5 130 353	4 769 288	7,6%
Zysk brutto na sprzedaży	2 742 829	2 792 500	-1,8%
Zysk na sprzedaży	551 162	644 152	-14,4%
Zysk na działalności operacyjnej	502 689	609 103	-17,5%
Zysk na działalności gospodarczej	414 368	459 895	-9,9%
Zysk netto	351 320	481 860	-27,1%
Kapitał własny	1 889 739	1 638 414	15,3%
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania:	1 675 430	1 295 312	29,3%
Zobowiązania długoterminowe	344 116	210 714	63,3%
Zobowiązania krótkoterminowe:	1 331 314	1 084 598	22,7%
- kredyty bankowe	561 074	378 346	48,3%
- wobec dostawców	721 394	513 036	40,61%
Aktywa trwałe	1 796 996	1 516 416	18,5%
Aktywa obrotowe	1 768 173	1 417 310	24,8%
Zapasy	1 319 735	979 345	34,8%
Należności krótkoterminowe	197 313	234 422	-15,8%
Należności z tytułu dostaw i usług	115 086	176 947	-35,0%

Wzrost przychodów ze sprzedaży o 7,6% został osiągnięty poprzez zwiększenie sprzedaży we wszystkich sieciach sklepów.

Marża brutto osiągnięta wielkość 53,5% była niższa od ubiegłorocznej o 5,1 p.p.

Zysk na sprzedaży spadł o 14,4%.

Zysk na działalności operacyjnej wyniósł 502 689 tys. zł (spadło o 17,5% w stosunku do 2014 roku) zapewniając osiągnięcie marży operacyjnej na poziomie 9,8% (w roku poprzednim odpowiednio 609 103 tys. zł i 12,8%).

Zysk na działalności gospodarczej był niższy w stosunku do roku ubiegłego o 9,9% i wyniósł 414 368 tys. zł. Zysk netto wypracowany w roku 2015 wyniósł 351 320 tys. zł i był niższy od ubiegłorocznego (481 860 tys. zł) o 27,1%. Zysk ten zapewnił osiągnięcie marży netto na poziomie 6,8% (w 2014 roku rentowność wyniosła 10,1%).

Kapitał własny GK LPP SA wzrósł w 2015 roku o 15,3%. Spowodowane to było głównie przeniesieniem wypracowanego zysku na kapitał.

Stan zobowiązań długoterminowych zwiększył się o 63,3%, a zobowiązań krótkoterminowych uległ zwiększeniu o 22,7% w stosunku do 2014 roku.

Na koniec 2015 roku zadłużenie z tytułu kredytów bankowych było wyższe o 48,3% w stosunku do końca 2014 roku co jest wynikiem uruchomienia kredytów inwestycyjnych.

Jednocześnie zobowiązania krótkoterminowe wobec dostawców wzrosły o 16,6%.

W analizowanym okresie majątek trwały wzrósł o 18,5% w związku z rozwojem sieci sklepów.

Majątek obrotowy zwiększył się o 24,8% w stosunku do końca 2014 roku.

Wartość syntetycznych wskaźników rentowności przedstawionych w poniższej tabeli wynika wprost z opisanych wyżej przyczyn kształtujących wartość poszczególnych kategorii zysku.

Wskaźniki rentowności

Przedstawione w tabeli wskaźniki, wyliczone są według następujących formuł:

- marża zysku brutto na sprzedaży – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży towarów i usług;
- marża zysku operacyjnego – stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży towarów i usług;
- marża zysku netto – stosunek zysku netto do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- rentowność aktywów – stosunek zysku netto do średniego stanu aktywów w ciągu roku;
- rentowność kapitałów własnych – stosunek zysku netto do średniego stanu kapitałów własnych w ciągu roku;

Wielkość	2015	2014	Zmiana
	%	%	p.p.
Marża zysku brutto na sprzedaży	53,5%	58,6%	-5,1%
Marża zysku operacyjnego	9,8%	12,8%	-3,0%
Marża zysku netto (ROS)	6,8%	10,1%	-3,3%
Rentowność aktywów (ROA)	10,8%	17,8%	-7,0%
Rentowność kapitałów własnych (ROE)	19,9%	30,7%	-10,8%

Wskaźniki płynności

Wskaźniki zostały wyliczone według poniższych formuł:

- wskaźnik płynności bieżący - stosunek aktywów obrotowych do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik płynności szybki - stosunek aktywów obrotowych pomniejszonych o zapasy do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik rotacji zapasów w dniach – stosunek średniej wysokości zapasów, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- wskaźnik rotacji należności w dniach – stosunek średniej wysokości należności z tyt. dostaw i usług, do przychodów ze sprzedaży pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- wskaźnik rotacji zobowiązań handlowych w dniach – stosunek średniej wysokości zobowiązań wobec dostawców, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu ;

Wielkość	2015	2014	Zmiana
			%
Wskaźnik płynności bieżący	1,3	1,3	0,0%
Wskaźnik płynności szybki	0,3	0,4	-25,0%
Rotacja zapasów (dni)	176	165	6,7%
Rotacja należności (dni)	10	13	-23,1%
Rotacja zobowiązań handlowych (dni)	102	89	14,61%

Wskaźniki zarządzania majątkiem

Wskaźniki zostały wyliczone wg poniższych formuł:

- wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym – stosunek kapitału własnego do aktywów trwałych;
- wskaźnik zadłużenia ogółem – stosunek zadłużenia długo- i krótkoterminowego (wraz z rezerwami na zobowiązania) do sumy bilansowej;
- wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego – stosunek zadłużenia krótkoterminowego do sumy bilansowej;
- wskaźnik zadłużenia długoterminowego - stosunek zadłużenia długoterminowego do sumy bilansowej;

Wielkość	2015	2014	Zmiana
	%	%	p.p.
Wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym	105,2%	108,0%	-2,9%
Wskaźnik zadłużenia ogółem	47,0%	44,2%	2,8%
Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	37,3%	37,0%	0,4%
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego	9,7%	7,2%	2,5%

4. Informacje o umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami) oraz umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji

W 2015 roku Grupa Kapitałowa zawarła następujące istotne umowy:

- 151 umów najmu (w tym aneksy przedłużające umowy i jedna umowa warunkowa) z dystrybutorami powierzchni w obiektach handlowych. Umowy dotyczą lokali przeznaczonych do prowadzenia sprzedaży odzieży RESERVED, Cropp, House, MOHITO i SiNSAY, Tallinder.
- Umowy kredytowe oraz aneksy do umów kredytowych już funkcjonujących. Szczegóły dotyczące tych umów zostały podane do publicznej wiadomości w formie raportów bieżących (RB 2/2015, RB 7/2015, RB 9/2015, RB 20/2015, RB25/2015, RB31/2015, RB33/2015, RB37/2015, RB42/2014). Zestawienie umów kredytowych zostało zamieszczone w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.15.7.3).
- Umow o udzielenie ubezpieczeniowych gwarancji zapłaty długu celnego
- Umowy ubezpieczenia:
 - Polisa majątkowa
 - Polisa OC
 - Polisa EI (elektronika)
 - Polisa CAR (budowlana)
 - Polisa ubezpieczenia maszyn
 - Polisa ubezpieczeń komunikacyjnych
- Umowa na rozbudowę Centrum Dystrybucyjnego

Grupie nie są znane, mające wpływ na jej działalność, umowy zawarte pomiędzy Akcjonariuszami.

5. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania

W okresie sprawozdawczym zostały utworzone dwie nowe spółki: IPMS Management Services FZE z siedzibą w Zjednoczonych Emiratach Arabskich oraz LPP Reserved UK Ltd z siedzibą w Wielkiej Brytanii.

Pierwsza z wymienionych spółek została utworzona w celu ochrony praw znaków towarowych, a utworzenie drugiej związane było z rozpoczęciem ekspansji w tym kraju.

6. Opis istotnych transakcji zawartych przez emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji

Wszystkie transakcje zawarte przez emitenta z podmiotami powiązanymi w okresie sprawozdawczym zostały zawarte na warunkach rynkowych.

7. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz udzielonych i otrzymanych gwarancjach

Informacje o zaciągniętych kredytach wg stanu na 31.12.2015 roku oraz o terminach ich wymagalności zamieszczone są w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.15.7.3).

W 2015 roku GK LPP SA korzystała z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe. GK występowała o udzielenie gwarancji bankowych dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą jest Spółka oraz dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą są jednostki powiązane ze Spółką.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP SA wyniosła: 211 794 tys. zł, z czego:

- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP SA wyniosła 70 430 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 139 415 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 1 645 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów wynajmu powierzchni magazynowych zawartych przez LPP SA wyniosła 305 tys. zł.

W 2015 roku Spółka również otrzymała gwarancje stanowiące zabezpieczenie płatności od kontrahenta. Wartość otrzymanych gwarancji wynosi 17 360 tys. zł.

W minionym roku GK LPP SA nie zaciągała pożyczek.

8. Informacje o udzielonych pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym emitenta, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności

Informacje na temat udzielonych przez GK LPP SA pożyczek znajdują się w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.15.7.2).

9. Informacje o udzielonych i otrzymanych poręczeniach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń udzielonych jednostkom powiązanym emitenta

W okresie sprawozdawczym GK LPP SA udzieliła następujących poręczeń wewnątrz Grupy:

Opis	Kwota (tys. zł)
Poręczenie wekslowe na rzecz Orlenu dla jednego podmiotu gospodarczego	22
Poręczenie za spółkę Amur Sp. z o.o.	7 678
Poręczenie za spółkę BBK SA	894
Poręczenie za spółkę DP and SL Sp. z o.o.	1 359
Poręczenie za spółkę Re Trading OOO	20 933
Poręczenie za spółkę LPP Estonia OU	761
Poręczenie za spółkę LPP Romania Fashion SRL	931
Poręczenie za spółkę LPP Ukraina AT	4 708
Poręczenie za spółkę LPP Czech Republic SRO	24 434
Poręczenie za spółkę Reserved GmbH	13 840
Poręczenie za spółkę LPP Latvia LTD	989
Poręczenie za spółkę LPP Bulgaria LTD	2 661
Poręczenie za spółkę LPP Slovakia SRO	9 282
Poręczenie za spółkę LPP Lithuania UAB	820
Poręczenie za spółkę LPP Hungary KFT	4 629
Poręczenie za spółkę LPP Croatia DOO	11 633

W minionym roku GK LPP SA nie otrzymywała poręczeń (za wyjątkiem poręczeń udzielanych przez LPP SA spółkom zależnym).

Spółki zależne nie udzielały poręczeń. Spółki zależne otrzymywały opisane poręczenia wyłącznie od jednostki dominującej.

10. Wykorzystanie wpływów z emisji (do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności)

W 2015 roku GK LPP SA nie emitowała papierów wartościowych.

11. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok

Nie publikowano prognozy wyników finansowych.

12. Ocena, wraz z jej uzasadnieniem dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom

GK LPP SA realizuje na bieżąco wszystkie istotne zobowiązania wobec Państwa i kontrahentów. Podstawowy model biznesowy polegający na prowadzeniu sprzedaży detalicznej pozwala na otrzymywanie natychmiastowych zapłat za sprzedane towary. Wypracowywane wpływy i podpisane umowy kredytowe zabezpieczają całkowicie możliwość realizacji podejmowanych zobowiązań.

13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności

Zamierzenia inwestycyjne zostaną zrealizowane dzięki posiadanym środkom lub zaciągnięciu kredytów.

14. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik

Nietypowym zdarzeniem w 2015 roku mającym wpływ na wynik z działalności GK LPP SA była niekorzystna sytuacja polityczna związana z konfliktem w Rosji i na Ukrainie, która spowodowała znaczące osłabienie walut lokalnych skutkujące zmniejszeniem poziomu przychodów realizowanych w tym regionie w przeliczeniu na zł. Oprócz negatywnych różnic kursowych wynikających z osłabienia rosyjskiego rubla oraz ukraińskiej hrywny pojawiły się także te, które wynikały z osłabienia polskiej złotówki wobec USD.

15. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta co najmniej do końca trwającego roku obrotowego, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.

Podstawowe zadania GK, których realizacja zdecyduje w przyszłości o jej pozycji to:

- ekspansja na nowe rynki Europy Zachodniej, Bałkany, Bliski Wschód oraz Białoruś i Kazachstan,
- budowa silnych marek odzieży RESERVED, Cropp, House, MOHITO, SiNSAY oraz najnowszej - Tallinder,
- rozwój sprzedaży internetowej,
- podnoszenie rentowności i efektywności prowadzonej działalności.

Na realizację strategicznych zadań i celów Emitenta będzie miał wpływ szereg czynników wewnętrznych i zewnętrznych, stanowiących szanse i zagrożenia.

Czynniki wewnętrzne

Strategia działania GK LPP SA na rynku

GK koncentruje swoją działalność na projektowaniu i dystrybucji odzieży oraz kreowaniu marki zlecając wykonanie wielu działań firmom zewnętrznym. GK LPP SA nie posiada własnych mocy produkcyjnych co pozwala znacznie ograniczyć koszty stałe. Produkcja całej odzieży zlecana jest wykonawcom w głównej mierze z Dalekiego Wschodu. W związku z powyższym wszystkie inwestycje GK kierowane są na zwiększenie potencjału handlowego, utrzymanie przewagi konkurencyjnej na rynku, tworzenie własnej sieci dystrybucji, budowanie pozytywnej opinii o GK na rynku odzieżowym, pozyskiwanie lojalnych wobec GK i jej produktów konsumentów.

Strategia rozwoju wiodącej marki – RESERVED, przewiduje podejmowanie działań mających na celu utrzymywanie prestiżu tej marki w oczach klientów, pozostawiając ją jednak nadal w masowym segmencie odzieży.

Pozycja rynkowa GK LPP SA

Wielkość uzyskiwanych przez GK LPP SA przychodów ze sprzedaży wskazuje na wysoką pozycję na krajowym rynku. Pomimo stosunkowo niewielkiego (kilkanaście procent na rynku polskim) udziału w rynku, GK jest jednocześnie jednym z najistotniejszych podmiotów na nim działających.

Na koniec 2015 roku GK LPP dysponowała siecią 1 627 sklepów prowadzących sprzedaż wyrobów wszystkich marek, o łącznej powierzchni handlowej ok. 843,5 tys. m kw. Wydatki inwestycyjne (CAPEX) w minionym roku wyniosły 489 215 tys. PLN z czego 89 % stanowiły wydatki poniesione na salony. Plany na 2016 rok zakładają powstanie kolejnych placówek, które w konsekwencji doprowadzą do zwiększenia łącznej powierzchni sieci handlowej o około 11%. Planowane wydatki inwestycyjne na 2016 rok to kwota 370 000 tys zł, w tym wydatki na sklepy własne to 290 000 tys zł (spadek ze względu na zwiększone otwarcia sklepów franczyzowych).

Poszerzanie i odnawianie oferty dla klientów Spółki

Wyroby wprowadzane na rynek przez GK LPP SA spełniają oczekiwania docelowych grup klientów związanych z poszczególnymi kanałami dystrybucji. Jako że branża odzieżowa jest silnie skorelowana ze zmianami trendów mody, GK LPP SA obserwując zmieniające się preferencje klientów, wprowadza co roku nowe grupy wyrobów starając się uprzedzać potrzeby rynku. Od sezonu SS2016 GK poszerzy swoją ofertę przez zwiększoną ilość modeli w kolekcji RESERVED o 50% oraz zwiększy różnorodność używanych tkanin. W pewnym stopniu, szczególnie w przypadku salonów RESERVED, MOHITO a ostatnio Tallinder LPP SA stara się kreować własny styl, opierając się oczywiście na światowych tendencjach w tym zakresie. Aby poszerzyć swoją ofertę dla klientów Spółka wprowadziła na rynek kolejną markę – Tallinder, plasującą się w segmencie premium, adresowaną zarówno dla kobiet jak i mężczyzn.

Logistyka

Stosowany model logistyczny polegający na wykorzystaniu specjalistycznych technologii we własnym centrum logistycznym przy jednoczesnym zleceniu transportu towarów od dostawców do centrum logistycznego oraz z centrum logistycznego do sklepów specjalistycznym firmom transportowym pozwala na najbardziej efektywną realizację procesów w tym obszarze.

Ambitne plany rozwoju sieci sprzedaży LPP SA i spółek zależnych na najbliższe lata (zakłada się 11-13% przyrost powierzchni handlowej rocznie) wymusiły konieczność zwiększenia wydajności centrum logistycznego. W 2015 roku zakończono rozbudowę istniejącego centrum logistycznego o kolejne obiekty. Implementowane nowoczesne rozwiązania technologiczne zapewnią możliwość obsługi potrzeb GK LPP SA i spółek zależnych do ok. 2020 roku.

Sprzedaż internetowa

Dostosowując się do panującej tendencji związanej ze wzrostem popularności zakupów internetowych GK LPP SA uruchomiła sklepy internetowe wszystkich swoich marek. W okresie sprawozdawczym sprzedaż w sieci dokonywana była również poza Polską – począwszy od połowy 2014 roku GK umożliwiła kupno produktów Reserved w sieci klientom w pięciu krajach poza granicami Polski.

Działania mające na celu utrzymanie niskiego poziomu ponoszonych kosztów, wzrost rentowności oraz zwiększenie udziału w rynku poprzez globalny wzrost wartości sprzedaży

Aby zapewnić spółce wydajność i produktywność na wysokim poziomie, podjęto działania mające na celu zmniejszenie ponoszonych kosztów, utrzymanie ich nadal na niskim poziomie stanowi jeden z głównych celów GK LPP SA.

GK realizuje strategię podnoszenia rentowności przy jednoczesnym wzroście powierzchni handlowej, którą będzie osiągać dzięki budowaniu nowych salonów, a tam gdzie prognozy wyników są bardzo zadowalające budowanie salonów o większej powierzchni.

Czynniki zewnętrzne

Tempo rozwoju gospodarczego w Polsce i w krajach , w których działają sklepy GK LPP SA

Przychody ze sprzedaży oraz wypracowane zyski przez GK zależą zarówno od atrakcyjności oferty, sprawności organizacyjnej GK, jak również od sytuacji otoczenia. Trwający konflikt pomiędzy Rosją a Ukrainą prawdopodobnie uniemożliwi rozbudowę sieci sprzedaży GK w tych krajach (szczególnie na Ukrainie). W związku z tym Emitent poszukuje możliwości rozwoju w krajach Europy Zachodniej oraz poprzez sklepy franczyzowe w krajach Bliskiego Wschodu, na Białorusi i w Kazachstanie.

Negatywnie na dalszy rozwój Grupy może mieć wpływ zwiększenie opodatkowania handlu w Polsce.

Poziom kursów walut

Podstawową walutą rozliczeniową dla większości transakcji zakupu towarów handlowych jest USD. Niewielka część rozliczeń z tego tytułu prowadzona jest w Euro.

Większość wpływów ze sprzedaży osiągnięta jest w złotych. Niestabilność kursu polskiej waluty do USD i Euro jest ryzykiem, tym większym, im szybciej zachodzą zmiany relacji (PLN/USD).

Oprócz ryzyka walutowego związanego z walutą rozliczeniową stosowaną w przypadku zakupu towarów handlowych, występuje także ryzyko związane z faktem rozliczania czynszów najmu powierzchni handlowych w Euro. Istotny wpływ na wyniki finansowe mają także duże wahania kursów rubla rosyjskiego oraz hrywny ukraińskiej. Osłabienie kursów tych walut wobec złotówki w roku 2015 znalazło odzwierciedlenie w kosztach finansowych, a niepewna sytuacja gospodarcza w tych krajach w kolejnych okresach także może wywierać wpływ na wyniki.

Informacje na temat ryzyka walutowego przedstawiono w punkcie 11 Informacji dodatkowej.

Zmienność mody, która wpływa na atrakcyjność oferowanych produktów

Kluczowym czynnikiem sukcesu firmy odzieżowej jest wyczuwanie zmian trendów mody i dopasowanie asortymentu do aktualnych preferencji nabywców.

GK LPP SA modzie właśnie poświęca wielką uwagę. Dział projektowy analizując zmieniające się stale trendy, dostosowuje je do potrzeb klientów, tak aby wciąż oferować pożądane wyroby w bardzo dobrej relacji ceny do jakości. W celu wypełnienia swoich zadań projektanci uczestniczą w imprezach wystawienniczych na całym świecie, korzystają z fachowej literatury czy dostępnych w Internecie wiadomości dotyczących zagadnień związanych z modą. Spółka przykłada szczególną wagę do tego zagadnienia mając świadomość jego olbrzymiego wpływu na wyniki jej funkcjonowania.

Perspektywy rozwoju działalności gospodarczej GK LPP SA

Długoterminowa strategia rozwoju działalności GK LPP SA zakłada umocnienie dotychczasowej pozycji na rynkach, na który już funkcjonują spółki GK oraz ekspansję na nowe obszary geograficzne takie jak: Europa Zachodnia, Bałkany czy Bliski Wschód. Zwiększanie sieci sprzedaży ma być prowadzone jednocześnie z działaniami nastawionymi na wzrost efektywności funkcjonowania w każdym obszarze.

16. Informacje o nabyciu udziałów (akcji) własnych, a w szczególności celu ich nabycia, liczbie i wartości nominalnej, ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych udziałów (akcji) w przypadku ich zbycia

W 2015 roku GK LPP SA nie dokonywała skupu akcji własnych.

17. Informacje o osiągnięciach w dziedzinie badań i rozwoju

W okresie sprawozdawczym GK LPP SA prowadziła prace rozwojowe związane z zaprojektowaniem i budową wzorcowych salonów sprzedaży marki RESERVED, House, SiNSAY i Tallinder.

18. Informacje o instrumentach finansowych w zakresie:

a) ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest jednostka

Zgodnie z uregulowaniami zawartymi w MSR dotyczącymi zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych ustalono, że w GK LPP SA w zakresie instrumentów finansowych wystąpiły :

- pożyczki udzielone,
- zaciągnięte kredyty bankowe,
- lokaty bankowe.

W Grupie występują również wbudowane walutowe instrumenty pochodne, związane z:

- umowami najmu powierzchni handlowych dot. prowadzonych salonów firmowych, w których czynsz ustalany jest w oparciu o kurs waluty obcej
- zobowiązaniami w walutach obcych, dotyczącymi zakupu towarów handlowych za granicą

■ należnościami w walutach obcych, dotyczącymi sprzedaży towarów handlowych kontrahentom zagranicznym.

Instrumenty wbudowane nie są wyceniane i prezentowane w bilansie, co jest zgodne z uregulowaniami MSR dotyczącymi zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

b) przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczania istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń

- Ryzyko walutowe – zostało omówione w punkcie w pkt 15 jako czynnik ryzyka zewnętrznego.
- Ryzyko stopy procentowej – w opinii Zarządu opartej na analizie zmian wysokości stóp procentowych w ostatnich okresach ew. wzrosty tego parametru kształtujące wielkość kosztów zaciąganych kredytów nie mogą wpłynąć w istotny sposób na osiągnięte wyniki finansowe.
- Ryzyko kredytowe – temu ryzyku podlegają głównie należności handlowe oraz udzielone gwarancje i poręczenia. W ocenie Zarządu nie istnieje niebezpieczeństwo braku zapłaty od kontrahentów, choć w niektórych przypadkach może istnieć prawdopodobieństwo wydłużenia terminu płatności.

GK LPP SA nie stosuje instrumentów zabezpieczających ww. ryzyka.

19. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową

W roku 2015 nie nastąpiły żadne zmiany w zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta ani jego grupą kapitałową.

20. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) LPP SA oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych LPP SA, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Wg stanu na dzień 31.12. 2015 w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących są następujące ilości akcji Spółki:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Wartość nominalna akcji
Prezes Zarządu	175 498	875 498	350 996
Wiceprezes Zarządu	51	51	102
Wiceprezes Zarządu	153	153	306
Wiceprezes Zarządu	172	172	344
Wiceprezes Zarządu	172	172	344
Prezes Rady Nadzorczej	175 000	875 000	350 000
Członek Rady Nadzorczej	500	500	1 000

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji i udziałów w jednostkach powiązanych.

21. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy

W okresie sprawozdawczym obowiązywał uruchomiony w 2011 roku program motywacyjny dla kluczowych osób zarządzających Spółką dominującą na lata 2011-2014.

W ramach realizacji tego programu motywacyjnego Spółka wyemitowała 21 300 sztuk warrantów subskrypcyjnych, które zostały objęte przez osoby uprawnione, z czego 4 084 sztuk warrantów zostało zamienionych na akcje serii L (RB 02/2016).

W przypadku gdyby została dokonana zamiana wszystkich pozostałych objętych warrantów na akcje, ogólna liczba akcji wynosiłaby 1 852 423, a ilość głosów na WZA LPP SA 3 233 445.

22. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Nie dotyczy

23. Wszelkie umowy zawarte pomiędzy Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie

Nie istnieją takie umowy.

24. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta

Wartości wszelkich wynagrodzeń osób zarządzających i nadzorujących przedstawiono w punkcie 15.22.1 Informacji dodatkowej.

25. Postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego z uwzględnieniem informacji w zakresie:

- a) postępowania dotyczącego zobowiązań albo wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta,
- b) dwu lub więcej postępowań dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności, których łączna wartość stanowi odpowiednio co najmniej 10% kapitałów własnych

Nie istnieją takie postępowania.

26. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

LPP SA zawarła w dniu 30 czerwca 2014 roku z Grant Thornton Frąckowiak Sp. z o.o. Sp. K. umowę o dokonanie badań rocznych sprawozdań finansowych Spółki oraz GK LPP SA za lata 2014, 2015 i 2016 oraz przegląd półrocznych sprawozdań finansowych Spółki oraz GK LPP SA za ww. lata.

Kwota wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania i przeglądu sprawozdań finansowych za rok obrotowy i poprzedni wynosiła odpowiednio:

- 1) Przeprowadzenia badania sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 1 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku, wyrażenia o nim opinii i sporządzenia raportu z badania – wynagrodzenie 60 tys. zł powiększone o podatek od towaru i usług.
- 2) Przeprowadzenia badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupy kapitałowej sporządzonego za okres od 1 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku, wyrażenia o nim opinii i sporządzenia raportu z badania – wynagrodzenie 30 tys. zł powiększone o podatek od towaru i usług.

- 3) Przeglądu śródrocznego sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 1 stycznia 2015 roku do 30 czerwca 2015 roku i sporządzenia raportu z przeglądu - wynagrodzenie 30 tys. zł .
- 4) Przeglądu skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 1 stycznia 2015 roku do 30 czerwca 2015 roku i sporządzenia raportu z przeglądu - wynagrodzenie 20 tys. zł powiększone o podatek od towaru i usług.
- 5) Przeprowadzenia badania sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 1 stycznia 2014 roku do 31 grudnia 2014 roku, wyrażenia o nim opinii i sporządzenia raportu z badania - wynagrodzenie 60 tys. zł powiększone o podatek od towaru i usług.
- 6) Przeprowadzenia badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupy kapitałowej sporządzonego za okres od 1 stycznia 2014 roku do 31 grudnia 2014 roku, wyrażenia o nim opinii i sporządzenia raportu z badania - wynagrodzenie 30 tys. zł powiększone o podatek od towaru i usług.
- 7) Przeglądu śródrocznego sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 1 stycznia 2014 roku do 30 czerwca 2014 roku i sporządzenia raportu z przeglądu - wynagrodzenie 30 tys. zł powiększone o podatek od towaru i usług.
- 8) Przeglądu skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 1 stycznia 2014 roku do 30 czerwca 2014 roku i sporządzenia raportu z przeglądu - wynagrodzenie 20 tys. zł. powiększone o podatek od towaru i usług.

Dodatkowo firma Grant Thornton Frąckowiak Sp. z o.o Sp. K. świadczyła inne usługi w roku 2015 i 2014, za które otrzymała wynagrodzenie odpowiednio 392 tys. zł oraz 240 tys. zł powiększone o podatek od towarów i usług.

27. Informacje na temat prowadzonej polityki w zakresie działalności sponsoringowej, charytatywnej lub innej o zbliżonym charakterze

W związku z charakterem prowadzonej działalności, od 1996 roku na cele charytatywne przekazywana jest odzież naszych marek. Ta forma pomocy potrzebującym obejmuje rocznie niemal sto organizacji pozarządowych (stowarzyszeń i fundacji) w kraju. W latach 1996-2015 LPP przekazało w ramach tej pomocy darowiznę o wartości ponad 16 mln zł netto.

Pozostając jednym z największych pracodawców na Pomorzu, LPP SA aktywnie działa na rzecz lokalnej społeczności. W ciągu ostatnich kilku tylko lat, wspólnie z Partnerami, Emitent zrealizował wiele projektów społecznych. Z inicjatywy osób zatrudnionych w LPP, w firmie działa wolontariat pracowniczy, w ramach którego podejmowane są działania na rzecz osób i organizacji potrzebujących wsparcia.

Do tej pory firma skupiała się głównie na pomocy osobom chorym, a także dzieciom i młodzieży zagrożonej wykluczeniem społecznym, inwestując swoje środki finansowe w projekty, które temu przeciwdziałają:

- W latach 2013-2014 - projekt „Domy dla Dzieci”. Jego celem było wsparcie rodzin w ich lokalnym środowisku, a także organizowanie czasowego pobytu dzieci w tzw. Domach dla Dzieci. Pracownicy LPP w ramach wolontariatu angażowali się w tworzenie czterech takich placówek, a firma wsparła finansowo ich budowę i remonty. Łącznie na ten cel firma przeznaczyła ponad 270 tys. zł.

- Wsparcie finansowe w kwocie 150 000 zł w projekt Hotel Społecznie Odpowiedzialny - So Stay Hotel. Ideą hotelu jest umożliwienie zdobycia doświadczenia zawodowego młodym wychowankom ww. domów, prowadzonych przez Fundację Innowacji Społecznych.

- LPP od wielu lat związane jest także z gdańską Fundacją Hospicyjną, z którą współpracę rozpoczęło ponad 10 lat temu. Zachęcając klientów do przekazywania organizacji 1% podatku oraz przekazując partie odzieży oraz karty podarunkowe do naszych sklepów, które trafiają do kilkudziesięciu placówek hospicyjnych, Emitent wspiera Fundację także finansowo. Pomoc finansowa udzielona Fundacji w latach 2013-2015 wyniosła ponad 100 tys. zł.

- Od 2010 roku w Centrali firmy w grudniu prowadzona jest akcja pracowników LPP „Czas św. Mikołajów”, którzy zbierają fundusze, a następnie przy wsparciu finansowym firmy przygotowują dla wybranej lokalnej organizacji prezenty świąteczne. Do tej pory z naszego wsparcia skorzystało ponad 350 potrzebujących z Gdańska i Krakowa.

Spółka jest obecnie na etapie popracowania nowej, całościowej polityki działań sponsoringowych i CSR, które planuje zakończyć w 2016.

OŚWIADCZENIE O STOSOWANIU ŁADU KORPORACYJNEGO

Zarząd LPP SA oświadcza, że Spółka i jej organy w 2015 roku przestrzegały zasad Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW opisanych w częściach II, III i IV przy czym:

- nie był spełniany wymóg punktu 9a części II mówiący o konieczności zapisu na stronie internetowej Spółki przebiegu obrad walnego zgromadzenia, w formie audio lub wideo,
- nie był spełniany wymóg punktu 10 części IV mówiący o konieczności zapewnienia akcjonariuszom udziału w walnym zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.

Informacje dotyczące zasad Ładu Korporacyjnego dostępne są na korporacyjnej stronie internetowej Spółki www.lppsa.com/relacje-inwestorskie/lad-korporacyjny.

Spółka nie stosuje praktyk w zakresie Ładu Korporacyjnego, wykraczających poza wymogi przewidziane prawem krajowym.

Spółka i jej organy przestrzegały także zasad Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW opisanych w części I z wyjątkiem:

- Punktu 5 - stosowane zasady wynagradzania nie spełniały wszystkich wymogów opisanych w zaleceniach Komisji Europejskiej z 14 grudnia 2004 roku oraz Zaleceń z 30 kwietnia 2009 roku.
- Punktu 9 - nie istniały żadne formalne zasady członkostwa w organach spółki w odniesieniu do płci ani żadne programy wspierania zrównoważonego udziału kobiet i mężczyzn w wykonywaniu funkcji zarządu i nadzoru w LPP SA. Obecnie wszyscy członkowie organów spółki to mężczyźni.
- Punktu 12 – Spółka nie zapewniła akcjonariuszom możliwość wykonywania osobiście lub przez pełnomocnika prawa głosu w toku walnego zgromadzenia, poza miejscem odbywania się walnego zgromadzenia, przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.

W uzupełnieniu informacji odnośnie stosowania zasad Dobrych Praktyk, Zarząd LPP SA oświadcza, że Spółka stosuje rekomendacje i zasady zawarte w nowym Zbiorze Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW 2016, za wyjątkiem:

- Rekomendacji IV.R.2 – przeprowadzenie walnego zgromadzenia przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej (transmisję obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym, dwustronną komunikację w czasie rzeczywistym, wykonywanie, osobiście lub przez pełnomocnika, prawa głosu w toku walnego zgromadzenia).
- Rekomendacji VI.R.1 - wynagrodzenie członków organów spółki i kluczowych menedżerów powinno wynikać z przyjętej polityki wynagrodzeń.
- Rekomendacji VI.R.2 - polityka wynagrodzeń powinna być ściśle powiązana ze strategią spółki, jej celami krótko- i długoterminowymi, długoterminowymi interesami i wynikami, a także powinna uwzględniać rozwiązania służące unikaniu dyskryminacji z jakichkolwiek przyczyn.
- Zasady szczegółowej I.Z.1.20 – umieszczenia na korporacyjnej stronie internetowej zapisu przebiegu obrad walnego zgromadzenia, w formie audio lub wideo.
- Zasady szczegółowej IV.Z.2. - zapewnienia powszechnie dostępnej transmisji obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym.
- Zasady szczegółowej VI.Z.4. – opublikowania w sprawozdaniu z działalności raportu na temat polityki wynagrodzenia.

1. Opis głównych cech stosowanych w Spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

LPP SA posiada dopasowany do swoich potrzeb i specyfiki działalności sprawnie działający system kontroli wewnętrznej, który zapewnia:

- kompletność zafakturowania przychodów,
- właściwą kontrolę kosztów,
- efektywne wykorzystanie zasobów i aktywów,
- poprawność i wiarygodność informacji finansowych zawartych w sprawozdaniach finansowych i raportach okresowych,
- odpowiednią ochronę wrażliwych informacji i niedopuszczenie do niekontrolowanego wypływu informacji z firmy,

- skuteczne i szybkie identyfikowanie zaistniałych nieprawidłowości,
- identyfikowanie istotnych ryzyk i odpowiednio na nie reagowanie.

Elementami systemu kontroli wewnętrznej w Spółce LPP SA są:

- czynności kontrolne podejmowane na wszystkich szczeblach i we wszystkich komórkach Spółki oparte na procedurach (zezwolenia, autoryzacje, weryfikacje, uzgadnianie, przeglądy działalności operacyjnej, podział obowiązków), które pozwalają zapewnić przestrzeganie wytycznych Zarządu Spółki oraz jednocześnie umożliwiają podjęcie koniecznych działań identyfikujących i minimalizujących błędy i zagrożenia dla Spółki,
- instrukcja obiegu dokumentów – prawidłowy system obiegu ewidencji i kontroli dokumentacji (aby istniała zgodność zapisów w księgach rachunkowych z dowodami księgowymi),
- odpowiednio wykwalifikowani pracownicy dokonujący kontroli,
- podział obowiązków wykluczający możliwość dokonywania przez jednego pracownika czynności związanych z realizacją i udokumentowaniem operacji gospodarczej od początku do końca,
- instrukcja inwentaryzacyjna, określająca zasady wykorzystywania, przechowywania i inwentaryzowania składników majątkowych,
- zasady amortyzacji bilansowej rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych,
- system informatyczny - księgi rachunkowe Spółki prowadzone są przy użyciu systemu komputerowego Zintegrowany System Zarządzania Przedsiębiorstwem AWEK w siedzibie Spółki, który zapewnia wiarygodność, rzetelność oraz bezbłędność przetwarzanych informacji, dostęp do zasobów informacyjnych systemu AWEK ograniczony jest uprawnieniami upoważnionych pracowników wyłącznie w zakresie wykonywanych przez nich obowiązków,
- polityka rachunkowości uwzględniająca zasady zawarte w Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (MSR/MSSF) oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń wykonawczych Komisji Europejskiej,
- elektroniczny system procesowania dokumentów (faktury, elementy dokumentacji pracowniczej, zlecenia zakupu wyposażenia, zlecenia płatności itp.).

W procesie sporządzania sprawozdań finansowych Spółki, zarówno jednostkowych jak i skonsolidowanych podstawowym elementem kontroli wewnętrznej jest audyt sprawozdania finansowego przez niezależnego biegłego rewidenta.

Wyboru biegłego rewidenta dokonuje Rada Nadzorcza Spółki LPP. Do zadań niezależnego audytora należy przegląd sprawozdań półrocznych oraz badanie sprawozdań rocznych, kontrola nad prawidłowością ich sporządzania oraz przestrzegania zasad rachunkowości.

Za przygotowanie sprawozdań finansowych odpowiedzialne są dwa pionierzy: księgowy i finansowy kierowane przez Głównego Księgowego i Dyrektora Finansowego. Przed przekazaniem sprawozdań finansowych do niezależnego biegłego rewidenta, ich weryfikacji pod kątem kompletności i prawidłowości ujęcia wszystkich zdarzeń gospodarczych, dokonuje Dyrektor Finansowy, który z ramienia Zarządu jest odpowiedzialny za proces sprawozdawczości finansowej.

W LPP SA dokonuje się półrocznych przeglądów strategii i realizacji planów biznesowych. Związane jest to z cyklami występującymi w handlu odzieżą. Po zamknięciu półrocza, kierownictwo wyższego i średniego szczebla przy współudziale działu finansowego dokonuje analizy wyników finansowych Spółki. Wyniki operacyjne Spółki, poszczególnych działów handlowych a nawet konkretnych sklepów analizowane są każdego miesiąca.

Kontrola wewnętrzna i ściśle związane z nią zarządzanie ryzykiem w odniesieniu do procesów sporządzania sprawozdań finansowych są obiektem bieżącego zainteresowania organów zarządzających Spółki. W LPP SA przeprowadzana jest analiza obszarów ryzyka związanych z działalnością firmy. Istotną rolę tutaj odgrywa także personel kierowniczy, który jest odpowiedzialny za kontrolowanie działalności swoich działów w tym identyfikacji i oceny ryzyka związanego z procesem sporządzania rzetelnych, wiarygodnych i zgodnych z przepisami prawa sprawozdań finansowych.

2. Informacje o akcjonariuszach Spółki posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym
Marek Piechocki	175 498	875 498	27,3%	9,6%
Jerzy Lubianiec	175 000	875 000	27,2%	9,6%
Forum TFI SA	200 728	200 728	6,2%	11,0%
Akcje własne	18 978	0	0,0%	1,0%
Pozostali akcjonariusze	1 260 919	1 260 919	39,3%	68,86%
Razem	1 831 123	3 212 145	100,0%	100,0%

3. Informacje o posiadaczach papierów wartościowych dających specjalne uprawnienia kontrolne oraz informacje o wszelkich ograniczeniach odnośnie do wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów oraz ograniczenia przenoszenia praw własności

Akcjonariusze posiadający akcje dające prawo do więcej niż 15% na Walnym Zgromadzeniu wykonują prawo głosów w wysokości 15% głosów niezależnie od liczby głosów wynikających z posiadanych akcji. Dwaj akcjonariusze, kierujący spółką od wielu lat, Pan Jerzy Lubianiec i Pan Marek Piechocki posiadają po 175 000 akcji serii B uprzywilejowanych co do głosu, w ten sposób, że jedna akcja daje prawo do 5 głosów na WZA. Dodatkowo akcje w/w akcjonariuszy nie są objęte opisanym wyżej statutowym ograniczeniem wykonywania praw głosów jedynie do 15% głosów na WZA bez względu na ilość posiadanych akcji. Wskazane wyżej zapisy statutu dają pozycję dominującą dwóm wskazanym wyżej akcjonariuszom. Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych dotyczą akcji imiennych.

Zbycie lub zastawienie akcji imiennych uzależnione jest od zgody Spółki. Zezwolenia na zbycie lub zastawienie akcji udziela Rada Nadzorcza w formie pisemnej, pod rygorem nieważności, w terminie 14 dni od dnia złożenia wniosku w tym przedmiocie. Jeżeli Spółka odmówi zezwolenia, powinna w terminie 30 dni wskazać innego nabywcę oraz określić termin i miejsce zapłaty ceny. Jeżeli Spółka w wyżej określonym terminie nie wskaże innego nabywcy, akcje mogą być zbyte bez ograniczeń.

4. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zarząd składa się od dwóch do sześciu członków, w tym Prezesa Zarządu oraz od jednego do pięciu Wiceprezesów Zarządu. Liczbę członków określa Rada Nadzorcza.

Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani przez Radę Nadzorczą na okres pięciu lat.

Kompetencje i zasady pracy Zarządu LPP SA określone zostały w następujących dokumentach:

- Statut Spółki LPP SA (dostępny na stronie internetowej Spółki)
- Regulamin Zarządu (dostępny na stronie internetowej Spółki)
- Kodeks spółek handlowych

Do właściwości Zarządu należą wszelkie sprawy nie zastrzeżone do kompetencji innych organów LPP SA. Zarządowi nie przysługują prawo do decyzji o emisji lub wykupie akcji.

5. Opis zasad zmiany statutu emitenta

Zmiana Statutu Spółki wymaga uchwały Walnego Zgromadzenia.

6. Sposób działania Walnego Zgromadzenia, jego uprawnienia, opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania

Zwoływanie Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy

- 1) Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy może być zwołane w trybie zwyczajnym lub nadzwyczajnym.
- 2) Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy odbywa się w Gdańsku, Warszawie lub Sopocie, w miejscu wskazanym przez Zarząd.
- 3) Zwyczajne Walne Zgromadzenie odbywa się corocznie w ciągu sześciu miesięcy po upływie roku obrotowego.
- 4) Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie zwoływane jest przez Zarząd z inicjatywy własnej, na żądanie Rady Nadzorczej oraz na wniosek akcjonariuszy reprezentujących jedną dwudziestą część kapitału akcyjnego, zgłoszony na piśmie.
- 5) Fakt zwołania Walnego Zgromadzenia wraz z podaniem terminu (dzień, godzina) i miejsca ogłaszany jest przez Zarząd na stronie internetowej Spółki oraz w sposób określony dla przekazywania informacji bieżących zgodnie z przepisami o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Uprawnienia Walnego Zgromadzenia

- 1) Rozpatrywanie i zatwierdzanie sprawozdań finansowych i sprawozdań Zarządu z działalności LPP SA za ubiegły rok.
- 2) Podejmowanie wszelkich postanowień dotyczących roszczeń o naprawienie szkody wyrządzonej przy zawiązaniu LPP SA lub sprawowaniu zarządu czy nadzoru.
- 3) Powzięcie uchwały o podziale zysków lub pokrycia strat.
- 4) Udzielenie członkom władz LPP SA absolutorium z wykonania przez nich obowiązków.
- 5) Powzięcie uchwały o emisji obligacji, w tym obligacji zamiennych na akcje.
- 6) Zmiana Statutu.
- 7) Powzięcie uchwał w przedmiocie połączenia spółek, przekształcenia LPP SA, jej rozwiązania i likwidacji.
- 8) Podjęcie uchwał w przedmiocie zbycia i wydzierżawienia przedsiębiorstwa oraz ustanowienia na nim prawa użytkowania.
- 9) Rozpatrywanie i rozstrzyganie wniosków przedstawionych przez Radę Nadzorczą.
- 10) Decydowanie w innych sprawach zastrzeżonych do kompetencji Walnego Zgromadzenia w Kodeksie Spółek Handlowych i postanowieniach Statutu Spółki.

Obrady Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy

- 1) Obrady Walnego Zgromadzenia otwiera Prezes Rady Nadzorczej lub osoba przez niego upoważniona i zarządza przeprowadzenie wyborów Przewodniczącego Walnego Zgromadzenia.
- 2) Osoba otwierająca Walne Zgromadzenie doprowadza do niezwłocznego wyboru Przewodniczącego Walnego Zgromadzenia, który to kieruje pracami WZ oraz zapewnia sprawny i prawidłowy przebieg obrad.
- 3) Walne Zgromadzenie podejmuje uchwały jedynie w sprawach objętych porządkiem obrad.
- 4) Projekty uchwał proponowane do przyjęcia przez Walne Zgromadzenie oraz inne istotne materiały są przedstawiane akcjonariuszom wraz z uzasadnieniem i opinią Rady Nadzorczej.
- 5) Przebieg Walnego Zgromadzenia jest protokołowany przez notariusza.

Głosowanie

- 1) Głosowanie na Walnym Zgromadzeniu jest jawne. Tajne głosowanie zarządza się przy wyborach władz oraz nad wnioskami o odwołanie organów władz lub likwidatorów Spółki, bądź o pociągnięcie ich do odpowiedzialności, jak również w sprawach osobowych. Dodatkowo tajne głosowanie zarządza się na żądanie choćby jednego akcjonariusza lub jego reprezentanta.
- 2) Walne Zgromadzenie może dokonać wyboru 3-osobowej komisji skrutacyjnej, do której obowiązków należy czuwanie nad prawidłowym przebiegiem każdego głosowania, nadzorowanie obsługi komputerowej (w wypadku głosowania z wykorzystaniem techniki elektronicznej) oraz sprawdzanie i ogłaszanie wyników.
- 3) Jedna akcja daje na Walnym Zgromadzeniu prawo jednego głosu. W przypadku akcji uprzywilejowanej serii B jedna akcja daje na WZ prawo pięciu głosów.
- 4) Przewodniczący ogłasza wyniki głosowania, które następnie wnoszone są do protokołu obrad.

Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu roku obrotowego, oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administracyjnych oraz ich komitetów

Zarząd LPP SA

Skład osobowy Zarządu na 31 grudnia 2015 roku:

- Marek Piechocki – Prezes Zarządu
- Przemysław Lutkiewicz - Wiceprezes Zarządu
- Piotr Dyka- Wiceprezes Zarządu
- Hubert Komorowski - Wiceprezes Zarządu
- Jacek Kujawa- Wiceprezes Zarządu
- Sławomir Łoboda - Wiceprezes Zarządu

Jednocześnie w październiku roku obrotowego miała miejsce zmiana w składzie Zarządu polegająca na powołaniu nowego członka Zarządu – pana Sławomira Łobodę (RB 39/2015), a w marcu bieżącego roku zmiana polegająca na rezygnacji z pełnienia funkcji Członka Zarządu LPP SA przez pana Piotra Dykę (RB 12/2016).

Kompetencje i zasady pracy Zarządu LPP SA określone zostały w następujących dokumentach:

- Statut Spółki LPP SA (dostępny na stronie internetowej Spółki)
- Regulamin Zarządu (dostępny na stronie internetowej Spółki)
- Kodeks spółek handlowych

Rada Nadzorcza

Skład osobowy Rady Nadzorczej na dzień 31 grudnia 2015 roku przedstawiał się następująco:

- Jerzy Lubianiec - prezes Rady Nadzorczej
- Krzysztof Olszewski - członek Rady Nadzorczej
- Wojciech Olejniczak - członek Rady Nadzorczej
- Maciej Matusiak - członek Rady Nadzorczej
- Dariusz Pachla - członek Rady Nadzorczej

W ciągu roku obrotowego zaszły zmiany w składzie osobowym Rady Nadzorczej polegające na rezygnacji z pełnionej funkcji przez pana Krzysztofa Faferka (RB 16/2015) oraz powołaniu na stanowisko członka RN pana Dariusza Pachlę (RB 29/2015).

Kompetencje i zasady pracy Rady Nadzorczej LPP SA określone zostały w następujących dokumentach:

- Statut Spółki LPP SA (dostępny na stronie internetowej Spółki)
- Regulamin Rady Nadzorczej (dostępny na stronie internetowej Spółki)
- Kodeks spółek handlowych

Zarząd LPP SA:

Marek Piechocki – Prezes Zarządu

Przemysław Lutkiewicz – Wiceprezes Zarządu

Jacek Kujawa – Wiceprezes Zarządu

Hubert Komorowski – Wiceprezes Zarządu

Sławomir Łoboda – Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, 18 kwietnia 2016 rok

Oświadczenie Zarządu LPP SA

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd LPP SA oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej LPP SA oraz jej wynik finansowy,
- roczne sprawozdanie z działalności GK LPP SA zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji GK LPP SA, w tym opis ryzyk i zagrożeń,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Zarząd LPP SA:

Marek Piechocki – Prezes Zarządu

Przemysław Lutkiewicz – Wiceprezes Zarządu

Jacek Kujawa – Wiceprezes Zarządu

Hubert Komorowski – Wiceprezes Zarządu

Sławomir Łoboda – Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, 18 kwietnia 2016 rok