

LPP



# GK LPP SA

ŚRÓDROCZNY SKRÓCONY SKONOSOLIDOWANY RAPORT  
ZA I PÓŁROCZE 2019

RESERVED

CROPP



house

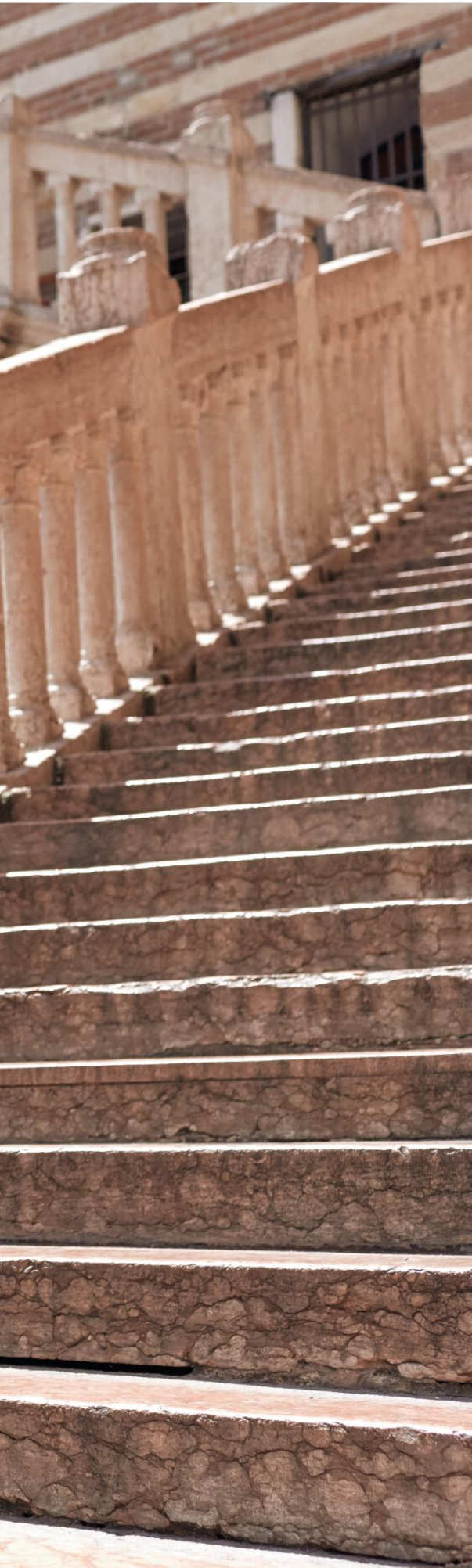
MOHITO

sinsay









# Spis treści

<b>01.</b>	<b>OŚWIADCZENIE ZARZĄDU</b>	<b>4</b>
<b>02.</b>	<b>WYBRANE ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE</b>	<b>6</b>
<b>03.</b>	<b>ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE</b>	<b>7</b>
<b>04.</b>	<b>DODATKOWE INFORMACJE I NOTY DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</b>	<b>17</b>
<b>05.</b>	<b>WYBRANE ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE</b>	<b>37</b>
<b>06.</b>	<b>ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE</b>	<b>38</b>
<b>07.</b>	<b>DODATKOWE INFORMACJE I NOTY DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</b>	<b>47</b>
<b>08.</b>	<b>ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ LPP SA</b>	<b>64</b>

# Oświadczenie Zarządu

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Zarząd LPP SA oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej LPP SA oraz jej wynik finansowy,
- wedle jego najlepszej wiedzy, półroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki LPP SA oraz jej wynik finansowy,
- półroczne skonsolidowane sprawozdanie zarządu z działalności Grupy Kapitałowej emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej LPP SA, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

Zarząd LPP SA:

**Marek Piechocki**

Prezes Zarządu

**Przemysław Lutkiewicz**

Wiceprezes Zarządu

**Jacek Kujawa**

Wiceprezes Zarządu

**Sławomir Łoboda**

Wiceprezes Zarządu

**GDAŃSK, DNIA 11 WRZEŚNIA 2019 ROKU**





RESERVED



# Wybrane śródroczne skonsolidowane dane finansowe

za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	w tys. PLN		w tys. EUR	
	Narastająco			
	2019	2018	2019	2018
	01.01 - 30.06	01.01 - 30.06	01.04 - 30.06	01.04 - 30.06
Przychody ze sprzedaży	4 041 822	3 630 088	942 589	856 254
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	252 311	194 023	58 841	45 766
Zysk (strata) brutto	224 921	193 093	52 454	45 546
Zysk (strata) netto	90 888	101 360	21 196	23 908
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 833 926	1 833 445	1 833 926	1 833 445
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	49,56	55,28	11,56	13,04
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	636 364	471 251	148 406	111 157
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-304 448	-427 317	-71 000	-100 794
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-511 562	82 634	-119 301	19 491
Przepływy pieniężne netto, razem	-179 646	126 568	-41 895	29 854

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	w tys. PLN		w tys. EUR	
	2019	2018	2019	2018
	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa razem	8 590 744	5 380 808	2 020 401	1 251 351
Zobowiązania długoterminowe	2 609 187	346 148	613 638	80 500
Zobowiązania krótkoterminowe	3 102 954	2 174 122	729 763	505 610
Kapitał własny	2 878 618	2 860 553	677 003	665 245
Kapitał podstawowy	3 705	3 705	871	862
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 833 926	1 833 483	1 833 926	1 833 483
Wartość księgową na jedną akcję	1 569,65	1 560,17	369,16	362,83
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję	60,00	40,00	14,11	9,30

# 03

---

## Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe

Niniejszym zatwierdzamy Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy LPP SA za okres 6 miesięcy zakończone dnia 30 czerwca 2019 roku, składające się ze śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej, które po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 8 590 744 tys. PLN, śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów wykazującego całkowite dochody ogółem w kwocie 124 846 tys. PLN, śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym wykazującego zwiększenie stanu kapitału własnego o kwotę 18 065 tys. PLN, śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych wykazującego zmniejszenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 179 646 tys. PLN oraz not, zawierających opis istotnych zasad rachunkowości oraz inne objaśnienia.

Zarząd LPP SA:

**Marek Piechocki**

Prezes Zarządu

**Przemysław Lutkiewicz**

Wiceprezes Zarządu

**Jacek Kujawa**

Wiceprezes Zarządu

**Sławomir Łoboda**

Wiceprezes Zarządu

**GDAŃSK, DNIA 11 WRZEŚNIA 2019 ROKU**

## Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku

Sprawozdanie z całkowitych dochodów (w tys. PLN)	Noty	I półrocze		II kwartał	
		2019	2018 (przekształcone)	2019	2018 (przekształcone)
		01.01 - 30.06	01.01 - 30.06	01.04 - 30.06	01.04 - 30.06
<b>Działalność kontynuowana</b>					
Przychody ze sprzedaży	6	4 041 822	3 630 088	2 214 142	2 049 736
Koszt własny sprzedaży	7	1 936 043	1 692 801	901 320	825 282
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>		<b>2 105 779</b>	<b>1 937 287</b>	<b>1 312 822</b>	<b>1 224 454</b>
Koszty sklepów i dystrybucji		1 592 256	1 489 707	833 830	789 052
Koszty ogólne		230 349	222 397	114 729	102 597
Pozostałe przychody operacyjne		17 895	5 502	12 265	3 237
Pozostałe koszty operacyjne		48 758	36 662	23 993	24 287
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>		<b>252 311</b>	<b>194 023</b>	<b>352 535</b>	<b>311 755</b>
Przychody finansowe	8	36 479	6 769	24 152	-10 318
Koszty finansowe	8	63 869	7 699	34 913	5 157
<b>Zysk (strata) brutto</b>		<b>224 921</b>	<b>193 093</b>	<b>341 774</b>	<b>296 280</b>
Podatek dochodowy	9	134 033	91 733	136 297	90 151
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>		<b>90 888</b>	<b>101 360</b>	<b>205 477</b>	<b>206 129</b>
<b>Zysk netto przypadający:</b>					
Akcjonariuszom podmiotu dominującego		90 888	101 360	205 477	206 129
Udziałowcom niekontrolującym		0	0	0	0
<b>Inne całkowite dochody</b>					
<b>Pozycje przenoszone do wyniku finansowego</b>					
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek		33 958	28 275	-6 096	26 535
<b>Całkowite dochody ogółem</b>		<b>124 846</b>	<b>129 635</b>	<b>199 381</b>	<b>232 664</b>
<b>Przypisane:</b>					
Akcjonariuszom podmiotu dominującego		124 846	129 635	199 381	232 664
Udziałowcom niekontrolującym		0	0	0	0



# Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 30 czerwca 2019 roku

## Sprawozdanie z sytuacji finansowej

(w tysiącach PLN)	Noty	Stan na koniec:		
		30.06.2019	31.12.2018 (przekształcone)	30.06.2018 (przekształcone)
<b>AKTYWA</b>				
<b>Aktywa trwałe</b>		<b>5 393 427</b>	<b>2 417 752</b>	<b>2 128 586</b>
1. Rzeczowe aktywa trwałe	11	1 992 045	1 818 316	1 558 529
2. Aktywa niematerialne	12	107 597	89 630	72 029
3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania		2 868 198	0	0
4. Wartość firmy		209 598	209 598	209 598
5. Znak towarowy		77 508	77 508	77 508
6. Pozostałe aktywa finansowe	14	9 966	7 822	8 063
7. Aktywa z tytułu podatku odroczonego		126 381	164 277	150 219
8. Rozliczenia międzyokresowe		2 134	50 601	52 640
<b>Aktywa obrotowe</b>		<b>3 197 317</b>	<b>2 963 056</b>	<b>2 630 882</b>
1. Zapasy	13	1 984 838	1 590 368	1 512 227
2. Należności z tytułu dostaw i usług		167 309	121 729	121 421
3. Należności z tytułu podatku dochodowego		8 110	377	6 265
4. Pozostałe aktywa finansowe	14	106 210	134 827	253 931
5. Pozostałe aktywa niefinansowe		32 491	37 843	38 757
6. Rozliczenia międzyokresowe		35 509	32 943	46 823
7. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15	862 850	1 044 969	651 458
<b>Aktywa RAZEM</b>		<b>8 590 744</b>	<b>5 380 808</b>	<b>4 759 468</b>

(w tysiącach PLN)

	Noty	30.06.2019	31.12.2018 (przekształcone)	30.06.2018 (przekształcone)
<b>KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA</b>				
<b>Kapitał własny</b>		<b>2 878 618</b>	<b>2 860 553</b>	<b>2 504 408</b>
1. Kapitał podstawowy	16	3 705	3 705	3 705
2. Akcje własne		-41 115	-43 067	-43 334
3. Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		284 877	278 591	277 631
4. Pozostałe kapitały		2 729 398	2 251 623	2 248 732
5. Różnice kursowe z przeliczania jednostek		-197 696	-231 654	-179 892
6. Zyski zatrzymane		99 449	601 355	197 566
- zysk (strata) z lat ubiegłych		8 561	96 179	96 206
- zysk (strata) netto bieżącego okresu		90 888	505 176	101 360
<b>Kapitał udziałowców niekontrolujących</b>		<b>-15</b>	<b>-15</b>	<b>-15</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>		<b>2 609 187</b>	<b>346 148</b>	<b>322 364</b>
1. Kredyty bankowe i pożyczki	19	61 901	88 575	115 223
2. Zobowiązania z tytułu leasingu		2 431 251	0	0
3. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	17	1 009	1 012	753
4. Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego		309	686	0
5. Rozliczenia międzyokresowe		114 717	255 774	206 289
6. Inne zobowiązania długoterminowe		0	101	99
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>		<b>3 102 954</b>	<b>2 174 122</b>	<b>1 932 711</b>
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania		1 988 573	1 497 511	1 396 487
2. Zobowiązania kontraktowe		16 552	23 140	14 090
3. Zobowiązania do zwrotu zapłaty		50 841	36 731	33 767
4. Zobowiązania z tytułu dywidendy		0	0	73 342
5. Kredyty bankowe i pożyczki	19	175 025	203 196	172 651
6. Zobowiązania z tytułu leasingu		598 997	0	0
7. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	17	60 146	86 707	56 059
8. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		153 597	234 434	124 888
9. Rezerwy	18	2 136	20 397	5 134
10. Rozliczenia międzyokresowe		57 087	72 006	56 293
<b>Kapitał własny i zobowiązania RAZEM</b>		<b>8 590 744</b>	<b>5 380 808</b>	<b>4 759 468</b>





**RESERVED**

# Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych (w tys. PLN)	Noty	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcone)
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia</b>			
I. Zysk (strata) brutto		224 921	193 093
II. Korekty razem		411 443	278 158
1. Amortyzacja		474 753	170 098
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych		15 628	-33 098
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)		29 132	2 693
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej		-7 498	-933
5. Zapłacony podatek dochodowy		-182 531	-20 349
6. Zmiana stanu rezerw i świadczeń pracowniczych		-51 018	7 202
7. Zmiana stanu zapasów		-391 382	-27 700
8. Zmiana stanu należności i pozostałych aktywów		-20 011	41 553
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów		543 815	115 646
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych		12 664	3 236
11. Inne korekty		-12 109	19 810
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>636 364</b>	<b>471 251</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
I. Wpływy		204 149	248 765
1. Zbycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		68 584	48 324
2. Z aktywów finansowych, w tym:		1 262	441
a) w jednostkach powiązanych		0	0
b) w pozostałych jednostkach		1 262	441
- spłata udzielonych pożyczek		40	37
- odsetki i inne wpływy z aktywów finansowych	14	1 222	404
3. Inne wpływy inwestycyjne (fundusze inwestycyjne)	14	134 303	200 000
II. Wydatki		508 597	676 082
1. Nabycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		405 950	287 042
2. Na aktywa finansowe, w tym:		2 647	40
a) w jednostkach powiązanych		2 627	0
- nabycie udziałów		2 627	0
b) w pozostałych jednostkach		20	40
- udzielone pożyczki		20	40
3. Inne wydatki inwestycyjne (fundusze inwestycyjne)	14	100 000	389 000
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>-304 448</b>	<b>-427 317</b>



**C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej**

I. Wpływy	281 366	114 236
1. Wpływy z emisji akcji	0	0
2. Kredyty i pożyczki	281 366	114 236
3. Inne wpływy finansowe	0	0
II. Wydatki	792 928	31 602
1. Koszt związany z akcjami własnymi	0	0
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	110 065	0
3. Spłaty kredytów i pożyczek	342 049	27 776
4. Płatności zobowiązań z tytułu leasingu	275 503	0
5. Odsetki	65 311	3 826
6. Inne wydatki finansowe	0	0
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>-511 562</b>	<b>82 634</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto, razem</b>	<b>-179 646</b>	<b>126 568</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>-182 119</b>	<b>136 668</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-2 473	10 100
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>1 043 947</b>	<b>515 405</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>864 301</b>	<b>641 973</b>

**Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym  
za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku**

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym (w tys. PLN)	Kapitał podstawowy	Akcje własne	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	Pozostałe kapitały	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek	Zysk (strata) z lat ubiegłych	Zysk (strata) bieżącego okresu	Kapitał własny przypadający jednostce dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny RAZEM
<b>Stan na 1 stycznia 2019 roku</b>	<b>3 705</b>	<b>-43 067</b>	<b>278 591</b>	<b>2 251 623</b>	<b>-231 654</b>	<b>601 355</b>	<b>0</b>	<b>2 860 553</b>	<b>-15</b>	<b>2 860 538</b>
Podział zysku za 2018 roku	0	0	0	482 729	0	-482 729	0	0	0	0
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	-110 065	0	-110 065	0	-110 065
Rozliczenie programu motywacyjnego	0	1 952	6 286	-8 236	0	0	0	2	0	2
Wynagrodzenie płatne akcjami	0	0	0	3 282	0	0	0	3 282	0	3 282
<b>Transakcje z właścicielami</b>	<b>0</b>	<b>1 952</b>	<b>6 286</b>	<b>477 775</b>	<b>0</b>	<b>-592 794</b>	<b>0</b>	<b>-106 781</b>	<b>0</b>	<b>-106 781</b>
Zysk netto za I półrocze 2019 roku	0	0	0	0	0	0	90 888	90 888	0	90 888
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	0	0	0	0	33 958	0	0	33 958	0	33 958
<b>Stan na 30 czerwca 2019 roku</b>	<b>3 705</b>	<b>-41 115</b>	<b>284 877</b>	<b>2 729 398</b>	<b>-197 696</b>	<b>8 561</b>	<b>90 888</b>	<b>2 878 618</b>	<b>-15</b>	<b>2 878 603</b>



Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym (w tys. PLN)	Kapitał podstawowy	Akcje własne	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	Pozostałe kapitały	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek	Zysk (strata) z lat ubiegłych	Zysk (strata) bieżącego okresu	Kapitał własny przypadający jednostce dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny RAZEM
<b>Stan na 1 stycznia 2018 roku</b>	<b>3 705</b>	<b>-43 334</b>	<b>277 631</b>	<b>1 823 453</b>	<b>-208 167</b>	<b>590 158</b>	<b>0</b>	<b>2 443 446</b>	<b>-15</b>	<b>2 443 431</b>
Podział zysku za 2017 roku	0	0	0	420 610	0	-420 610	0	0	0	0
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	-73 342	0	-73 342	0	-73 342
Wynagrodzenia płatne akcjami	0	0	0	4 669	0	0	0	4 669	0	4 669
<b>Transakcje z właścicielami</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>425 279</b>	<b>0</b>	<b>-493 952</b>	<b>0</b>	<b>-68 673</b>	<b>0</b>	<b>-68 673</b>
Zysk netto za I półrocze 2018 roku	0	0	0	0	0	0	101 360	101 360	0	101 360
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	0	0	0	0	28 275	0	0	28 275	0	28 275
<b>Stan na 30 czerwca 2018 roku</b>	<b>3 705</b>	<b>-43 334</b>	<b>277 631</b>	<b>2 248 732</b>	<b>-179 892</b>	<b>96 206</b>	<b>101 360</b>	<b>2 504 408</b>	<b>-15</b>	<b>2 504 393</b>





# Dodatkowe informacje i noty do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

za okres od 01.01.2019 do 30.06.2019

## 1. Informacje ogólne

Grupa Kapitałowa LPP SA (dalej zwaną „Grupą Kapitałową”, „Grupą”, „GK”) składa się z LPP SA („Jednostka dominująca”, „Spółka”) i jej spółek zależnych.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku. Sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz noty do Sprawozdania z całkowitych dochodów obejmują także dane za II kw. tj. okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku oraz dane porównawcze za okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku, dane te nie były przedmiotem przeglądu ani badania przez biegłego rewidenta.

Jednostka dominująca jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000000778.

Czas trwania jednostki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działania Grupy jest:

- sprzedaż detaliczna odzieży;
- sprzedaż hurtowa odzieży.

Niniejsze śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy za okres 6 miesięcy zakończone 30 czerwca 2019 roku zostało przez Zarząd LPP SA zatwierdzone do publikacji w dniu 11 września 2019 roku.

## 2. Zmiany w składzie Grupy

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku nastąpiły zmiany w składzie Grupy w stosunku do 31 grudnia 2018 roku polegające na założeniu nowych spółek zależnych:

- LPP Finland Oy z siedzibą w Helsinkach;
- OOO LPP BLR z siedzibą w Mińsku.

Spółki te zajmować się będą dystrybucją towarów na terenie Finlandii i Białorusi.



### 3. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz istotne zasady rachunkowości

#### 3.1 Podstawa sporządzania

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR34”).

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku zatwierdzonym do publikacji w dniu 10 kwietnia 2019 roku.

Walutą sprawozdawczą niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich, o ile nie podano inaczej.

Dane zaprezentowane w tym sprawozdaniu za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2019 roku zostały poddane przeglądowi półrocznemu przez biegłego rewidenta. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz noty do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów obejmują także dane za II kw. tj. okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku oraz dane porównawcze za okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku, dane te nie były przedmiotem przeglądu ani badania przez biegłego rewidenta.

W okresach objętych skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, do przeliczenia wybranych danych finansowych zastosowano następujące kursy wymiany złotego w stosunku do EUR, ustalone przez Narodowy Bank Polski:

- kurs obowiązujący na ostatni dzień okresu sprawozdawczego: 30.06.2019 to 4,2520 PLN/EUR a 31.12.2018 to 4,3000 PLN/EUR,
- średni kurs w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie: 01.01.-30.06.2019 to 4,2880 PLN/EUR, 01.01.-30.06.2018 to 4,2395 PLN/EUR.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy podlegające konsolidacji w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez te spółki.

#### 3.2 Zmiany szacunków i założeń

W okresie bieżącym Grupa dokonała zmiany szacunków dla zwrotów towarów sprzedanych w okresie sprawozdawczym dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym.

Z uwagi na zjawisko reklamacji i zwrotów od klientów towarów zakupionych w salonach i hurcie, przychody ze sprzedaży są urealniane poprzez korektę dotyczącą szacunkowego kosztu tych zwrotów. Opierając się na danych historycznych, dokonuje się oszacowania wskaźnika procentowego, obrazującego stosunek zwrotów towarów w odniesieniu do wielkości sprzedaży. Na koniec każdego okresu sprawozdawczego wskaźnik ten jest na nowo szacowany.

Aktualnie LPP SA przyjęła następujące wskaźniki dla zwrotów towarów w zależności od kanału sprzedaży:

- w salonach stacjonarnych – 5%
- w salonach internetowych – 23%

Do końca 2018 roku Spółka szacowała rezerwę na zwroty stosując uśredniony wskaźnik zwrotów dla obu kanałów.

Pozostałe spółki w Grupie Kapitałowej LPP SA, które mają dwa kanały sprzedaży towarów jak Spółka również przyjęły odrębne wskaźniki do ustalenia wartości zwrotów. Wskaźniki są ustalane dla każdej spółki odrębnie na bazie poszczególnych danych historycznych.

### 3.3 Zasady rachunkowości

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości, które zostały zaprezentowane w ostatnim skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku, z wyjątkiem zastosowania nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku i później.

Grupa zastosowała po raz pierwszy MSSF 16 *Leasing* („MSSF16”). Zgodnie z wymogami MSR 34 Grupa ujawniła opis rodzaju oraz skutki zasad rachunkowości w dalszej części noty.

Pozostałe nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje, które mają zastosowanie po raz pierwszy w 2019 roku nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

#### MSSF 16 *Leasing*

MSSF 16 zastępuje MSR 17 *Leasing* („MSR17”) oraz związane z nimi interpretacje. Standard określa zasady ujmowania, wyceny, prezentacji i ujawnienia, aby leasingobiorcy rozliczali większość umów leasingowych w ramach jednego modelu bilansowego.

Grupa jest leasingobiorcą głównie w przypadku umów najmu powierzchni sklepowej, biurowej oraz magazynowej, a także w odniesieniu do floty samochodowej.

Przed przyjęciem MSSF 16, Grupa klasyfikowała każdy z leasingów (jako leasingobiorca) na dzień rozpoczęcia okresu leasingu jako leasing finansowy lub operacyjny. Leasing był klasyfikowany jako finansowy, jeżeli zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu zostały przeniesione na GK. W przeciwnym razie leasing był klasyfikowany jako operacyjny. Leasing finansowy był kapitalizowany w wartości godziwej przedmiotu leasingu ustalonej na dzień rozpoczęcia okresu leasingu lub w kwotach równych wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych, jeżeli była ona niższa od wartości godziwej. Opłaty leasingowe były rozdzielane pomiędzy odsetki (ujęte jako koszty finansowe) i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu. W leasingu operacyjnym przedmiot umowy nie był aktywowany, a opłaty leasingowe były ujmowane jako koszty najmu w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu.

Po przyjęciu MSSF 16 GK zastosowała jedno podejście do ujmowania i wyceny dla wszystkich umów leasingu, których jest leasingobiorcą, z wyjątkiem leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości. Grupa ujęła zobowiązania z tytułu leasingu oraz aktywa z tytułu prawa do użytkowania bazowego składnika aktywów.

Grupa wdrożyła MSSF 16 z zastosowaniem zmodyfikowanej metody retrospektywnej, tj. z łącznym efektem pierwszego zastosowania standardu ujętym w dniu pierwszego zastosowania. GK zdecydowała się skorzystać z praktycznego rozwiązania pozwalającego na stosowanie standardu tylko w odniesieniu do umów, które zostały wcześniej zidentyfikowane jako umowy leasingu zgodnie z MSR 17 w dniu pierwszego zastosowania.

Grupa zdecydowała się również skorzystać ze zwolnień z tytułu ujęcia umów leasingowych, których okres leasingu w dniu rozpoczęcia wynosi 12 miesięcy lub krócej i które nie zawierają opcji zakupu („leasing krótkoterminowy”) oraz umów leasingowych, dla których bazowy składnik ma niską wartość („aktywa o niskiej wartości”). Ponadto GK skorzystała z następujących dopuszczalnych praktycznych rozwiązań w odniesieniu do leasingów uprzednio sklasyfikowanych jako leasingi operacyjne zgodnie z MSR 17:

- Grupa zastosowała jedną stopę dyskonta dla portfela leasingów o podobnych cechach;
- Grupa zastosowała uproszczone podejście w odniesieniu do umów leasingu, których okres kończy się po upływie 12 miesięcy od dnia pierwszego zastosowania, polegające na ujęciu tych leasingów zgodnie z wymogami dotyczącymi krótkoterminowych umów leasingu oraz przedstawieniu kosztów z nimi związanych w ujawnieniu obejmującym poniesione koszty krótkoterminowych umów leasingowych.

W wyniku wdrożenia MSSF 16 Grupa w pierwszym etapie rozpoznała aktywa z tytułu prawa do użytkowania w wartości równej zobowiązaniom z tytułu leasingu. Następnie wartość aktywa z tytułu prawa do użytkowania została skorygowana o wartość rozliczonych w czasie zachęt leasingowych, które Grupa, na dzień 1 stycznia 2019, miała w swoim bilansie oraz wartość rozpoznanych na 1 stycznia 2019 roku prowizji dla pośredników. Średnioważona stopa dyskontowa przyjęta na moment pierwszego zastosowania standardu wyniosła 4,93%.



Wpływ wprowadzenia MSSF 16 na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień pierwszego zastosowania, tj. 1 stycznia 2019 roku:

Leasing w Sprawozdaniu z sytuacji finansowej (w tys. PLN)	31.12.2018	Korekta MSSF 16	01.01.2019
<b>Aktywa</b>			
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	0	2 926 806	2 926 806
Rozliczenia międzyokresowe (długoterminowe)*	50 601	(45 843)	4 758
Rozliczenia międzyokresowe (krótkoterminowe)*	32 943	(6 296)	26 647
<b>Razem Aktywa</b>	<b>83 544</b>	<b>2 874 667</b>	<b>2 958 211</b>
<b>Zobowiązania</b>			
Zobowiązania leasingowe (długoterminowe)	0	2 466 288	2 466 288
Rozliczenia międzyokresowe (długoterminowe)**	255 774	(141 980)	113 794
Zobowiązania leasingowe (krótkoterminowe)	0	585 322	585 322
Rozliczenia międzyokresowe (krótkoterminowe)**	72 006	(34 963)	37 043
<b>Razem Zobowiązania</b>	<b>327 780</b>	<b>2 874 667</b>	<b>3 202 447</b>

\*Zgodnie z MSSF 16 Grupa prezentuje prowizje dla pośredników jako zwiększenie aktywa z tytułu prawa do użytkowania

\*\*Zgodnie z MSSF 16 Grupa prezentuje otrzymane zachęty leasingowe jako zmniejszenie aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Poniższa tabela przedstawia uzgodnienie płatności leasingowych zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym na rok zakończony 31 grudnia 2018 roku do wartości zobowiązania z tytułu leasingu ujętego na dzień 1 stycznia 2019 roku:

(w tys. PLN)	01.01.2019
<b>Wartość minimalnych opłat leasingowych według MSR 17</b>	<b>3 325 771</b>
<i>Przyczyny, które spowodowały zmianę wartości wg MSSF 16</i>	
Umowy, które nie podlegają wycenie pod MSSF 16*	(84 688)
Umowy wycenione według MSSF 16, a które do tej pory nie były wyceniane według MSR 17**	4 000
Dyskonto	(193 473)
<b>Wartość zobowiązania według MSSF 16</b>	<b>3 051 610</b>

\*m.in. umowy krótkoterminowe – do zapłaty w 2019 roku

\*\*prawo wieczystego użytkowania

Na 30 czerwca 2019 roku Grupa rozpoznała:

- aktywa z tytułu prawa do użytkowania w kwocie 2 868 198 tys. PLN
- zobowiązania z tytułu leasingu z kwocie 3 030 248 tys. PLN

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku amortyzacja aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyniosła 287 582 tys. PLN, a odsetki leasingowe wyniosły 50 392 tys. PLN.

Poniżej przedstawiono nowe zasady rachunkowości Grupy po przyjęciu MSSF 16:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. w dniu, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości, skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązań z tytułu leasingu. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Grupa nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania podlegają utracie wartości.

## Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Grupę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Grupę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stopy, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Grupa stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

### Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Grupa stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

### Istotne osądy i szacunki przy określaniu okresu leasingu umów z opcjami przedłużenia

Grupa ustala okres leasingu jako nieodwołalny okres leasingu, łącznie z okresami objętymi opcją przedłużenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja zostanie zrealizowana, oraz okresami objętymi opcją wypowiedzenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja nie zostanie wykonana.

Grupa ma możliwość, w ramach niektórych umów leasingu, wydłużyć okres trwania leasingu aktywów. Grupa stosuje osąd przy ocenie, czy istnieje wystarczająca pewność skorzystania z opcji przedłużenia. Oznacza to, że uwzględnia wszystkie istotne fakty i okoliczności, które stanowią zachętę ekonomiczną do jej przedłużenia lub karę ekonomiczną za jej nieprzedłużenie. Po dacie rozpoczęcia Grupa ponownie ocenia okres leasingu, jeśli wystąpi znaczące zdarzenie lub zmiana okoliczności pozostających pod jej kontrolą i wpływa na jej zdolność do wykonywania (lub niewykonywania) opcji przedłużenia (np. zmiana strategii biznesowej).

Grupa również zawiera umowy najmu, w których część lub całość czynszu uzależniona jest od obrotu wygenerowanego przez dany salon. Czynsz ten jest traktowany jako zmienny i nie podlega wycenie pod MSSF 16.

Poniższa tabela przedstawia kwoty, które wpływają na śródroczne skrócone sprawozdanie skonsolidowane z całkowitych dochodów w bieżącym okresie sprawozdawczym w wyniku zastosowania MSSF 16 w porównaniu z MSR 17.

Wpływ na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku:

Pszczególne pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów (w tys. PLN)	01.01-30.06.19		01.01-30.06.19
	Kwoty ujęte zgodnie	korekty*	Kwoty bez wpływu zastosowania
	z MSSF 16		MSSF 16
Przychody ze sprzedaży	4 041 822	0	4 041 822
Koszt własny sprzedaży	1 936 043	0	1 936 043
<b>Zysk/Strata brutto na sprzedaży</b>	<b>2 105 779</b>		<b>2 105 779</b>
Koszty sklepów i dystrybucji	1 592 256	-10 622	1 581 634
Koszty ogólne	230 349	0	230 349
Pozostałe przychody operacyjne	17 895	0	17 895
Pozostałe koszty operacyjne	48 758	0	48 758
<b>Zysk/Strata z działalności operacyjnej</b>	<b>252 311</b>	<b>10 622</b>	<b>262 933</b>
Przychody finansowe	36 479	-27 221	9 258
Koszty finansowe	63 869	-50 392	13 477
<b>Zysk/Strata brutto</b>	<b>224 921</b>	<b>33 793</b>	<b>258 714</b>
Podatek dochodowy	134 033	6 420	140 453
<b>Zysk/Strata netto z działalności kontynuowanej</b>	<b>90 888</b>	<b>27 373</b>	<b>118 261</b>

\*kolumna przedstawia kwoty ustalone w taki sposób, jakby MSR 17 i związane z nimi interpretacje miały zastosowanie w bieżącym okresie sprawozdawczym.

## Pozostałe

### Interpretacja KIMSF 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego

Interpretacja wyjaśnia sposoby ujmowania i wyceny podatku dochodowego zgodnie z MSR 12, jeżeli istnieje niepewność związana z jego ujęciem. Nie dotyczy ona podatków ani opłat nieobjętych zakresem MSR 12, ani też nie obejmuje wymogów dotyczących odsetek i kar związanych z niepewnym ujmowaniem podatku dochodowego. Interpretacja dotyczy w szczególności:

- odrębnego uwzględniania przez jednostkę przypadków niepewnego traktowania podatkowego;
- założeń czynionych przez jednostkę co do kontroli ujęcia podatku przez organy podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka ustala dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka uwzględnia zmiany faktów i okoliczności.

Jednostka musi ustalić, czy rozpatruje każde niepewne ujęcie podatkowe osobno, czy też łącznie z jednym lub większą liczbą innych niepewnych ujęć. Należy postępować zgodnie z podejściem, które lepiej przewiduje rozwiązanie niepewności.

Interpretacja nie ma istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

### Zmiany do MSSF 9 Wcześniejsze spłaty z ujemną rekomendacją

Zgodnie z MSSF 9 instrument dłużny może być wyceniony według zamortyzowanego kosztu lub według wartości godziwej przez inne całkowite dochody, pod warunkiem, że umowne przepływy pieniężne to wyłącznie spłaty kapitału i odsetki od niespłaconej kwoty głównej (kryterium SPPI), a instrument jest utrzymywany w ramach odpowiedniego modelu biznesowego dla tej klasyfikacji. Zmiany do MSSF 9 precyzują, że składnik aktywów finansowych spełnia kryterium SPPI bez względu na zdarzenie lub okoliczność, która powoduje przedterminowe rozwiązanie umowy i niezależnie od tego, która strona płaci lub otrzymuje uzasadnioną rekompensatę za wcześniejsze rozwiązanie umowy.

Zmiany te nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Grupy.

### Zmiany do MSR 19 Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu

Zmiany do MSR 19 precyzują, że w przypadku zmiany, ograniczenia lub rozliczenia programu w trakcie rocznego okresu sprawozdawczego, jednostka jest zobowiązana do ustalenia bieżącego kosztu usługi za pozostałą część okresu po zmianie, ograniczeniu lub rozliczeniu programu, przy zastosowaniu założeń aktuarialnych wykorzystanych do ponownej wyceny zobowiązania (składnika aktywa) netto z tytułu określonych świadczeń, odzwierciedlającego korzyści oferowane w ramach programu oraz aktywa programu po tym zdarzeniu. Jednostka jest również



zobowiązana do określania odsetek netto za pozostałą część okresu po zmianie, ograniczeniu lub rozliczeniu programu przy użyciu zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń odzwierciedlającego korzyści oferowane w ramach programu oraz aktywa programu po tym zdarzeniu oraz stopę dyskontową zastosowaną do ponownej wyceny zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

### **Zmiany do MSR 28 *Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach***

Zmiany precyzują, że jednostka stosuje MSSF 9 do długoterminowych udziałów w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, do których nie stosuje się metody praw własności, ale co do zasady stanowi część inwestycji netto jednostki w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu (udziały długoterminowe). Wyjaśnienie to jest istotne, ponieważ sugeruje, że oczekiwany model strat kredytowych w MSSF 9 ma zastosowanie do takich udziałów długoterminowych.

Zmiany precyzują również, że stosując MSSF 9 jednostka nie bierze pod uwagę strat jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia ani żadnych strat z tytułu utraty wartości inwestycji netto w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, które wynikają ze stosowania MSR 28 *Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach*.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

### **Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017**

- **MSSF 3 *Połączenia jednostek***

Zmiany wyjaśniają, że gdy jednostka uzyska kontrolę nad jednostką, która jest wspólnym działaniem, stosuje wymogi dotyczące połączenia jednostek realizowanego etapami, w tym dokonując ponownej wyceny uprzednio należących do niej udziałów we wspólnym działaniu według wartości godziwej. W ten sposób jednostka przejmująca dokonuje ponownej wyceny wszystkich uprzednio należących do niej udziałów we wspólnym działaniu.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **MSSF 11 *Wspólne ustalenia umowne***

Zmiany precyzują, że strona, która uczestniczy we wspólnym działaniu, lecz nie sprawuje nad nim współkontroli, może uzyskać wspólną kontrolę nad wspólnym działaniem, w którym działalność wspólnego działania stanowi przedsięwzięcie zgodnie z definicją w MSSF 3. W takich przypadkach uprzednio posiadane udziały we wspólnym działaniu nie podlegają ponownej wycenie.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **MSR 12 *Podatek dochodowy***

Zmiany precyzują, że skutki podatkowe wynikające z wypłaty dywidend są bardziej bezpośrednio związane z przeszłymi transakcjami lub zdarzeniami, które doprowadziły do uzyskania zysków podlegających podziałowi, niż z wypłatami na rzecz właścicieli. W związku z tym jednostka ujmuje skutki podatkowe wypłaty dywidend w wyniku finansowym, innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym w zależności od tego, gdzie jednostka ujęła te przeszłe transakcje lub zdarzenia.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **MSR 23 *Koszty finansowania zewnętrznego***

Zmiany precyzują, że jednostka traktuje wszelkie pożyczki pierwotnie zaciągnięte w celu wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów jako część pożyczek ogólnych, gdy zasadniczo wszystkie działania niezbędne do przygotowywania tego składnika aktywów do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży są zakończone.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

### 3.4 Korekty błędów oraz zmiana zasad rachunkowości

W skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie miała miejsca korekta błędów ubiegłych lat.

Jednocześnie Grupa dokonała kilku zmian w prezentacji danych w sprawozdaniu finansowym. Niżej zaprezentowane przekształcenia zostały dokonane, gdyż w ocenie Grupy lepiej odzwierciedlają one istotę przeklasyfikowanych pozycji.

#### ■ Zmiana prezentacji należności od operatorów z tytułu płatności kartami płatniczymi

Od stycznia 2019 roku należności z tytułu płatności kartami płatniczymi Grupa wykazuje w pozostałych aktywach finansowych, a nie jak do tej pory w należnościach z tytułu dostaw i usług.

Dane za rok 2018 oraz na dzień 30 czerwca 2018 roku zostały przekształcone, a wartości wykazane w tabeli poniżej.

#### ■ Zmiana prezentacji nadwyżek i niedoborów inwentaryzacyjnych

Od stycznia 2019 roku nadwyżki i niedobory inwentaryzacyjne są prezentowane w jednej pozycji w wartości netto w części operacyjnej Sprawozdania z całkowitych dochodów a nie jak do tej pory w szyku rozwartym w pozostałych kosztach i przychodach operacyjnych.

Dane na dzień 30 czerwca 2018 roku zostały przekształcone, a wartości wykazane w tabeli poniżej.

#### ■ W 2019 roku nastąpiła również zmiana prezentacji kosztów działalności operacyjnej. Dotychczasowy podział na koszty sprzedaży i koszty ogólne został zastąpiony podziałem na (1) koszty sklepów i dystrybucji oraz (2) koszty ogólne.

Do kosztów sklepów i dystrybucji zaliczone zostały koszty prowadzenia sklepów i logistyki sklepowej oraz koszty prowadzenia sprzedaży internetowej (eCommerce) wraz z logistyką. W kosztach ogólnych pokazane zostały koszty marketingu, działów produktowych i sprzedażowych oraz koszty back-office. Przed przekształceniem Grupa prezentowała koszty prowadzenia sprzedaży internetowej (e-commerce) wraz z logistyką jako koszty ogólnego zarządu.

Wartości poszczególnych pozycji po przekształceniu w sprawozdaniu z całkowitych dochodów za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku wykazane zostały następująco:

Po przekształceniu	01.01-30.06.2018
Koszty sklepów i dystrybucji	1 489 707
Koszty ogólne	222 397
<b>Wartość ogółem</b>	<b>1 712 104</b>

Wartości poszczególnych pozycji przed przekształceniem w sprawozdaniu z całkowitych dochodów za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku wykazane były następująco:

Przed przekształceniem	01.01-30.06.2018
Koszty sprzedaży	1 459 159
Koszty ogólnego zarządu	252 945
<b>Wartość ogółem</b>	<b>1 712 104</b>

W wyniku zastosowania zmian w prezentacji dokonano następujących korekt do danych finansowych na dzień 31.12.2018 roku.

Zmiany na dzień 31 grudnia 2018	Wartość w tys. PLN	Dane zatwierdzone	Dane przekształcone
Należności od operatorów z tytułu płatności kartami płatniczymi	34 523	Należności z tytułu dostaw i usług	Pozostałe aktywa finansowe

Zmian dokonano również do danych finansowych na dzień 30.06.2018 roku.

Zmiany na dzień 30 czerwca 2018	Wartość w tys. PLN	Dane zatwierdzone	Dane przekształcone
Należności od operatorów z tytułu płatności kartami płatniczymi	48 215	Należności z tytułu dostaw i usług	Pozostałe aktywa finansowe
Nadwyżki inwentaryzacyjne	8 370	Pozostałe przychody operacyjne	Pozostałe koszty operacyjne

Jednocześnie przedstawione zostały korekty do danych finansowych na dzień 01.01.2018 roku.

Zmiany na dzień 01 stycznia 2018	Wartość w tys. PLN	Dane zatwierdzone	Dane przekształcone
Należności od operatorów z tytułu płatności kartami płatniczymi	70 366	Należności z tytułu dostaw i usług	Pozostałe aktywa finansowe

## 4. Sezonowość działalności

Sezonowość w sprzedaży jest zjawiskiem dotyczącym całości rynku odzieżowego tak w Polsce jak i poza granicami. Zazwyczaj marża brutto uzyskiwana w drugim i czwartym kwartale jest wyższa od marży notowanej w pierwszym i trzecim kwartale. Wynika to ze sprzedaży nowych kolekcji w regularnych cenach, czyli bez przecen (w drugim kwartale kolekcji wiosenno-letniej, a w czwartym kwartale jesienno-zimowej).

## 5. Segmenty operacyjne

Grupa Kapitałowa LPP SA prowadzi jeden rodzaj działalności (jeden segment branżowy, który uznano za podstawowy). Zastosowano podział na dwa segmenty geograficzne: działalność na terenie Unii Europejskiej i poza nią. Podział na segmenty geograficzne oparto o kryterium lokalizacji aktywów Grupy.

Przychody oraz wyniki finansowe dotyczące segmentów geograficznych za okres od 01 stycznia 2019 roku do 30 czerwca 2019 roku oraz za okres porównywalny zostały przedstawione w poniższych tabelach.

30.06.2019	w tys. PLN				Suma
	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	
Sprzedaż zewnętrzna	3 069 666	972 156	0	0	4 041 822
Sprzedaż między segmentami	580 405	8 905	-589 310	0	0
Pozostałe przychody operacyjne	10 045	7 850	0	0	17 895
<b>Przychody ogółem</b>	<b>3 660 116</b>	<b>988 911</b>	<b>-589 310</b>	<b>0</b>	<b>4 059 717</b>
Koszty operacyjne ogółem, w tym	3 202 182	894 482	-568 365	230 349	3 758 648
Koszty sprzedaży towarów między segmentami	438 193	0	-438 193	0	0
Pozostałe koszty operacyjne	28 058	20 604	0	96	48 758
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>429 876</b>	<b>73 825</b>	<b>-20 945</b>	<b>-230 445</b>	<b>252 311</b>
Przychody finansowe					36 479
Koszty finansowe					63 869
<b>Zysk/strata przed opodatkowaniem</b>					<b>224 921</b>
Podatek dochodowy					134 033
<b>Zysk/strata netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>					<b>90 888</b>



30.06.2018	w tys. PLN				
	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Sprzedaż zewnętrzna	2 834 824	795 264	0	0	3 630 088
Sprzedaż między segmentami	456 885	0	-456 885	0	0
Pozostałe przychody operacyjne	8 554	5 318	0	0	13 872
<b>Przychody ogółem</b>	<b>3 300 263</b>	<b>800 582</b>	<b>-456 885</b>	<b>0</b>	<b>3 643 960</b>
Koszty operacyjne ogółem, w tym	2 840 282	770 143	-458 465	252 945	3 404 905
Koszty sprzedaży towarów między segmentami	339 729	0	-339 729	0	0
Pozostałe koszty operacyjne	32 886	12 146	0	0	45 032
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>427 095</b>	<b>18 293</b>	<b>1 580</b>	<b>-252 945</b>	<b>194 023</b>
Przychody finansowe					6 769
Koszty finansowe					7 699
<b>Zysk/strata przed opodatkowaniem</b>					<b>193 093</b>
Podatek dochodowy					91 733
<b>Zysk/strata netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>					<b>101 360</b>

## 6. Przychody z umów z klientami

Tabela poniżej przedstawia przychody z tytułu umów z klientami w podziale na kategorie, które odzwierciedlają sposób, w jaki czynniki ekonomiczne wpływają na charakter, kwotę, termin płatności oraz niepewność przychodów i przepływów pieniężnych.

w tys.PLN	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
<b>Rodzaj sprzedaży</b>		
Sprzedaż towarów, w tym:	4 040 104	3 627 074
<i>E-commerce</i>	450 314	309 386
Sprzedaż usług	1 718	3 014
<b>Razem</b>	<b>4 041 822</b>	<b>3 630 088</b>
<b>Brand</b>		
Reserved	1 731 868	1 649 007
Cropp	526 447	496 720
House	459 902	392 497
Mohito	386 600	374 697
Sinsay	443 747	344 539
<i>E-commerce</i>	450 314	309 386
Pozostałe	42 944	63 242
<b>Razem :</b>	<b>4 041 822</b>	<b>3 630 088</b>

### Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałych należności

Grupa LPP sprzedaje odzież i akcesoria w sklepach własnych oraz przez internet w Polsce i poza granicami do klienta docelowego za gotówkę lub kartę płatniczą. Taki model biznesowy powoduje, że stan należności jest relatywnie niski. W ramach należności z tytułu dostaw i usług wykazywane są rozrachunki z tytułu sprzedaży hurtowej oraz zaliczki na poczet czynszu.

### Odpisy z tytułu utraty wartości

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku Grupa ujęła zmiany w odpisach aktualizujących wartość należności w odniesieniu do wszelkich należności lub aktywów z tytułu umów z klientami.

Zmiany dokonane w bieżącym okresie jak i w okresie porównawczym zostały przedstawione poniżej w tabeli.

Odpisy aktualizujące wartość należności (w tys. PLN)	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
Stan na początek okresu	28 562	16 665
Odpisy utworzone w okresie	3 662	1 395
Odpisy odwrócone w okresie	6 544	1 059
Różnice kursowe z przeliczenia	124	-368
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>25 804</b>	<b>16 633</b>

## 7. Koszt własny sprzedaży

Szczegółowy podział elementów składających się na ogólną wartość kosztu własnego sprzedaży pokazuje tabela poniżej.

Koszt własny sprzedaży (w tys. PLN)	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcony)	01.04 - 30.06.2019	01.04 - 30.06.2018 (przekształcony)
	2019	2018	2019	2018
Koszt własny sprzedaży towarów i usług	1 941 171	1 652 637	904 497	785 118
Odpis aktualizujący wartość zapasów	-5 128	40 164	-3 177	40 164
<b>Razem koszt własny sprzedaży</b>	<b>1 936 043</b>	<b>1 692 801</b>	<b>901 320</b>	<b>825 282</b>

## 8. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe (w tys. PLN)	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcony)	01.04 - 30.06.2019	01.04 - 30.06.2018 (przekształcony)
	2019	2018	2019	2018
Odsetki	4 522	1 061	601	611
Wycena jednostek uczestnictwa w funduszach	974	1 189	974	785
Dywidendy	24	0	24	0
Inne przychody finansowe, w tym :	30 959	4 519	22 553	-11 714
-saldo różnic kursowych	30 949	4 485	22 543	-11 748
<b>Razem przychody finansowe</b>	<b>36 479</b>	<b>6 769</b>	<b>24 152</b>	<b>-10 318</b>

Koszty finansowe (w tys. PLN)	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcony)	01.04 - 30.06.2019	01.04 - 30.06.2018 (przekształcony)
	2019	2018	2019	2018
Koszty z tytułu odsetek - kredyty	7 403	6 017	3 933	4 381
Koszty z tytułu odsetek - budżetowe i pozostałe	5 214	12	5 187	12
Koszty z tytułu odsetek - zobowiązania z tytułu leasingu	50 392	0	25 993	0
Prowizje bankowe	860	1 670	-200	764
<b>Razem koszty finansowe</b>	<b>63 869</b>	<b>7 699</b>	<b>34 913</b>	<b>5 157</b>

## 9. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego Grupy za okres od 01.01.2019 do 30.06.2019 roku oraz okres porównywalny przedstawione zostały w tabeli.

Podatek dochodowy (w tys.PLN)	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
	2019	2018
Bieżący podatek dochodowy	95 465	90 126
Odroczony podatek dochodowy	38 568	1 607
<b>Razem</b>	<b>134 033</b>	<b>91 733</b>

Uzgodnienie podatku dochodowego od wyniku finansowego brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym wykazany w wyniku finansowym za okresy od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku i 2018 roku przedstawiono w poniższej tabeli

Na koniec 2018 roku w spółce Gothals Ltd było rozpoznane aktywo podatkowe w kwocie 85,5 mln PLN (w związku z różnicą pomiędzy wartością księgową a wartością podatkową znaków towarowych), jednak ze względu na pojawienie się koncepcji fuzji spółki Gothals Ltd z LPP SA zdecydowano się na odpisanie części wartości tego aktywa. W sierpniu 2019 roku, ze względu na opracowanie dokładnego planu połączenia spółek Gothals Ltd i LPP SA oraz podjęcia decyzji o zwołaniu NWZA w tej sprawie - wartość podatku dochodowego została powiększona o kwotę 37 327 tys. PLN z tytułu całkowitego odpisu aktualizującego pozostałej części aktywa podatkowego rozpoznanego w 2014 roku w spółce Gothals Ltd.

Podatek dochodowy (w tys.PLN)	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
	2019	2018
Zysk/strata brutto przed opodatkowaniem	224 921	193 093
<b>Podatek wg.ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce 19% (2018 rok : 19%)</b>	<b>42 735</b>	<b>36 688</b>
Efekt różnicy w stawkach podatkowych pomiędzy krajami	-5 385	-1 071
Korekty dotyczące bieżącego podatku z lat ubiegłych	28 055	-768
Rezerwa na podatek dochodowy	2 627	23 449
Opodatkowanie zagranicznych spółek kontrolowanych	5 365	0
Koszty trwałe niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	34 930	33 570
Przychody trwałe niebędące podstawą do opodatkowania	-15 595	-14 341
Odpis aktualizujący aktywo podatkowe dotyczące znaków towarowych	37 327	0
Podatek u źródła (nie do odzyskania)	0	7 200
Brak aktywa na stratę podatkową (Wielka Brytania)	3 974	7 006
<b>Podatek dochodowy (obciążenie) ujęty w zysku lub stracie</b>	<b>134 033</b>	<b>91 733</b>

## 10. Zysk na akcję

Zysk na akcję liczony jest wg formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Kalkulacja zysku na akcje została zaprezentowana poniżej.



Zysk na akcję (w tys.PLN)	01.01.2019 30.06.2019	01.04.2019 30.06.2019	01.01.2018 30.06.2018	01.04.2018 30.06.2018
Zysk (strata) netto okresu bieżącego przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	90 888	205 477	101 360	206 129
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 833 926	1 833 926	1 833 445	1 833 445
Rozwodniona liczba akcji zwykłych	1 834 833	1 834 833	1 834 415	1 834 415
Zysk (strata) na akcję	49,56	112,04	55,28	112,43
Zysk rozwodniony (strata) na akcję	49,53	111,99	55,25	112,37

## 11. Rzeczowe aktywa trwałe

### ■ Kupno i sprzedaż

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku Grupa nabyła rzeczowe aktywa trwałe o wartości 340 498 tys. PLN (w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku: 215 014 tys. PLN). Były to głównie inwestycje związane z budową nowych sklepów, ale też z budową nowej części centrum logistycznego w Pruszczu Gdańskim oraz biur w Gdańsku.

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku Grupa sprzedała rzeczowe aktywa trwałe o wartości netto 953 tys. PLN (w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku: 1 412 tys. PLN) osiągając stratę netto na sprzedaży 96 tys. PLN (2018 rok: strata 201 tys. PLN).

### ■ Odpisy z tytułu utraty wartości

W okresie zakończonym 30 czerwca 2019 roku Grupa rozpoznała dodatkowy odpis z tytułu utraty wartości środków trwałych w wysokości 699 tys. PLN w związku z brakiem rentowności i wcześniejszym zamknięciem salonów w Polsce (w analogicznym okresie roku poprzedniego w kwocie: 6 906 tys. PLN). Jednocześnie w 2019 roku miało miejsce rozwiązanie odpisu częściowo poprzez jego wykorzystanie w wysokości 10 494 tys. PLN oraz rozwiązanie w wysokości 2 933 tys. PLN z uwagi na zniknięcie przesłanek (w analogicznym okresie roku poprzedniego również miało miejsce rozwiązanie odpisu w wysokości 3 413 tys. PLN przez jego wykorzystanie). W Sprawozdaniu z całkowitych dochodów nadwyżka rozwiązania odpisów nad ich zawiązaniem wykazana została w pozycji Pozostałe przychody operacyjne w kwocie 2 234 tys. PLN.

### ■ Zobowiązanie umowne do nabycia rzeczowego majątku trwałego

Na dzień bilansowy Grupa posiada zobowiązania umowne do nabycia rzeczowego majątku trwałego w kwocie 214 476 tys. PLN.

Na powyższą kwotę tę składały się :

- 1) Zobowiązania związane z budową sklepów LPP – 39 527 tys. PLN
- 2) Zobowiązania z tytułu kontraktów na rozbudowę centrów logistycznych – 92 400 tys. PLN
- 3) Zobowiązania z tytułu kontraktów na budowę budynków biurowych – 82 549 tys. PLN.

W okresach porównawczych wielkość ta kształtowała się następująco:

- 30.06.2018 - kwota 296 357 tys. PLN
- 31.12.2018 - kwota 255 644 tys. PLN

## 12. Aktywa niematerialne

### ■ Kupno i sprzedaż

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku Grupa nabyła składniki aktywów niematerialnych o wartości 22 328 tys. PLN (w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku: 14 990 tys. PLN). Największą grupę nabytych aktywów niematerialnych stanowią programy związane z gospodarką materiałową w kwocie 10 193 tys. PLN.

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku oraz w okresie porównywalnym roku 2018 GK nie sprzedała żadnych składników aktywów niematerialnych.

### ■ Odpisy z tytułu utraty wartości

W okresie zakończonym 30 czerwca 2019 roku oraz w analogicznym okresie roku poprzedniego Grupa nie rozpoznała żadnych odpisów z tytułu utraty wartości niematerialnych. W bieżącym okresie oraz w okresie porównawczym Grupa nie rozwiązała odpisów aktualizujących aktywów niematerialnych.

## 13. Zapasy

W okresie 6 zakończonym 30 czerwca 2019 roku, Grupa dokonała odwrócenia odpisów wartości zapasów w kwocie 5 128 tys. PLN (w okresie 6 zakończonym 30 czerwca 2018 roku dokonała spisania w kwocie 40 164 tys. PLN). Kwota ta została ujęta w pozycji „Koszt własny sprzedaży”.

Na wartość zapasów składają się głównie towary handlowe. Szczegółową strukturę zapasów przedstawiono w tabeli poniżej:

Zapasy – wartość bilansowa (w tys. PLN)	30 czerwca 2019	31 grudnia 2018
Materiały	25 961	22 175
Towary	1 936 686	1 544 526
Aktywa z tytułu prawa do zwrotu	22 191	23 667
<b>Razem</b>	<b>1 984 838</b>	<b>1 590 368</b>

## 14. Pozostałe aktywa finansowe

w tys.PLN	30.06.2019	31.12.2018
<b>Aktywa trwałe</b>		
Należności pozostałe	7 243	7 764
Udziały w jednostkach nieobjętych konsolidacją	2 678	0
Pożyczki udzielone	45	58
<b>Pozostałe aktywa finansowe długoterminowe</b>	<b>9 966</b>	<b>7 822</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>		
Należności pozostałe	0	1 378
Należności od operatorów kart płatniczych	85 297	34 523
Pożyczki udzielone	28	46
Jednostki uczestnictwa w funduszach	20 885	55 425
Wycena forwardów	0	23
Dewizy sprzedane	0	43 432
<b>Pozostałe aktywa finansowe krótkoterminowe</b>	<b>106 210</b>	<b>134 827</b>
<b>Pozostałe aktywa finansowe razem</b>	<b>116 176</b>	<b>142 649</b>

W okresie sprawozdawczym Grupa nabyła jednostki uczestnictwa w funduszach rynku pieniężnego. Wartość jednostek na dzień 30 czerwca 2019 roku wynosiła 20 885 tys. PLN i składała się z wartości nabytych jednostek w dniu zakupu w kwocie 20 649 tys. PLN oraz z jej wyceny w kwocie 236 tys. PLN. W Sprawozdaniu z przepływów pieniężnych Grupa w działalności inwestycyjnej wykazuje nabycie w kwocie 100 000 tys. PLN oraz umorzenie funduszy w wysokości 134 303 tys. PLN. Wartość wyceny w wysokości 974 tys. PLN jest uwzględniona w części operacyjnej w pozycji Odsetki i udziały w zyskach. Wartość zysku otrzymanego z umorzonych jednostek wyniosła 1 210 tys. PLN i została wykazana w pozycji Inne wpływy z aktywów finansowych w części inwestycyjnej. Wycena wyżej wymienionych instrumentów mieści się w poziomie 1 hierarchii wartości godziwej w odniesieniu do jednostek uczestnictwa w funduszach notowanych na rynku regulowanym oraz w poziomie 2 hierarchii wartości godziwej w odniesieniu do jednostek uczestnictwa w funduszach nienotowanych.

Pozostałe wartości w pozycji Pozostałe aktywa finansowe przedstawione są w tabeli powyżej. Wycena wyżej wymienionych instrumentów mieści się w poziomie 2 hierarchii wartości godziwej.

## 15. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Grupa dla celów sporządzenia sprawozdania z przepływów pieniężnych klasyfikuje środki pieniężne w sposób przyjęty do prezentacji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej. Wpływ na różnicę w wartości środków pieniężnych wykazanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz sprawozdaniu z przepływów pieniężnych mają:

w tys. PLN	30.06.2019	30.06.2018
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w Sprawozdaniu z sytuacji finansowej w banku i kasie:	862 850	651 458
<i>Korekty:</i>		
Różnice kursowe z wyceny bilansowej środków pieniężnych w walucie obcej	1 451	-9 485
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w Skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych</b>	<b>864 301</b>	<b>641 973</b>

## 16. Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy Grupy to kapitał akcyjny jednostki dominującej.

Na dzień 30 czerwca 2019 roku kapitał ten wynosił 3 705 tys. PLN i nie uległ zmianie w porównaniu z 31 grudnia 2018 roku. Podzielony był na 1 852 423 akcje o wartości nominalnej 2 PLN każda.

Struktura własności kapitału zakładowego jednostki dominującej na dzień 30 czerwca 2019 roku.

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów na WZA	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA	Wartość nominalna udziałów
Fundacja Semper Simul*	319 208	17,2%	1 019 208	31,5%	638 416
Fundacja Sky**	226 338	12,2%	926 338	28,6%	452 676
Akcje własne	18 006	1,0%	0	0,0%	36 012
Pozostali akcjonariusze	1 288 871	69,6%	1 288 871	39,9%	2 577 742
<b>Razem</b>	<b>1 852 423</b>	<b>100,0%</b>	<b>3 234 417</b>	<b>100,0%</b>	<b>3 704 846</b>

\*Fundacja Semper Simul - fundacja związana blisko z Panem Markiem Piechockim (art.3 ust 1 pkt 26 lit.d MAR)

\*\*Fundacja Sky - fundacja blisko związana z Panem Jerzym Lubiańcem (art.3 ust 1 pkt 26 lit.d MAR i art..4 pkt 15 ustawy o ofercie publicznej)

## 17. Świadczenia pracownicze

Wartość świadczeń pracowniczych ujętych w skróconym skonsolidowanym śródrocznym sprawozdaniu finansowym oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:



Świadczenia pracownicze (w tys. PLN)	Długoterminowe zobowiązanie na świadczenia emerytalne i podobne	Krótkoterminowe zobowiązanie na niewypłacone wynagrodzenia	Krótkoterminowe zobowiązanie na niewykorzystany urlop
<b>Stan na 1 stycznia 2019</b>	<b>1 012</b>	<b>60 831</b>	<b>25 876</b>
- zawiązanie rezerwy	0	27 528	6 742
- wykorzystanie rezerwy	0	60 831	0
- rozwiązanie rezerwy	3	0	0
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	<b>1 009</b>	<b>27 528</b>	<b>32 618</b>
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	<b>751</b>	<b>21 172</b>	<b>22 400</b>
- zawiązanie rezerwy	2	23 985	41 297
- wykorzystanie rezerwy	0	19 360	0
- rozwiązanie rezerwy	0	0	33 435
<b>Stan na 30 czerwca 2018</b>	<b>753</b>	<b>25 797</b>	<b>30 262</b>

## 18. Rezerwy

Wartość rezerw ujętych w skróconym skonsolidowanym śródrocznym sprawozdaniu finansowym oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

Rezerwy (w tys. PLN)	Rezerwa na zwrot towarów	Pozostałe rezerwy
<b>Stan na 1 stycznia 2019</b>	<b>0</b>	<b>20 397</b>
- zawiązanie rezerwy	0	436
- wykorzystanie rezerwy	0	18 697
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	<b>0</b>	<b>2 136</b>
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	<b>7 818</b>	<b>2 126</b>
- zawiązanie rezerwy	12 017	5 134
- rozwiązanie rezerwy	7 818	2 126
- reklasyfikacja zgodnie z MSSF 15	-12 017	0
<b>Stan na 30 czerwca 2018</b>	<b>0</b>	<b>5 134</b>

W bieżącym okresie nastąpiło rozwiązanie rezerwy zawiązanej w grudniu 2018 roku w związku z wypłatą odszkodowań za wcześniejsze zamknięcie sklepów.

Zgodnie z zapisami MSSF 15 w 2018 roku Grupa zmieniła prezentację zobowiązań z tytułu zwrotów towarów od klientów. Aktualnie wartość ta prezentowana jest w pozycji Zobowiązania do zwrotu zapłaty.

## 19. Kredyty bankowe

Wartość kredytów na dzień 30 czerwca 2019 roku oraz na 31 grudnia 2018 roku przedstawia się następująco:

Bank (w tys. PLN)	Wykorzystanie kredytów na 30 czerwca 2019		Wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2018	
	w tys. PLN	waluta w tys.	w tys. PLN	waluta w tys.
PKO BP SA	76 013	-	84 611	-
PKO BP SA	25 473	-	33 862	-
Pekao SA	16 015	-	20 762	-
Citibank Bank Handlowy	14	-	14	-
Raiffeisen Bank Polska SA	0	-	23 613	-
BNP Paribas Bank Polska SA	256	-	15 408	-
Ukrsibbank	0	-	15 551	114 600 UAH
Citibank Russia	119 155	2 012 753 RUB	97 950	1 810 532 RUB
<b>Razem</b>	<b>236 926</b>		<b>291 771</b>	
kredyty długoterminowe	61 901		88 575	
kredyty krótkoterminowe	175 025		203 196	

Dodatkowo na dzień 30 czerwca 2019 roku Grupa posiadała zobowiązania handlowe w wysokości 886 972 tysięcy PLN wobec banków HSBC Polska SA oraz Santander Polska SA z tytułu programów finansowania dostawców.

## 20. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

W dniu 7 czerwca 2019 roku uchwałą nr 17 WZA LPP SA podjęto decyzję o przeznaczeniu części zysku wypracowanego za rok 2018 na wypłatę dywidendy w kwocie 110 065 020 PLN. Dzień dywidendy ustalono na 18 czerwca 2019 roku, natomiast dzień wypłaty dywidendy na 27 czerwca 2019 roku. Zgodnie z podjętą uchwałą dywidenda została wypłacona w ustalonym dniu, tj. 27 czerwca 2019 roku. Wielkość kwoty dywidendy przypadająca na jedną akcję wyniosła 60,00 PLN.

W okresie porównawczym, w dniu 25 maja 2018 roku uchwałą nr 21 WZA LPP SA podjęto decyzję o przeznaczeniu części zysku wypracowanego za 2017 rok na wypłatę dywidendy w kwocie 73 342 480 PLN. Dzień dywidendy ustalono na 24 sierpnia 2018 roku, natomiast dzień wypłaty dywidendy ustalono na 14 września 2018 roku. Wielkość kwoty dywidendy przypadająca na jedną akcję wyniosła 40,00 PLN.

## 21. Zobowiązania i aktywa warunkowe

W I półroczu 2019 roku spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej LPP SA korzystały z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe, powierzchnie biurowe, magazyn.

Na dzień 30 czerwca 2019 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP SA wyniosła ok. 256 459 tys. PLN, z czego:

79 931 tys. PLN	wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP SA
169 041 tys. PLN	wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją
7 487 tys. PLN	wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów wynajmu powierzchni magazynowych i biurowych zawartych przez LPP SA

W I półroczu 2019 roku Spółka również otrzymała gwarancje. Gwarancje te stanowiły zabezpieczenie płatności od kontrahenta. Ich wartość na dzień 30 czerwca 2019 roku wyniosła 12 694 tys. PLN. W dniu 30 czerwca 2019 roku wartość poręczeń udzielonych przez spółkę dominującą wyniosła 123 040 tysięcy PLN i spadła w stosunku do stanu na 31 grudnia 2018 roku o 2 983 tys. PLN. W opinii Zarządu istnieje znikome prawdopodobieństwo wypływu środków finansowych wykazanych w zobowiązaniach pozabilansowych/ warunkowych. Istotą tych zobowiązań jest w przeważającej liczbie przypadków gwarantowanie płatności czynszów najmu podmiotów z GK LPP SA. W okresie sprawozdawczym Emitent ani jednostka zależna nie udzieliła poręczeń kredytu lub pożyczki ani nie udzieliła gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, o wartości przekraczającej 10,0% kapitałów własnych Emitenta.

## 22. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Za jednostki powiązane wobec Grupy uznaje się:

- spółki krajowe i zagraniczne w których spółki Grupy sprawują kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- osoby wchodzące w skład kluczowego personelu kierowniczego Grupy Kapitałowej LPP SA oraz bliscy członkowie ich rodzin,
- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu zgodnym z MSR 24.

### 22.1 Wynagrodzenia kadry kierowniczej LPP SA

Do kluczowego personelu kierowniczego Grupa zalicza członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej jednostki dominującej.

Wartość krótkoterminowych świadczeń członków Zarządu jednostki dominującej, otrzymanych w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku wyniosła 4 232 tys. PLN.

Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób zaliczonych do kluczowego personelu, kształtowały się następująco:

Nazwisko i imię (w tys. PLN)	Stanowisko	30 czerwca 2019	30 czerwca 2018
Marek Piechocki	Prezes Zarządu	1 502	1 512
Przemysław Lutkiewicz	Wiceprezes Zarządu	910	930
Jacek Kujawa	Wiceprezes Zarządu	910	930
Sławomir Łoboda	Wiceprezes Zarządu	910	930

Wartość krótkoterminowych świadczeń członków Rady Nadzorczej jednostki dominującej, otrzymanych w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku wyniosła 130 tys. PLN.

Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób Rady Nadzorczej, kształtowały się następująco:

Nazwisko i imię (w tys. PLN)	Stanowisko	30 czerwca 2019	30 czerwca 2018
Jerzy Lubianiec	Przewodniczący RN	60	0
Wojciech Olejniczak	Członek RN	14	14
Piotr Piechocki	Członek RN	14	10,5
Magdalena Sekuła	Członek RN	14	17,5
Antoni Tymiński	Członek RN	14	17,5
Miłosz Wiśniewski	Członek RN	14	17,5

### 22.2 Wynagrodzenia kadry kierowniczej LPP SA w formie akcji

W dniu 15 kwietnia 2019 roku został rozliczony program motywacyjny przyznany za rok 2018 w wysokości 8 235 tys. PLN. Wypłata ta była uzależniona od wyniku skonsolidowanego wypracowanego za 2018 rok.

W okresie sprawozdawczym, zgodnie z uchwałą WZA z dnia 7 czerwca 2019 roku, przyznano nowy program motywacyjny skierowany do członków zarządu LPP SA. Realizacja programu nastąpi w kolejnym roku obrotowym po spełnieniu określonych przez Radę Nadzorczą warunków. Warunki są powiązane z uzyskaniem przez Grupę Kapitałową LPP SA określonego poziomu zysku za rok 2019.

Wartość wynagrodzenia w formie akcji ustalona na dzień 30 czerwca 2019 wyniosła 3 282 tys. PLN i przedstawia się następująco:

Nazwisko i imię (w tys. PLN)	Stanowisko	30 czerwca 2019
Marek Piechocki	Prezes Zarządu	1 164
Przemysław Lutkiewicz	Wiceprezes Zarządu	706
Jacek Kujawa	Wiceprezes Zarządu	706
Sławomir Łoboda	Wiceprezes Zarządu	706



## 23. Wartości godziwe aktywów i pasywów

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązanimi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (cena sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, przy czym jako dane wejściowe modelu wykorzystywane są zmienne pochodzące z aktywnych rynków (kursy walutowe, stopy procentowe).

W ocenie Grupy wartość bilansowa aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jest zbliżona do wartości godziwej

## 24. Zdarzenia po dniu bilansowym i inne istotne zmiany

### 24.1 Sprawy sądowe

W nawiązaniu do informacji zawartych we wcześniejszych raportach okresowych i bieżących o toczącym się postępowaniu kontrolnym w sprawie rozliczenia podatku dochodowego za lata poprzednie (2011, 2012, 2013 i 2016), w szczególności analizy rozliczeń związanych z opłatami licencyjnymi za korzystanie ze znaków towarowych, o których mowa w notcie 20 Transakcje z podmiotami powiązanymi Śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego, LPP SA informuje, że otrzymała informację od organu podatkowego, że postępowanie kontrolne za 2012 rok zostało zakończone i umorzone. Z uwagi na toczące się kontrole podatkowe za lata 2011, 2013 i 2016 przez Urząd Celno-Skarbowy Spółka wykazuje na dzień 30 czerwca 2019 roku rezerwę na potencjalne ryzyka podatkowe w łącznej wysokości 86,7 mln. PLN (w 2018 roku wartość ta wynosiła 78,7 mln. PLN).

Do daty publikacji załączonego sprawozdania finansowego nie wystąpiły inne niż wymienione powyżej zdarzenia po dniu bilansowym wymagające dodatkowych ujawnień.

### 24.2 Zdarzenia po dniu bilansowym

Zarząd LPP SA zwołał na dzień 13 września 2019 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy LPP SA, które ma na celu podjęcie dwóch uchwał w zakresie: (1) połączenia transgranicznego spółki Gothals Ltd z siedzibą na Cyprze ze spółką LPP SA oraz (2) emisji obligacji przez LPP SA na kwotę 300 mln PLN.

Planowane połączenie transgraniczne LPP SA ze spółką Gothals Ltd będzie skutkowało przeniesieniem znaków towarowych marek modowych do spółki LPP SA w Polsce.

Planowana emisja obligacji w kwocie 300 mln zł i okresie spłaty 5 lat ma na celu sfinansowanie budowy nowego Centrum Logistycznego w Brześciu Kujawskim.

## 25. Zatwierdzenie do publikacji

Skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone za okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2019 roku (wraz z danymi porównawczymi) zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd LPP SA w dniu 11 września 2019 roku.

**Zarząd LPP SA:**

**Marek Piechocki**

Prezes Zarządu

**Przemysław Lutkiewicz**

Wiceprezes Zarządu

**Jacek Kujawa**

Wiceprezes Zarządu

**Sławomir Łoboda**

Wiceprezes Zarządu

**GDAŃSK, DNIA 11 WRZEŚNIA 2019 ROKU**



**sinsay**



# 05

## Wybrane śródroczne skrócone jednostkowe dane finansowe

za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku

Wybrane jednostkowe dane finansowe	w tys. PLN		w tys. EUR	
	Narastająco			
	2019	2018	2019	2018
	01.01-30.06	01.01-30.06	01.01-30.06	01.01-30.06
Przychody ze sprzedaży	3 183 169	2 885 619	742 344	680 651
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	90 153	115 217	21 024	27 177
Zysk (strata) brutto	88 347	227 573	20 603	53 679
Zysk (strata) netto	6 082	147 548	1 418	34 803
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 833 926	1 833 445	1 833 926	1 833 445
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	3,32	80,48	0,77	18,98
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	280 702	359 741	65 462	84 855
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-121 315	-265 106	-28 292	-62 532
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-316 321	-25 203	-73 769	-5 945
Przepływy pieniężne netto, razem	-156 934	69 432	-36 598	16 377

Wybrane jednostkowe dane finansowe	w tys. PLN		w tys. EUR	
	2019	2018	2019	2018
	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2019	31.12.2018
	Aktywa razem	6 410 477	5 143 266	1 507 638
Zobowiązania długoterminowe	918 658	237 490	216 053	55 230
Zobowiązania krótkoterminowe	2 517 376	1 830 634	592 045	425 729
Kapitał własny	2 974 443	3 075 142	699 540	715 149
Kapitał podstawowy	3 705	3 705	871	862
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 833 926	1 833 483	1 833 926	1 833 483
Wartość księgową na jedną akcję	1 621,90	1 677,21	381,44	390,05
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję	60,00	40,00	14,11	9,30



# Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe

Niniejszym zatwierdzamy śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP SA za okres 6 miesięcy zakończone dnia 30 czerwca 2019 roku, składające się ze śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej, które po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 6 410 477 tys. PLN, śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów wykazującego całkowite dochody ogółem w kwocie 6 082 tys. PLN, śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym wykazującego zmniejszenie stanu kapitału własnego o kwotę 100 699 tys. PLN, śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych wykazującego zmniejszenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 156 934 tys. PLN oraz not, zawierających opis istotnych zasad rachunkowości oraz inne objaśnienia.

Zarząd LPP SA:

**Marek Piechocki**

Prezes Zarządu

**Przemysław Lutkiewicz**

Wiceprezes Zarządu

**Jacek Kujawa**

Wiceprezes Zarządu

**Sławomir Łoboda**

Wiceprezes Zarządu

GDAŃSK, DNIA 11 WRZEŚNIA 2019 ROKU

## Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku

Sprawozdanie z całkowitych dochodów (w tys. PLN)	Noty	I półrocze		II kwartał	
		2019	2018 (przekształcone)	2019	2018 (przekształcone)
		01.01 - 30.06	01.01 - 30.06	01.04 - 30.06	01.04 - 30.06
<b>Działalność kontynuowana</b>					
Przychody ze sprzedaży		3 183 169	2 885 619	1 670 432	1 542 934
Koszt własny sprzedaży	5	1 950 687	1 648 674	925 545	792 877
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>		<b>1 232 482</b>	<b>1 236 945</b>	<b>744 887</b>	<b>750 057</b>
Koszty sklepów i dystrybucji		815 143	819 172	430 242	440 385
Koszty ogólne		314 372	286 415	157 335	136 402
Pozostałe przychody operacyjne		8 646	2 864	6 592	1 162
Pozostałe koszty operacyjne		21 460	19 005	9 298	10 997
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>		<b>90 153</b>	<b>115 217</b>	<b>154 604</b>	<b>163 435</b>
Przychody finansowe	6	20 626	117 399	16 946	75 029
Koszty finansowe	6	22 432	5 043	12 243	2 558
<b>Zysk (strata) brutto</b>		<b>88 347</b>	<b>227 573</b>	<b>159 307</b>	<b>235 906</b>
Podatek dochodowy	7	82 265	80 025	83 368	73 456
<b>Zysk (strata) netto</b>		<b>6 082</b>	<b>147 548</b>	<b>75 939</b>	<b>162 450</b>
<b>Całkowite dochody ogółem</b>		<b>6 082</b>	<b>147 548</b>	<b>75 939</b>	<b>162 450</b>

# Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 30 czerwca 2019 roku

## Sprawozdanie z sytuacji finansowej

(w tysiącach PLN)	Noty	Stan na dzień		
		30.06.2019	31.12.2018 (przekształcone)	30.06.2018 (przekształcone)
<b>AKTYWA</b>				
<b>Aktywa trwałe</b>		<b>4 049 559</b>	<b>3 067 956</b>	<b>2 609 758</b>
1. Rzeczowe aktywa trwałe	9	1 198 645	1 155 114	960 552
2. Aktywa niematerialne	10	104 409	86 349	69 151
3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	2.3	927 420	0	0
4. Wartość firmy		179 618	179 618	179 618
5. Inwestycje w jednostkach zależnych	11	1 569 151	1 573 700	1 318 381
6. Pozostałe aktywa finansowe	13	2 996	1 711	1 932
7. Aktywa z tytułu podatku odroczonego		66 403	70 251	79 441
8. Rozliczenia międzyokresowe		917	1 213	683
<b>Aktywa obrotowe</b>		<b>2 360 918</b>	<b>2 075 310</b>	<b>1 903 897</b>
1. Zapasy	12	1 509 132	1 164 410	1 130 830
2. Należności z tytułu dostaw i usług		270 613	114 525	185 068
3. Pozostałe aktywa finansowe	13	61 133	108 910	231 125
4. Pozostałe aktywa niefinansowe		996	15 334	20 062
5. Rozliczenia międzyokresowe		13 598	7 278	16 568
6. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		505 446	664 853	320 244
<b>Aktywa RAZEM</b>		<b>6 410 477</b>	<b>5 143 266</b>	<b>4 513 655</b>

(w tysiącach PLN)	Noty	Stan na dzień		
		30.06.2019	31.12.2018 (przekształcone)	30.06.2018 (przekształcone)
<b>KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA</b>				
<b>Kapitał własny</b>		<b>2 974 443</b>	<b>3 075 142</b>	<b>2 626 277</b>
1. Kapitał podstawowy	15	3 705	3 705	3 705
2. Akcje własne		-41 115	-43 067	-43 334
3. Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		284 877	278 591	277 631
4. Pozostałe kapitały		2 720 894	2 243 618	2 240 727
5. Zyski zatrzymane		6 082	592 295	147 548
- zysk (strata) z lat ubiegłych		0	0	0
- zysk (strata) netto bieżącego okresu		6 082	592 295	147 548
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>		<b>918 658</b>	<b>237 490</b>	<b>248 655</b>
1. Kredyty bankowe i pożyczki		61 901	88 575	115 223
2. Zobowiązania z tytułu leasingu		799 230	0	0
3. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	16	944	944	733
4. Rozliczenia międzyokresowe		56 583	147 873	132 600
5. Inne zobowiązania długoterminowe		0	98	99
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>		<b>2 517 376</b>	<b>1 830 634</b>	<b>1 638 723</b>
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania		1 961 109	1 363 900	1 362 326
2. Zobowiązania kontraktowe		11 981	18 407	11 207
3. Zobowiązania do zwrotu zapłaty		36 478	10 024	9 887
4. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		144 951	218 354	119 429
5. Kredyty bankowe i pożyczki		55 870	89 695	61 260
6. Zobowiązania z tytułu leasingu		234 330	0	0
7. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	16	32 782	64 648	32 096
8. Rezerwy	17	0	17 900	833
9. Rozliczenia międzyokresowe		39 875	47 706	41 685
<b>Kapitał własny i zobowiązania RAZEM</b>		<b>6 410 477</b>	<b>5 143 266</b>	<b>4 513 655</b>





**CROPP**

# Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych (w tys. PLN)	Noty	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcone)
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia</b>			
I. Zysk (strata) brutto		88 347	227 573
II. Korekty razem		192 355	132 168
1. Amortyzacja		204 705	90 398
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych		14 351	-33 264
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)		13 212	-105 309
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej		-7 761	-9 856
5. Zapłacony podatek dochodowy		-156 770	-6 060
6. Zmiana stanu rezerw i świadczeń pracowniczych		-49 766	-680
7. Zmiana stanu zapasów		-344 724	-24 983
8. Zmiana stanu należności i pozostałych aktywów		-124 113	92 045
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów		627 686	122 412
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych		12 252	2 795
11. Inne korekty		3 283	4 670
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>280 702</b>	<b>359 741</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
I. Wpływy		207 101	356 011
1. Zbycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		20 206	48 063
2. Z aktywów finansowych, w tym:		52 591	107 948
a) w jednostkach powiązanych		51 333	107 513
- dywidendy		0	107 513
- inne (zwrot dopłaty do kapitału)		51 333	0
b) w pozostałych jednostkach		1 258	435
- spłata udzielonych pożyczek		37	31
- odsetki i inne wpływy z aktywów finansowych	13	1 221	404
3. Inne wpływy inwestycyjne	13	134 304	200 000
II. Wydatki		328 416	621 117
1. Nabycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		181 612	184 886
2. Na aktywa finansowe, w tym:		46 804	47 232
a) w jednostkach powiązanych		46 784	47 192
- nabycie udziałów		46 784	47 192
b) w pozostałych jednostkach		20	40
- udzielone pożyczki		20	40
3. Inne wydatki inwestycyjne	13	100 000	388 999
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>-121 315</b>	<b>-265 106</b>

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych  
(w tys. PLN)

	Noty	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcone)
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
I. Wpływy		0	5 911
1. Wpływy z emisji akcji		0	0
2. Kredyty i pożyczki		0	5 911
3. Inne wpływy finansowe		0	0
II. Wydatki		316 321	31 114
1. Koszt związany z akcjami własnymi		0	0
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		110 065	0
3. Spłaty kredytów i pożyczek		60 215	27 777
4. Płatności zobowiązań z tytułu leasingu		129 637	0
5. Odsetki		16 404	3 337
6. Inne wydatki finansowe		0	0
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>		<b>-316 321</b>	<b>-25 203</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto, razem</b>		<b>-156 934</b>	<b>69 432</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>		<b>-159 407</b>	<b>79 531</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych		-2 473	10 099
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>		<b>663 831</b>	<b>241 327</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>		<b>506 897</b>	<b>310 759</b>

**Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym  
za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku**

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym (w tys. PLN)	Kapitał podstawowy	Akcje własne	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	Pozostałe kapitały	Zysk (strata) z lat ubiegłych	Zysk (strata) bieżącego okresu	Kapitał własny RAZEM
<b>Stan na 1 stycznia 2019 roku</b>	<b>3 705</b>	<b>-43 067</b>	<b>278 591</b>	<b>2 243 618</b>	<b>592 295</b>	<b>0</b>	<b>3 075 142</b>
Wynagrodzenie płatne akcjami	0	0	0	3 282	0	0	3 282
Rozliczenie programu motywacyjnego	0	1 952	6 286	-8 236	0	0	2
Podział zysku za 2018 rok	0	0	0	482 230	-482 230	0	0
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	-110 065	0	-110 065
<b>Transakcje z akcjonariuszami</b>	<b>0</b>	<b>1 952</b>	<b>6 286</b>	<b>477 276</b>	<b>-592 295</b>	<b>0</b>	<b>-106 781</b>
Zysk netto za I półrocze 2019 roku	0	0	0	0	0	6 082	6 082
<b>Stan na 30 czerwca 2019 roku</b>	<b>3 705</b>	<b>-41 115</b>	<b>284 877</b>	<b>2 720 894</b>	<b>0</b>	<b>6 082</b>	<b>2 974 443</b>

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym (w tys. PLN)	Kapitał podstawowy	Akcje własne	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	Pozostałe kapitały	Zysk (strata) z lat ubiegłych	Zysk (strata) bieżącego okresu	Kapitał własny RAZEM
<b>Stan na 1 stycznia 2018 roku</b>	<b>3 705</b>	<b>-43 334</b>	<b>277 631</b>	<b>1 815 973</b>	<b>493 427</b>	<b>0</b>	<b>2 547 402</b>
Wynagrodzenia płatne akcjami	0	0	0	4 669	0	0	4 669
Podział zysku za 2017 rok	0	0	0	420 085	-420 085	0	0
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	-73 342	0	-73 342
<b>Transakcje z akcjonariuszami</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>424 754</b>	<b>-493 427</b>	<b>0</b>	<b>-68 673</b>
Zysk netto za I półrocze 2018 roku	0	0	0	0	0	147 548	147 548
<b>Stan na 30 czerwca 2018 roku</b>	<b>3 705</b>	<b>-43 334</b>	<b>277 631</b>	<b>2 240 727</b>	<b>0</b>	<b>147 548</b>	<b>2 626 277</b>





# Dodatkowe informacje i noty do śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego

za okres od 01.01.2019 do 30.06.2019

## 1. Informacje ogólne

LPP SA (dalej zwaną „LPP”, „Spółka”) jest spółką akcyjną, której akcje znajdują się w obrocie publicznym.

Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym Gdańsk Północ dla miasta Gdańska – VII Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000000778. Spółce nadano numer statystyczny REGON 190852164.

Siedziba Spółki mieści się przy ul. Łąkowej 39/44 w Gdańsku 80-769.

LPP SA jest spółką zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce, krajach Europy Centralnej, Wschodniej i Zachodniej oraz krajach Bliskiego Wschodu. Podstawowe wyroby Spółki sygnowane są znakami towarowymi: Reserved, Cropp, House, Mohito i Sinsay.

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2019 roku zostało przez Zarząd zatwierdzone do publikacji.

## 2. Podstawa sporządzenia śródrocznego jednostkowego skróconego sprawozdania finansowego oraz istotne zasady rachunkowości

### 2.1. Podstawa sporządzania

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR34”).

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP SA nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie z jednostkowym sprawozdaniem finansowym Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku zatwierdzonym do publikacji w dniu 10 kwietnia 2019 roku.

Walutą sprawozdawczą niniejszego śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich, chyba, że podano inaczej.

Dane zaprezentowane w tym sprawozdaniu za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2019 roku zostały poddane przeglądowi półrocznemu przez biegłego rewidenta. Sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz noty do Sprawozdania z całkowitych dochodów obejmują także dane za II kw. tj. okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku oraz dane porównawcze za okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku, dane te nie były przedmiotem przeglądu ani badania przez biegłego rewidenta.

W okresach objętych skróconym śródrocznym jednostkowym sprawozdaniem finansowym, do przeliczenia wybranych danych finansowych zastosowano następujące kursy wymiany złotego w stosunku do EUR, ustalone przez Narodowy Bank Polski:

- kurs obowiązujący na ostatni dzień okresu sprawozdawczego: 30.06.2019 to 4,2520 PLN/EUR a 31.12.2018 to 4,3000 PLN/EUR,
- średni kurs w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie: 01.01.-30.06.2019 to 4,2880 PLN/EUR, 01.01.-30.06.2018 to 4,2395 PLN/EUR.

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez LPP SA.

## 2.2. Zmiany szacunków i założeń

W okresie bieżącym Spółka dokonała zmiany szacunków dla zwrotów towarów sprzedanych w okresie sprawozdawczym dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym.

Z uwagi na zjawisko reklamacji i zwrotów od klientów towarów zakupionych w salonach i hurcie, przychody ze sprzedaży są urealniane poprzez korektę dotyczącą szacunkowego kosztu tych zwrotów. Opierając się na danych historycznych, dokonuje się oszacowania wskaźnika procentowego, obrazującego stosunek zwrotów towarów w odniesieniu do wielkości sprzedaży. Na koniec każdego okresu sprawozdawczego wskaźnik ten jest na nowo szacowany.

Aktualnie przyjęto następujące wskaźniki dla zwrotów towarów w zależności od kanału sprzedaży:

- w salonach stacjonarnych – 5%
- w salonach internetowych – 23%

Do końca 2018 roku Spółka szacowała rezerwę na zwroty stosując uśredniony wskaźnik zwrotów dla obu kanałów.

## 2.3. Zasady rachunkowości

Niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości, które zostały zaprezentowane w ostatnim jednostkowym sprawozdaniu finansowym LPP SA za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku, z wyjątkiem zastosowania nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku i później.

Spółka zastosowała po raz pierwszy MSSF 16 *Leasing* („MSSF16”). Zgodnie z wymogami MSR 34 Spółka ujawniła opis rodzaju oraz skutki zasad rachunkowości w dalszej części noty.

Pozostałe nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje, które mają zastosowanie po raz pierwszy w 2019 roku nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki.

### MSSF 16 *Leasing*

MSSF 16 zastępuje MSR 17 *Leasing* („MSR17”) oraz związane z nimi interpretacje. Standard określa zasady ujmowania, wyceny, prezentacji i ujawnienia, aby leasingobiorcy rozliczali większość umów leasingowych w ramach jednego modelu bilansowego.

Spółka jest leasingobiorcą głównie w przypadku umów najmu powierzchni sklepowej, biurowej oraz magazynowej, a także w odniesieniu do floty samochodowej.

Przed przyjęciem MSSF 16, Spółka klasyfikowała każdy z leasingów (jako leasingobiorca) na dzień rozpoczęcia okresu leasingu jako leasing finansowy lub operacyjny. Leasing był klasyfikowany jako finansowy, jeżeli zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu zostały przeniesione na Spółkę. W przeciwnym razie leasing był klasyfikowany jako operacyjny. Leasing finansowy był kapitalizowany w wartości godziwej przedmiotu leasingu ustalonej na dzień rozpoczęcia okresu leasingu lub w kwotach równych wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych, jeżeli była ona niższa od wartości godziwej. Opłaty leasingowe były rozdzielane pomiędzy odsetki (ujęte jako koszty finansowe) i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu. W leasingu operacyjnym przedmiot umowy nie był aktywowany, a opłaty leasingowe były ujmowane jako koszty najmu w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu.



Po przyjęciu MSSF 16 Spółka zastosowała jedno podejście do ujmowania i wyceny dla wszystkich umów leasingu, których jest leasingobiorcą, z wyjątkiem leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości. LPP SA ujęło zobowiązania z tytułu leasingu oraz aktywa z tytułu prawa do użytkowania bazowego składnika aktywów.

Spółka wdrożyła MSSF 16 z zastosowaniem zmodyfikowanej metody retrospektywnej, tj. z łącznym efektem pierwszego zastosowania standardu ujętym w dniu pierwszego zastosowania. Spółka zdecydowała się skorzystać z praktycznego rozwiązania pozwalającego na stosowanie standardu tylko w odniesieniu do umów, które zostały wcześniej zidentyfikowane jako umowy leasingu zgodnie z MSR 17 w dniu pierwszego zastosowania.

Spółka zdecydowała się również skorzystać ze zwolnień z tytułu ujęcia umów leasingowych, których okres leasingu w dniu rozpoczęcia wynosi 12 miesięcy lub krócej i które nie zawierają opcji zakupu („leasing krótkoterminowy”) oraz umów leasingowych, dla których bazowy składnik ma niską wartość („aktywa o niskiej wartości”). Ponadto Spółka skorzystała z następujących dopuszczalnych praktycznych rozwiązań w odniesieniu do leasingów uprzednio sklasyfikowanych jako leasingi operacyjne zgodnie z MSR 17:

- Spółka zastosowała jedną stopę dyskonta dla portfela leasingów o podobnych cechach;
- Spółka zastosowała uproszczone podejście w odniesieniu do umów leasingu, których okres kończy się po upływie 12 miesięcy od dnia pierwszego zastosowania, polegające na ujęciu tych leasingów zgodnie z wymogami dotyczącymi krótkoterminowych umów leasingu oraz przedstawieniu kosztów z nimi związanych w ujawnieniu obejmującym poniesione koszty krótkoterminowych umów leasingowych.

W wyniku wdrożenia MSSF 16 Spółka w pierwszym etapie rozpoznała aktywa z tytułu prawa do użytkowania w wartości równej zobowiązaniom z tytułu leasingu. Następnie wartość aktywa z tytułu prawa do użytkowania została skorygowana o wartość rozliczonych w czasie zachęt leasingowych, które Spółka, na dzień 1 stycznia 2019, miała w swoim bilansie. Średnioważona stopa dyskontowa przyjęta na moment pierwszego zastosowania standardu wyniosła 2,67%.

Wpływ wprowadzenia MSSF 16 na Sprawozdanie z sytuacji finansowej LPP SA na dzień pierwszego zastosowania, tj. 1 stycznia 2019 roku:

Leasing w Sprawozdaniu z sytuacji finansowej (w tys. PLN)	31.12.2018	Korekta MSSF 16	01.01.2019
<b>Aktywa</b>			
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	0	990 660	990 660
<b>Razem Aktywa</b>	<b>0</b>	<b>990 660</b>	<b>990 660</b>
<b>Zobowiązania</b>			
Zobowiązania leasingowe (długoterminowe)	0	841 677	841 677
Rozliczenia międzyokresowe (długoterminowe)*	147 873	(80 360)	67 513
Zobowiązania leasingowe (krótkoterminowe)	0	253 651	253 651
Rozliczenia międzyokresowe (krótkoterminowe)*	47 706	(24 308)	23 398
<b>Razem Zobowiązania</b>	<b>195 579</b>	<b>990 660</b>	<b>1 186 239</b>

\*Zgodnie z MSSF 16 LPP SA prezentuje otrzymane zachęty leasingowe jako zmniejszenie aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Poniższa tabela przedstawia uzgodnienie płatności leasingowych zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym na rok zakończony 31 grudnia 2018 roku do wartości zobowiązania z tytułu leasingu ujętego na dzień 1 stycznia 2019 roku:

(w tys. PLN)	01.01.2019
<b>Wartość minimalnych opłat leasingowych według MSR 17</b>	<b>1 246 121</b>
<i>Przyczyny, które spowodowały zmianę wartości wg MSSF 16</i>	
Umowy, które nie podlegają wycenie pod MSSF 16*	(80 194)
Umowy wycenione według MSSF 16, a które do tej pory nie były wyceniane według MSR 17**	4 000
Dyskonto	(74 599)
<b>Wartość zobowiązania według MSSF 16</b>	<b>1 095 328</b>

\*M.in. umowy krótkoterminowe -do zapłaty w 2019 roku

\*\*Prawo wieczystego użytkowania



Na 30 czerwca 2019 roku Spółka rozpoznała:

- aktywa z tytułu prawa do użytkowania w kwocie 927 420 tys. PLN
- zobowiązania z tytułu leasingu z kwocie 1 033 560 tys. PLN

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku amortyzacja aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyniosła 114 723 tys. PLN, a odsetki leasingowe wyniosły 13 877 tys. PLN.

Poniżej przedstawiono nowe zasady rachunkowości Spółki po przyjęciu MSSF 16:

**Aktywa z tytułu prawa do użytkowania**

Spółka rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. w dniu, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości, skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązań z tytułu leasingu. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Spółka nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania podlegają utracie wartości.

**Zobowiązania z tytułu leasingu**

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Spółkę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Spółkę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stopy, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Spółka stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

**Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości**

Spółka stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Spółka stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

**Istotne osądy i szacunki przy określaniu okresu leasingu umów z opcjami przedłużenia**

Spółka ustala okres leasingu jako nieodwołalny okres leasingu, łącznie z okresami objętymi opcją przedłużenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja zostanie zrealizowana, oraz okresami objętymi opcją wypowiedzenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja nie zostanie wykonana.

Spółka ma możliwość, w ramach niektórych umów leasingu, wydłużyć okres trwania leasingu aktywów. Spółka stosuje osąd przy ocenie, czy istnieje wystarczająca pewność skorzystania z opcji przedłużenia. Oznacza to, że uwzględnia wszystkie istotne fakty i okoliczności, które stanowią zachętę ekonomiczną do jej przedłużenia lub karę ekonomiczną za jej nieprzedłużenie. Po dacie rozpoczęcia Spółka ponownie ocenia okres leasingu, jeśli wystąpi znaczące zdarzenie lub zmiana okoliczności pozostających pod jej kontrolą i wpływa na jej zdolność do wykonywania (lub niewykonywania) opcji przedłużenia (np. zmiana strategii biznesowej). Spółka również zawiera umowy najmu, w których część lub całość czynszu uzależniona jest od obrotu wygenerowanego przez dany salon. Czynsz ten jest traktowany jako zmienny i nie podlega wycenie pod MSSF 16.

**Pozostałe**

### **Interpretacja KIMSF 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego**

Interpretacja wyjaśnia sposoby ujmowania i wyceny podatku dochodowego zgodnie z MSR 12, jeżeli istnieje niepewność związana z jego ujęciem. Nie dotyczy ona podatków ani opłat nieobjętych zakresem MSR 12, ani też nie obejmuje wymogów dotyczących odsetek i kar związanych z niepewnym ujmowaniem podatku dochodowego. Interpretacja dotyczy w szczególności:

- odrębnego uwzględniania przez jednostkę przypadków niepewnego traktowania podatkowego;

- założeń czynionych przez jednostkę co do kontroli ujęcia podatku przez organy podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka ustala dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka uwzględnia zmiany faktów i okoliczności.

Jednostka musi ustalić, czy rozpatruje każde niepewne ujęcie podatkowe osobno, czy też łącznie z jednym lub większą liczbą innych niepewnych ujęć. Należy postępować zgodnie z podejściem, które lepiej przewiduje rozwiązanie niepewności.

Interpretacja nie ma istotnego wpływu na śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe LPP SA.

### Zmiany do MSSF 9 *Wcześniejsze spłaty z ujemną rekomendacją*

Zgodnie z MSSF 9 instrument dłużny może być wyceniony według zamortyzowanego kosztu lub według wartości godziwej przez inne całkowite dochody, pod warunkiem, że umowne przepływy pieniężne to wyłącznie spłaty kapitału i odsetki od niespłaconej kwoty głównej (kryterium SPPI), a instrument jest utrzymywany w ramach odpowiedniego modelu biznesowego dla tej klasyfikacji. Zmiany do MSSF 9 precyzują, że składnik aktywów finansowych spełnia kryterium SPPI bez względu na zdarzenie lub okoliczność, która powoduje przedterminowe rozwiązanie umowy i niezależnie od tego, która strona płaci lub otrzymuje uzasadnioną rekompensatę za wcześniejsze rozwiązanie umowy.

Zmiany te nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Spółki.

### Zmiany do MSR 19 *Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu*

Zmiany do MSR 19 precyzują, że w przypadku zmiany, ograniczenia lub rozliczenia programu w trakcie rocznego okresu sprawozdawczego, jednostka jest zobowiązana do ustalenia bieżącego kosztu usługi za pozostałą część okresu po zmianie, ograniczeniu lub rozliczeniu programu, przy zastosowaniu założeń aktuarialnych wykorzystanych do ponownej wyceny zobowiązania (składnika aktywa) netto z tytułu określonych świadczeń, odzwierciedlającego korzyści oferowane w ramach programu oraz aktywa programu po tym zdarzeniu. Jednostka jest również zobowiązana do określania odsetek netto za pozostałą część okresu po zmianie, ograniczeniu lub rozliczeniu programu przy użyciu zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń odzwierciedlającego korzyści oferowane w ramach programu oraz aktywa programu po tym zdarzeniu oraz stopę dyskontową zastosowaną do ponownej wyceny zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP SA.

### Zmiany do MSR 28 *Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach*

Zmiany precyzują, że jednostka stosuje MSSF 9 do długoterminowych udziałów w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, do których nie stosuje się metody praw własności, ale co do zasady stanowi część inwestycji netto jednostki w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu (udziały długoterminowe). Wyjaśnienie to jest istotne, ponieważ sugeruje, że oczekiwany model strat kredytowych w MSSF 9 ma zastosowanie do takich udziałów długoterminowych.

Zmiany precyzują również, że stosując MSSF 9 jednostka nie bierze pod uwagę strat jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia ani żadnych strat z tytułu utraty wartości inwestycji netto w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, które wynikają ze stosowania MSR 28 *Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach*.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP SA.

### Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017

- **MSSF 3 *Połączenia jednostek***

Zmiany wyjaśniają, że gdy jednostka uzyska kontrolę nad jednostką, która jest wspólnym działaniem, stosuje wymogi dotyczące połączenia jednostek realizowanego etapami, w tym dokonując ponownej wyceny uprzednio należących do niej udziałów we wspólnym działaniu według wartości godziwej. W ten sposób jednostka przejmująca dokonuje ponownej wyceny wszystkich uprzednio należących do niej udziałów we wspólnym działaniu.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki.

- **MSSF 11 *Wspólne ustalenia umowne***

Zmiany precyzują, że strona, która uczestniczy we wspólnym działaniu, lecz nie sprawuje nad nim współkontroli, może uzyskać wspólna kontrolę nad wspólnym działaniem, w którym działalność wspólnego działania stanowi przedsięwzięcie zgodnie z definicją w MSSF 3. W takich przypadkach uprzednio posiadane udziały we wspólnym działaniu nie podlegają ponownej wycenie.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP SA.

- **MSR 12 Podatek dochodowy**

Zmiany precyzują, że skutki podatkowe wynikające z wypłaty dywidend są bardziej bezpośrednio związane z przeszłymi transakcjami lub zdarzeniami, które doprowadziły do uzyskania zysków podlegających podziałowi, niż z wypłatami na rzecz właścicieli. W związku z tym jednostka ujmuje skutki podatkowe wypłaty dywidend w wyniku finansowym, innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym w zależności od tego, gdzie jednostka ujęła te przeszłe transakcje lub zdarzenia.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP SA.

- **MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego**

Zmiany precyzują, że jednostka traktuje wszelkie pożyczki pierwotnie zaciągnięte w celu wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów jako część pożyczek ogólnych, gdy zasadniczo wszystkie działania niezbędne do przygotowywania tego składnika aktywów do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży są zakończone.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP SA.

Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

### 3. Korekty błędów oraz zmiana zasad rachunkowości

W skróconym śródrocznym jednostkowym sprawozdaniu finansowym nie miała miejsca korekta błędów ubiegłych lat.

Jednocześnie Spółka dokonała kilku zmian w prezentacji danych w sprawozdaniu finansowym. Niżej zaprezentowane przekształcenia zostały dokonane, gdyż w ocenie Spółki lepiej odzwierciedlają one istotę przeklasyfikowanych pozycji.

- Zmiana prezentacji należności od operatorów z tytułu płatności kartami płatniczymi

Od stycznia 2019 roku należności z tytułu płatności kartami płatniczymi Spółka wykazuje w pozostałych aktywach finansowych. Dane za rok 2018 oraz na dzień 30 czerwca 2018 roku zostały przekształcone, a wartości wykazane w tabeli poniżej.

- Zmiana prezentacji nadwyżek i niedoborów inwentaryzacyjnych

Od stycznia 2019 roku nadwyżki i niedobory inwentaryzacyjne są prezentowane w jednej pozycji w wartości netto w części operacyjnej Sprawozdania z całkowitych dochodów a nie jak do tej pory w szyku rozwartym w pozostałych kosztach i przychodach operacyjnych. Dane na dzień 30 czerwca 2018 roku zostały przekształcone, a wartości wykazane w tabeli poniżej.

- W 2019 roku nastąpiła również zmiana prezentacji kosztów działalności operacyjnej. Dotychczasowy podział na koszty sprzedaży i koszty ogólne został zastąpiony podziałem na (1) koszty sklepów i dystrybucji oraz (2) koszty ogólne.

Do kosztów sklepów i dystrybucji zaliczone zostały koszty prowadzenia sklepów i logistyki sklepowej oraz koszty prowadzenia sprzedaży internetowej (eCommerce) wraz z logistyką. W kosztach ogólnych pokazane zostały koszty marketingu, działów produktowych i sprzedażowych oraz koszty back-office. Przed przekształceniem Spółka prezentowała koszty prowadzenia sprzedaży internetowej (e-commerce) wraz z logistyką jako koszty ogólnego zarządu.

Wartości poszczególnych pozycji po przekształceniu w sprawozdaniu z całkowitych dochodów za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku wykazane zostały następująco:

Po przekształceniu	01.01-30.06.2018
Koszty sklepów i dystrybucji	819 172
Koszty ogólne	286 415
<b>Wartość ogółem</b>	<b>1 105 587</b>

Wartości poszczególnych pozycji przed przekształceniem w sprawozdaniu z całkowitych dochodów za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku wykazane były następująco:

Przed przekształceniem	01.01-30.06.2018
Koszty sprzedaży	807 193
Koszty ogólnego zarządu	298 394
<b>Wartość ogółem</b>	<b>1 105 587</b>

W wyniku zastosowania zmian w prezentacji dokonano następujących korekt do danych finansowych na dzień 31.12.2018 roku:

Zmiany na dzień 31 grudnia 2018	Wartość w tys. PLN	Dane zatwierdzone	Dane przekształcone
Należności od operatorów z tytułu płatności kartami płatniczymi	8 609	Należności z tytułu dostaw i usług	Pozostałe aktywa finansowe

Zmian dokonano również do danych finansowych na dzień 30.06.2018 roku:

Zmiany na dzień 30 czerwca 2018	Wartość w tys. PLN	Dane zatwierdzone	Dane przekształcone
Należności od operatorów z tytułu płatności kartami płatniczymi	25 419	Należności z tytułu dostaw i usług	Pozostałe aktywa finansowe
Nadwyżki inwentaryzacyjne	3 398	Pozostałe przychody operacyjne	Pozostałe koszty operacyjne

Jednocześnie przedstawione zostały korekty do danych finansowych na dzień 01.01.2018 roku:

Zmiany na dzień 01 stycznia 2018	Wartość w tys. PLN	Dane zatwierdzone	Dane przekształcone
Należności od operatorów z tytułu płatności kartami płatniczymi	43 392	Należności z tytułu dostaw i usług	Pozostałe aktywa finansowe

## 4. Sezonowość działalności

Sezonowość w sprzedaży jest zjawiskiem dotyczącym całości rynku odzieżowego tak w Polsce jak i poza granicami. Zazwyczaj marża brutto uzyskiwana w drugim i czwartym kwartale jest wyższa od marży notowanej w pierwszym i trzecim kwartale. Wynika to ze sprzedaży nowych kolekcji w regularnych cenach, czyli bez przecen (w drugim kwartale kolekcji wiosenno-letniej, a w czwartym kwartale jesienno-zimowej).

## 5. Koszt własny sprzedaży

Szczegółowy podział elementów składających się na ogólną wartość kosztu własnego sprzedaży pokazuje tabela poniżej.

Koszt własny sprzedaży (w tys. PLN)	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcony)	01.04 - 30.06.2019	01.04 - 30.06.2018 (przekształcony)
	2019	2018	2019	2018
Koszt własny sprzedaży towarów i usług	1 957 402	1 634 112	932 260	778 315
Odpis aktualizujący wartość zapasów	-6 715	14 562	-6 715	14 562
<b>Razem koszt własny sprzedaży</b>	<b>1 950 687</b>	<b>1 648 674</b>	<b>925 545</b>	<b>792 877</b>



## 6. Przychody i koszty finansowe

	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcony)	01.04 - 30.06.2019	01.04 - 30.06.2018 (przekształcony)
Przychody finansowe (w tys. PLN)	2019	2018	2019	2018
Odsetki	4 223	817	543	498
Wycena jednostek uczestnictwa w funduszach	974	1 189	974	785
Dywidendy	1 770	107 484	1 770	85 000
Inne przychody finansowe, w tym :	13 659	7 909	13 659	-11 254
-saldo różnic kursowych	13 659	7 909	13 659	-11 254
<b>Razem przychody finansowe</b>	<b>20 626</b>	<b>117 399</b>	<b>16 946</b>	<b>75 029</b>

	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018 (przekształcony)	01.04 - 30.06.2019	01.04 - 30.06.2018 (przekształcony)
Koszty finansowe (w tys. PLN)	2019	2018	2019	2018
Koszty z tytułu odsetek - kredyty	2 811	3 368	1 236	1 749
Koszty z tytułu odsetek - budżetowe i pozostałe	4 999	28	4 972	12
Koszty z tytułu odsetek - zobowiązania z tytułu leasingu	13 878	0	6 230	0
Prowizje bankowe	744	1 647	-195	797
<b>Razem koszty finansowe</b>	<b>22 432</b>	<b>5 043</b>	<b>12 243</b>	<b>2 558</b>

## 7. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego LPP SA za okres od 01.01.2019 do 30.06.2019 roku oraz okres porównywalny przedstawione zostały w tabeli.

	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
Podatek dochodowy (w tys.PLN)	2019	2018
Bieżący podatek dochodowy	78 417	83 112
Odroczony podatek dochodowy	3 848	-3 087
<b>Razem</b>	<b>82 265</b>	<b>80 025</b>

Uzgodnienie podatku dochodowego od wyniku finansowego brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym wykazany w wyniku finansowym za okresy od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku i 2018 roku przedstawiono w poniższej tabeli.

Podatek dochodowy (w tys.PLN)	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
	2019	2018
Zysk/strata brutto przed opodatkowaniem	88 347	227 573
<b>Podatek wg.ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce 19% (2018 rok : 19%)</b>	<b>16 786</b>	<b>43 239</b>
Korekty dotyczące bieżącego podatku z lat ubiegłych	27 615	-609
Rezerwa na podatek dochodowy	2 627	23 449
Opodatkowanie zagranicznych spółek kontrolowanych	5 365	0
Różnice trwałe	29 872	6 746
Podatek u źródła (nie do odzyskania)	0	7 200
<b>Podatek dochodowy (obciążenie) ujęty w zysku lub stracie</b>	<b>82 265</b>	<b>80 025</b>

## 8. Zysk na akcję

Zysk na akcję liczony jest wg formuły zysk netto podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Kalkulacja zysku na akcje została zaprezentowana poniżej

Zysk na akcję (w tys.PLN)	01.01.2019 30.06.2019	01.04.2019 30.06.2019	01.01.2018 30.06.2018	01.04.2018 30.06.2018
Zysk (strata) netto okresu bieżącego przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	6 082	75 939	147 548	162 450
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 833 926	1 833 926	1 833 445	1 833 445
Rozwodniona liczba akcji zwykłych	1 834 833	1 834 833	1 834 415	1 834 415
Zysk (strata) na akcję	3,32	41,41	80,48	88,60
Zysk rozwodniony (strata) na akcję	3,31	41,39	80,43	88,56

## 9. Rzeczowe aktywa trwałe

### ■ Kupno i sprzedaż

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku Spółka nabyła rzeczowe aktywa trwałe o wartości 128 521 tys. PLN (w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku: 104 893 tys. PLN). Były to głównie inwestycje związane z budową nowych sklepów, ale również budowa nowej części centrum logistycznego w Pruszczu Gdańskim oraz biur w Gdańsku.

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku Spółka sprzedała rzeczowe aktywa trwałe o wartości netto 26 tys. PLN (w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku: 99 tys. PLN) osiągając zysk netto na sprzedaży 9 tys. PLN (2018 rok: 91 tys. PLN).

### ■ Odpisy z tytułu utraty wartości

W okresie zakończonym 30 czerwca 2019 roku LPP SA rozpoznała dodatkowy odpis z tytułu utraty wartości środków trwałych w wysokości 699 tys. PLN w związku z brakiem rentowności i wcześniejszym zamknięciem salonów ( w analogicznym okresie roku poprzedniego: 3 885 tys. PLN). Jednocześnie w 2019 roku miało miejsce wykorzystanie odpisu z tytułu utraty wartości w wysokości 6 656 tys. PLN (w analogicznym okresie roku poprzedniego również miało miejsce rozwiązanie odpisu w wysokości 2 447 tys. PLN poprzez jego wykorzystanie). W Sprawozdaniu z całkowitych dochodów zawiązanie odpisu aktualizującego wykazane zostało w pozycji Pozostałe koszty operacyjne w kwocie 698 tys. PLN.

### ■ Zobowiązanie umowne do nabycia rzeczowego majątku trwałego

Na dzień bilansowy LPP SA posiada zobowiązania umowne do nabycia rzeczowego majątku trwałego w kwocie 183 242 tys. PLN.

Na powyższą kwotę tę składały się :

- 1) Zobowiązania związane z budową sklepów LPP –8 293 tys. PLN
- 2) Zobowiązania z tytułu kontraktów na rozbudowę centrów logistycznych – 92 400 tys. PLN
- 3) Zobowiązania z tytułu kontraktów na budowę budynków biurowych – 82 549 tys. PLN.

W okresach porównawczych wielkość ta kształtowała się następująco:

- 30.06.2018 - kwota 273 698 tys. PLN
- 31.12.2018 - kwota 219 663 tys. PLN

## 10. Aktywa niematerialne

### ■ Kupno i sprzedaż

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku Spółka nabyła składniki aktywów niematerialnych o wartości 22 214 tys. PLN (w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku: 14 847 tys. PLN). Największą grupę nabytych aktywów niematerialnych stanowią programy związane z gospodarką materiałową w kwocie 10 193 tys. PLN.

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku oraz w okresie porównywalnym roku 2018 Spółka nie sprzedała żadnych składników aktywów niematerialnych.

### ■ Odpisy z tytułu utraty wartości

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku oraz w analogicznym okresie roku poprzedniego LPP SA nie rozpoznała żadnych odpisów z tytułu utraty aktywów niematerialnych. W bieżącym okresie oraz w okresie porównawczym Spółka nie rozwiązała odpisów aktualizujących aktywów niematerialnych.

## 11. Inwestycje w jednostkach zależnych

Wartość udziałów w jednostkach zależnych oraz dopłaty do kapitału spółek zależnych według ich ceny nabycia oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

Inwestycje w jednostkach zależnych (w tys. PLN)	Udziały	Dopłaty do kapitału
<b>Stan na 1 stycznia 2019</b>	<b>531 455</b>	<b>1 176 169</b>
- zwiększenie	46 783	0
- zmniejszenie	0	51 332
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	<b>578 238</b>	<b>1 124 837</b>
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	<b>359 561</b>	<b>1 176 169</b>
- zwiększenie	47 192	0
- zmniejszenie	0	0
<b>Stan na 30 czerwca 2018</b>	<b>406 753</b>	<b>1 176 169</b>

W bieżącym okresie nastąpiło zwiększenie wartości udziałów w spółkach zależnych z uwagi na założenie nowych spółek zależnych w Finlandii i Białorusi oraz dokapitalizowanie istniejących w Słowenii, Wielkiej Brytanii i Bośni i Hercegowinie. Jednocześnie nastąpił częściowy zwrot dopłaty do kapitału ze spółki zależnej w Niemczech

Wartość odpisów aktualizujących wartość udziałów oraz dopłaty do kapitału spółek zależnych oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

Odpis aktualizujący (w tys.PLN)	Odpis aktualizujący udziały	Odpis aktualizujący dopłaty do kapitału
<b>Stan na 1 stycznia 2019</b>	<b>57 445</b>	<b>76 479</b>
- zwiększenie	0	0
- zmniejszenie	0	0
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	<b>57 445</b>	<b>76 479</b>
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	<b>84 141</b>	<b>180 400</b>
- zwiększenie	0	0
- zmniejszenie	0	0
<b>Stan na 30 czerwca 2018</b>	<b>84 141</b>	<b>180 400</b>

## 12. Zapasy

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku, Spółka dokonała odwrócenia spisanych wartości zapasów do wartości możliwej do odzyskania w kwocie 6 715 tys. PLN (w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku miało miejsce spisanie wartości zapasów w kwocie 14 562 tys. PLN). Kwota ta została ujęta w pozycji „Koszt własny sprzedaży”.

Na wartość zapasów składają się głównie towary handlowe. Szczegółową strukturę zapasów przedstawiono w tabeli poniżej:

Zapasy – wartość bilansowa (w tys. PLN)	30 czerwca 2019	31 grudnia 2018
Materiały	16 001	13 673
Towary	1 476 129	1 147 263
Aktywa z tytułu prawa do zwrotu	17 002	3 474
<b>Razem</b>	<b>1 509 132</b>	<b>1 164 410</b>

## 13. Pozostałe aktywa finansowe

Pozostałe aktywa finansowe (w tys.PLN)	30.06.2019	31.12.2018
<b>Aktywa trwałe</b>		
Należności pozostałe	2 951	1 653
Pożyczki udzielone	45	58
<b>Pozostałe aktywa finansowe długoterminowe</b>	<b>2 996</b>	<b>1 711</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>		
Należności pozostałe	0	1 378
Należności od operatorów kart płatniczych	38 474	8 609
Pożyczki udzielone	28	43
Jednostki uczestnictwa w funduszach	20 885	55 425
Wycena forwardów	0	23
Dewizy sprzedane	0	43 432
Należności z tytułu dywidendy	1 746	0
<b>Pozostałe aktywa finansowe krótkoterminowe</b>	<b>61 133</b>	<b>108 910</b>
<b>Pozostałe aktywa finansowe razem</b>	<b>64 129</b>	<b>110 621</b>

W okresie sprawozdawczym Spółka nabyła jednostki uczestnictwa w funduszach rynku pieniężnego. Wartość jednostek na dzień 30 czerwca 2019 roku wynosiła 20 885 tys. PLN i składała się z wartości nabytych jednostek w dniu zakupu w kwocie 20 649 tys. PLN oraz z jej wyceny w kwocie 236 tys. PLN. W Sprawozdaniu z przepływów pieniężnych Spółka w działalności inwestycyjnej wykazuje nabycie w kwocie 100 000 tys. PLN oraz umorzenie funduszy w wysokości 134 304 tys. PLN. Wartość wyceny w wysokości 974 tys. PLN jest uwzględniona w części operacyjnej w pozycji Odsetki i udziały w zyskach. Wartość zysku otrzymanego z umorzonych jednostek wyniosła 1 210 tys. PLN i została wykazana w pozycji odsetki i pozostałe wpływy z aktywów finansowych w części inwestycyjnej. Wycena wyżej wymienionych instrumentów mieści się w poziomie 2 hierarchii wartości godziwej w odniesieniu do jednostek uczestnictwa w funduszach nienotowanych.



Pozostałe wartości w pozycji Pozostałe aktywa finansowe przedstawione są w tabeli powyżej. Wycena wyżej wymienionych instrumentów mieści się w poziomie 2 hierarchii wartości godziwej.

## 14. Odpisy aktualizujące wartość pozostałych aktywów

Odpis aktualizujący wartość środków trwałych (w tys.PLN)	01.01.2019 - 30.06.2019	01.01.2018 - 30.06.2018
Stan na początek okresu	16 967	3 600
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	699	3 885
Odpisy wykorzystane w okresie	6 656	2 447
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>11 010</b>	<b>5 038</b>

Odpis aktualizujący wartość należności (w tys.PLN)	01.01.2019 - 30.06.2019	01.01.2018 - 30.06.2018
Stan na początek okresu	19 671	6 284
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	3 630	498
Odpisy odwrócone w okresie	4 342	257
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>18 959</b>	<b>6 525</b>

## 15. Kapitał podstawowy

Na dzień 30 czerwca 2019 roku kapitał Spółki ten wynosił 3 705 tys. PLN i nie uległ zmianie w porównaniu z 31 grudnia 2018 roku. Podzielony był na 1 852 423 akcji o wartości nominalnej 2 PLN każda.

Struktura własności kapitału zakładowego jednostki dominującej na dzień 30 czerwca 2019 roku

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów na WZA	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA	Wartość nominalna udziałów
Fundacja Semper Simul*	319 208	17,2%	1 019 208	31,5%	638 416
Fundacja Sky**	226 338	12,2%	926 338	28,6%	452 676
Akcje własne	18 006	1,0%	0	0,0%	36 012
Pozostali akcjonariusze	1 288 871	69,6%	1 288 871	39,9%	2 577 742
<b>Razem</b>	<b>1 852 423</b>	<b>100,0%</b>	<b>3 234 417</b>	<b>100,0%</b>	<b>3 704 846</b>

\*Fundacja Semper Simul - fundacja związana blisko z Panem Markiem Piechockim (art..3 ust 1 pkt 26 lit.d MAR)

\*\*Fundacja Sky - fundacja blisko związana z Panem Jerzym Lubiańcem (art..3 ust 1 pkt 26 lit.d MAR i art..4 pkt 15 ustawy o ofercie publicznej)

## 16. Świadczenia pracownicze

Wartość świadczeń pracowniczych ujętych w skróconym sprawozdaniu finansowym LPP SA oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

Świadczenia pracownicze (w tys. PLN)	Długoterminowe zobowiązanie na świadczenia emerytalne i podobne	Krótkoterminowe zobowiązanie na niewypłacone wynagrodzenia	Krótkoterminowe zobowiązanie na niewykorzystany urlop
<b>Stan na 1 stycznia 2019</b>	<b>944</b>	<b>57 492</b>	<b>7 156</b>
- zawiązanie rezerwy	0	23 430	9 352
- wykorzystanie rezerwy	0	57 492	0
- rozwiązanie rezerwy	0	0	7 156
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	<b>944</b>	<b>23 430</b>	<b>9 352</b>
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	<b>733</b>	<b>21 172</b>	<b>7 284</b>
- zawiązanie rezerwy	0	23 683	25 984
- wykorzystanie rezerwy	0	21 172	0
- rozwiązanie rezerwy	0	0	24 855
<b>Stan na 30 czerwca 2018</b>	<b>733</b>	<b>23 683</b>	<b>8 413</b>

## 17. Rezerwy

Wartość rezerw ujętych w skróconym jednostkowym sprawozdaniu finansowym LPP SA oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

Rezerwy (w tys. PLN)	Rezerwa na zwrot towarów	Pozostałe rezerwy
<b>Stan na 1 stycznia 2019</b>	<b>0</b>	<b>17 900</b>
- zawiązanie rezerwy	0	0
- wykorzystanie rezerwy	0	17 900
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	<b>5 254</b>	<b>0</b>
- zawiązanie rezerwy	6 697	833
- rozwiązanie rezerwy	5 254	0
- reklasyfikacja w związku z MSSF 15	-6 697	0
<b>Stan na 30 czerwca 2018</b>	<b>0</b>	<b>833</b>

W bieżącym okresie nastąpiło wykorzystanie rezerwy zawiązanej w grudniu 2018 roku w związku z wypłatą odszkodowań za wcześniejsze zamknięcie sklepów.

Zgodnie z zapisami MSSF 15 w 2018 roku Spółka zmieniła prezentację zobowiązań z tytułu zwrotów towarów od klientów. Aktualnie wartość ta prezentowana jest w pozycji Zobowiązania do zwrotu zapłaty.

## 18. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

W dniu 7 czerwca 2019 roku uchwałą nr 17 WZA LPP SA podjęto decyzję o przeznaczeniu części zysku wypracowanego za rok 2018 na wypłatę dywidendy w kwocie 110 065 020 PLN. Dzień dywidendy ustalono na 18 czerwca 2019 roku, natomiast dzień wypłaty dywidendy na 27 czerwca 2019 roku. Zgodnie z podjętą uchwałą dywidenda została wypłacona w ustalonym dniu, tj. 27 czerwca 2019 roku. Wielkość kwoty dywidendy przypadająca na jedną akcję wyniosła 60,00 PLN.

W okresie porównawczym, w dniu 25 maja 2018 roku uchwałą nr 21 WZA LPP SA podjęto decyzję o przeznaczeniu części zysku wypracowanego za 2017 rok na wypłatę dywidendy w kwocie 73 342 480 PLN. Dzień dywidendy ustalono na 24 sierpnia 2018 roku, natomiast dzień wypłaty dywidendy ustalono na 14 września 2018 roku. Wielkość kwoty dywidendy przypadająca na jedną akcję wyniosła 40,00 PLN.

## 19. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Za jednostki powiązane wobec LPP SA uznaje się:

- spółki krajowe i zagraniczne w których LPP SA sprawuje kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- osoby wchodzące w skład kluczowego personelu kierowniczego LPP SA oraz bliscy członkowie ich rodzin,
- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu zgodnym z MSR 24.

### 19.1. Wynagrodzenia kadry kierowniczej LPP SA

Do kluczowego personelu kierowniczego Spółka zalicza członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej jednostki dominującej.

Wartość krótkoterminowych świadczeń członków Zarządu jednostki dominującej, otrzymanych w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku wyniosła 4 232 tys. PLN.

Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób zaliczonych do kluczowego personelu, kształtowały się następująco:

Nazwisko i imię (w tys. PLN)	Stanowisko	30 czerwca 2019	30 czerwca 2018
Marek Piechocki	Prezes Zarządu	1 502	1 512
Przemysław Lutkiewicz	Wiceprezes Zarządu	910	930
Jacek Kujawa	Wiceprezes Zarządu	910	930
Sławomir Łoboda	Wiceprezes Zarządu	910	930

Wartość krótkoterminowych świadczeń członków Rady Nadzorczej jednostki dominującej, otrzymanych w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku wyniosła 130 tys. PLN.

Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób Rady Nadzorczej, kształtowały się następująco:

Nazwisko i imię (w tys. PLN)	Stanowisko	30 czerwca 2019	30 czerwca 2018
Jerzy Lubianiec	Przewodniczący RN	60	0
Wojciech Olejniczak	Członek RN	14	14
Piotr Piechocki	Członek RN	14	10,5
Magdalena Sekuła	Członek RN	14	17,5
Antoni Tymiński	Członek RN	14	17,5
Miłosz Wiśniewski	Członek RN	14	17,5

### 19.2. Wynagrodzenia kadry kierowniczej LPP SA w formie akcji

W dniu 15 kwietnia 2019 roku został rozliczony program motywacyjny przyznany za rok 2018 w wysokości 8 235 tys. PLN. Wypłata ta była uzależniona od wyniku skonsolidowanego wypracowanego za 2018 rok.

W okresie sprawozdawczym, zgodnie z uchwałą WZA z dnia 7 czerwca 2019 roku, przyznano nowy program motywacyjny skierowany do członków zarządu LPP SA. Realizacja programu nastąpi w kolejnym roku obrotowym po spełnieniu określonych przez Radę Nadzorczą warunków. Warunki są powiązane z uzyskaniem przez Grupę Kapitałową LPP SA określonego poziomu zysku za rok 2019.

Wartość wynagrodzenia w formie akcji ustalona na dzień 30 czerwca 2019 wyniosła 3 282 tys. PLN i przedstawia się następująco:

Nazwisko i imię (w tys. PLN)	Stanowisko	30 czerwca 2019
Marek Piechocki	Prezes Zarządu	1 164
Przemysław Lutkiewicz	Wiceprezes Zarządu	706
Jacek Kujawa	Wiceprezes Zarządu	706
Sławomir Łoboda	Wiceprezes Zarządu	706

## 20. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Podmioty powiązane (w tys.PLN)	Zobowiązania na 30.06.2019	Należności na 30.06.2019	Przychody ze sprzedaży za okres 01.01-30.06.2019	Zakupy za okres 01.01-30.06.2019
Zależne spółki krajowe	30 564	20 540	22 366	171 457
Zależne spółki zagraniczne	166 710	183 273	1 155 636	137 198
<b>Razem</b>	<b>197 274</b>	<b>203 813</b>	<b>1 178 002</b>	<b>308 655</b>

Podmioty powiązane (w tys.PLN)	Zobowiązania na 31.12.2018	Należności na 31.12.2018	Przychody ze sprzedaży za okres 01.01-30.06.2018	Zakupy za okres 01.01-30.06.2018
Zależne spółki krajowe	40 729	2 915	5	184 479
Zależne spółki zagraniczne	30 128	58 863	911 711	122 889
<b>Razem</b>	<b>70 857</b>	<b>61 778</b>	<b>911 716</b>	<b>307 368</b>

Wielkości podane w tabelach obrazują tylko transakcje wzajemne pomiędzy LPP SA a jednostkami powiązаныmi i są prezentowane z punktu widzenia jednostki dominującej.

Dane, które wykazane są jako zobowiązania LPP SA są należnościami w spółkach powiązаныch, a zakupy są przychodami w podanych spółkach.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi są zawierane na warunkach rynkowych.

Przychody dotyczące zależnych spółek krajowych pochodzą z wynajmu pomieszczeń biurowych na potrzeby działalności tychże firm oraz usług z tytułu ich prowadzenia, natomiast przychody do spółek zagranicznych wynikają ze sprzedaży towarów oraz usług.

Zakupy od zależnych spółek krajowych dotyczą wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp, Reserved, Mohito i House oraz usług ich prowadzenia, natomiast zakupy od spółek zagranicznych dotyczą wyłącznie kosztów za korzystanie ze znaków towarowych.

## 21. Wartości godziwe aktywów i pasywów

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązаныmi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (cena sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, przy czym jako dane wejściowe modelu wykorzystywane są zmienne pochodzące z aktywnych rynków (kursy walutowe, stopy procentowe).

W ocenie Spółki wartość bilansowa aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jest zbliżona do wartości godziwej.

## 22. Zdarzenia po dniu bilansowym i inne istotne zmiany

### 22.1. Sprawy sądowe

W nawiązaniu do informacji zawartych we wcześniejszych raportach okresowych i bieżących o toczącym się postępowaniu kontrolnym w sprawie rozliczenia podatku dochodowego za lata poprzednie (2011, 2012, 2013 i 2016), w szczególności analizy rozliczeń związanych z opłatami licencyjnymi za korzystanie ze znaków towarowych, o których mowa w nocie 20 Transakcje z podmiotami powiązаныmi Śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego, LPP SA informuje, że otrzymała informację od organu podatkowego, że postępowanie kontrolne za 2012 rok zostało zakończone i umorzone. Z uwagi na toczące się kontrole podatkowe za lata 2011, 2013 i 2016 przez Urząd Celno-Skarbowy Spółka wykazuje na dzień 30 czerwca 2019 roku rezerwę na potencjalne ryzyka podatkowe w łącznej wysokości 86,7 mln. PLN (w 2018 roku wartość ta wynosiła 78,7 mln. PLN).

Do daty publikacji załączonego sprawozdania finansowego nie wystąpiły inne niż wymienione powyżej zdarzenia po dniu bilansowym wymagające dodatkowych ujawnień.



## 22.2. Zdarzenia po dniu bilansowym

Zarząd LPP SA zwołał na dzień 13 września 2019 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy LPP SA, które ma na celu podjęcie dwóch uchwał w zakresie: (1) połączenia transgranicznego spółki Gothals Ltd z siedzibą na Cyprze ze spółką LPP SA oraz (2) emisji obligacji przez LPP SA na kwotę 300 mln PLN.

Planowane połączenie transgraniczne LPP SA ze spółką Gothals Ltd będzie skutkowało przeniesieniem znaków towarowych marek modowych do spółki LPP SA w Polsce.

Planowana emisja obligacji w kwocie 300 mln zł i okresie spłaty 5 lat ma na celu sfinansowanie budowy nowego Centrum Logistycznego w Brześciu Kujawskim.

## 23. Zatwierdzenie do publikacji

Skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone za okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2019 roku (wraz z danymi porównawczymi) zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd LPP SA w dniu 11 września 2019 roku.

Zarząd LPP SA:

**Marek Piechocki**

Prezes Zarządu

**Przemysław Lutkiewicz**

Wiceprezes Zarządu

**Jacek Kujawa**

Wiceprezes Zarządu

**Sławomir Łoboda**

Wiceprezes Zarządu

**GDAŃSK, DNIA 11 WRZEŚNIA 2019 ROKU**



RESERVED KIDS

# Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej LPP SA

## 1. Działalność Grupy Kapitałowej LPP SA w okresie 01.01.2019 - 30.06.2019

Podstawowe działania realizowane w I półroczu 2019 roku

### 1. Liczba sklepów i powierzchnia handlowa

Na koniec II kw. 2019 roku GK LPP SA dysponowała 1 752 sklepami w 24 krajach o łącznej powierzchni 1 134,3 tys. m<sup>2</sup>. Poza granicami Polski znajdowały się 829 sklepy (613,0 tys. m<sup>2</sup>). Łączna powierzchnia handlowa w porównaniu z I półroczem 2018 roku wzrosła o 9,7%.

Stan na 30.06.2019	Liczba sklepów	Zmiana r/r	I półrocze 2019	I półrocze 2018	Zmiana r/r (%)
			Pow. w tys.m <sup>2</sup>	Pow. w tys.m <sup>2</sup>	
Reserved	453	-10	631,6	582,2	8,5%
Cropp	374	-8	141,4	130,1	8,7%
House	326	-9	122,2	113,0	8,2%
Mohito	289	-5	108,8	105,5	3,1%
Sinsay	288	35	120,0	92,8	29,3%
Outlet	22	-7	10,2	10,6	-3,8%
<b>Razem GK LPP</b>	<b>1 752</b>	<b>-4</b>	<b>1 134,3</b>	<b>1 034,2</b>	<b>9,7%</b>

### 2. Sprzedaż w podziale na poszczególne marki

Największe nominalne wzrosty sprzedaży w I półroczu 2019 roku wygenerowało Sinsay. Wynik ten marka uzyskała dzięki konsekwentnemu rozwojowi powierzchni (otwarcia nowych salonów) oraz kolekcjom, które spotkały się z uznaniem klientek.

Największe dynamiki sprzedaży w I półroczu 2019 roku zanotowały: marka Sinsay, dzięki udanej kolekcji i dynamicznemu rozwojowi powierzchni oraz marka House, dzięki kontynuacji poprawy kolekcji r/r.

Marki: Reserved, Mohito i Cropp w I półroczu 2019 roku wygenerowały więcej przychodów z zagranicy niż z kraju.

Sprzedaż w salonach poszczególnych marek oraz w kanale on-line zrealizowaną w I półroczu 2019 roku oraz w II kwartale 2019 roku zaprezentowano w poniższych tabelach (w mln PLN).

	w mln PLN		
	Sprzedaż w I półroczu 2019	Sprzedaż w I półroczu 2018	Zmiana r/r (%)
Reserved	1 732	1 649	5,0%
Cropp	526	497	6,0%
House	460	392	17,2%
Mohito	387	375	3,2%
Sinsay	444	345	28,8%
eCommerce	450	309	45,6%
Pozostałe	43	63	-31,9%
<b>Razem</b>	<b>4 042</b>	<b>3 630</b>	<b>11,3%</b>

	w mln PLN		
	Sprzedaż w II kw. 2019	Sprzedaż w II kw. 2018	Zmiana r/r (%)
Reserved	918	921	-0,3%
Cropp	293	287	2,3%
House	256	223	15,0%
Mohito	207	212	-2,4%
Sinsay	258	202	27,2%
eCommerce	258	179	44,6%
Pozostałe	23	26	-9,2%
<b>Razem</b>	<b>2 214</b>	<b>2 050</b>	<b>8,0%</b>

### 3. Sprzedaż w sklepach porównywalnych

Przychody ze sprzedaży w sklepach porównywalnych (LFL) w walutach lokalnych w I półroczu 2019 roku wzrosły o 5,7%, zaś w II kwartale 2019 roku o 1,3%.

W I półroczu 2019 roku wszystkie marki pokazały dodatnie LFL. Najwyższe wzrosty w salonach porównywalnych zanotowała marka House (dwucyfrowe) i Sinsay. Wysokie LFL marki House pokazują sukces podjętych we wcześniejszych kwartałach działań nad poprawą kolekcji tej marki.

W okresie sprawozdawczym najwyższe (dwucyfrowe) LFL odnotowały salony na Litwie, w Rumunii, na Ukrainie, salon w Wielkiej Brytanii oraz salony w Rosji i Niemczech.

### 4. Sprzedaż internetowa

W I półroczu 2019 roku GK LPP osiągnęła ze sprzedaży internetowej 450 mln zł przychodów, tj. 45,6% więcej niż przed rokiem. Wzrost ten został osiągnięty dzięki rozwojowi e-sklepów poza Polską, wydatkom na marketing oraz zmianie zachowań klientów z Polski (sklepy częściowo zamknięte w niedziele).

Przychody internetowe w I półroczu 2019 roku stanowiły 11,1% sprzedaży GK oraz 12,5% przychodów Polski. Około 56% sprzedaży w kanale internetowym wygenerowane było przez sprzedaż w kraju.

Przychody ze sprzedaży internetowej w I półroczu 2019 roku i II kwartale 2019 roku przedstawia poniższa tabela (w mln PLN).

Wielkość	w mln PLN					
	I półrocze 2019 roku	I półrocze 2018 roku	Zmiana r/r (%)	II kwartał 2019 roku	II kwartał 2018 roku	Zmiana r/r (%)
Sprzedaż w mln PLN	450	309	45,6%	258	179	44,6%

## 5. Przychody ze sprzedaży wg. krajów i regionów

W I półroczu 2019 roku po raz pierwszy w historii Grupy przychody z zagranicy przewyższyły przychody z Polski. Pozytywnie na wartość sprzedaży poza Polską wpłynął rozwój powierzchni (szczególnie w rejonie SEE) oraz akceptacja kolekcji przez klientów w krajach Europy Zachodniej. Największe dynamiki przychodów pokazały kraje: Serbia, Rumunia, Chorwacja, Węgry oraz Bliski Wschód (ze względu na rozwój w Izraelu). Największy nominalny przyrost przychodów zanotowała Rosja, Rumunia, Polska oraz Ukraina.

W I półroczu 2019 roku największy procentowy udział w przychodach Grupy miały: Polska (49,6%), Rosja (17,9%), Czechy (5,0%), Ukraina (4,8%), Rumunia (4,0%).

Przychody ze sprzedaży wypracowane przez spółki GK działające w poszczególnych krajach oraz rejonach w I półroczu 2019 roku oraz w II kwartale 2019 roku przedstawiają poniższe tabele (w tys. PLN).

Kraj	I półrocze 2019 roku	I półrocze 2018 roku	Zmiana r/r (%)	II kwartał 2019 roku	II kwartał 2018 roku	Zmiana r/r (%)
Polska	2 005 682	1 959 932	2,3%	1 083 405	1 092 696	-0,9%
Czechy	202 220	183 166	10,4%	112 058	103 993	7,8%
Słowacja	123 087	110 488	11,4%	65 922	63 974	3,0%
Węgry	103 358	74 711	38,3%	55 458	42 880	29,3%
Litwa	63 012	59 220	6,4%	37 117	34 986	6,1%
Łotwa	52 043	45 421	14,6%	30 596	26 665	14,7%
Estonia	63 017	56 731	11,1%	34 527	32 456	6,4%
Rosja	721 666	635 315	13,6%	400 086	356 353	12,3%
Ukraina	194 152	150 155	29,3%	107 898	90 754	18,9%
Białoruś*	8 070	6 327	27,6%	3 238	2 678	20,9%
Kazachstan	13 184	-	-	5 737	-	-
Bułgaria	43 918	36 803	19,3%	24 823	22 171	12,0%
Rumunia	163 436	108 591	50,5%	90 893	62 433	45,6%
Chorwacja	58 501	39 322	48,8%	34 858	24 160	44,3%
Serbia	27 751	9 794	183,3%	16 153	7 060	128,8%
Słowenia	5 931	-	-	4 375	-	-
Bośnia i Hercegowina	5 644	-	-	5 078	-	-
Niemcy	149 836	125 816	19,1%	82 181	71 465	15,0%
Wielka Brytania	23 492	19 829	18,5%	12 948	10 749	20,5%
Bliski Wschód*	13 823	8 467	63,3%	6 790	4 263	59,3%
<b>Razem</b>	<b>4 041 822</b>	<b>3 630 088</b>	<b>11,3%</b>	<b>2 214 142</b>	<b>2 049 736</b>	<b>8,0%</b>



Kraj	I półrocze 2019 roku	I półrocze 2018 roku	Zmiana r/r (%)	II kwartał 2019 roku	II kwartał 2018 roku	Zmiana r/r (%)
Polska	2 005 682	1 959 932	2,3%	1 083 405	1 092 696	-0,9%
Inne kraje europejskie	1 085 245	869 892	24,8%	606 988	502 993	20,7%
Rosja, Ukraina, Białoruś*, Kazachstan	937 071	791 797	18,3%	516 959	449 785	14,9%
Bliski Wschód*	13 823	8 467	63,3%	6 790	4 263	59,3%
<b>Razem</b>	<b>4 041 822</b>	<b>3 630 088</b>	<b>11,3%</b>	<b>2 214 142</b>	<b>2 049 736</b>	<b>8,0%</b>

\*Przychody z krajów Bliskiego Wschodu oraz Białorusi to przychody ze sklepów franczyzowych.

## 6. Sprzedaż detaliczna na m2

Wskaźnik sprzedaży detalicznej na m2 GK LPP jest liczony jako iloraz detalicznej sprzedaży sklepów stacjonarnych (własnych) przez średnią liczbę metrów pracujących sklepów stacjonarnych (własnych) w danym okresie. W I półroczu 2019 roku sprzedaż detaliczna na m2 spadła o 4,5% w porównaniu z rokiem ubiegłym, co wynika z otwierania przez Grupę coraz większych powierzchniowo sklepów.

	I półrocze 2019	I półrocze 2018	Zmiana r/r (%)	II kwartał 2019	II kwartał 2018	Zmiana r/r (%)
Sprzedaż detaliczna m2/m-c w PLN	551	577	-4,5%	591	631	-6,3%

## 7. Koszty działalności operacyjnej

Na koszty operacyjne GK LPP składają się koszty sklepów (własnych oraz sklepów franczyzowych w Polsce), koszty dystrybucji oraz koszty ogólne. Koszty sklepów własnych zawierają koszty czynszów, wynagrodzenia oraz pozostałe koszty. Koszty dystrybucji składają się z kosztów logistyki i kosztów e-commerce, a koszty ogólne to koszty marketingu, back-office, działów sprzedażowych i produktowych.

W I półroczu 2019 roku GK odnotowała wzrost kosztów operacyjnych o 6,5%, głównie ze względu na wzrost kosztów logistyki, e-commerce oraz marketingu.

	I półrocze 2019 (MSSF16)	I półrocze 2018 (MSR17)	Zmiana r/r (%)	II kwartał 2019 (MSSF16)	II kwartał 2018 (MSR17)	Zmiana r/r (%)
Koszty operacyjne (w mln PLN)	1 823	1 712	6,5%	949	892	6,4%
Koszty operacyjne na m2/m-c	282	288	-2,1%	289	297	-2,7%

## 8. Podstawowe wielkości obrazujące efekty funkcjonowania GK

Przychody ze sprzedaży w I półroczu 2019 roku wzrosły o 11,3% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, głównie dzięki dobrej sprzedaży w obu kanałach: sklepach tradycyjnych (szczególnie Sinsay oraz Reserved) oraz sklepach e-commerce. Wzrost sprzedaży w sklepach tradycyjnych wynikał ze wzrostu powierzchni handlowej (o 9,7% r/r) oraz z pozytywnych LFL (+5,7%). Wzrost sprzedaży internetowej był konsekwencją zwiększonej obecności geograficznej (rozwój e-sklepów poza Polską), nakładów na marketing oraz zmianom zachowań klientów w Polsce (częściowy zakaz handlu w niedziele). Pomimo dobrego przyjęcia kolekcji wiosna/lato, negatywny wpływ pogody w maju oraz kurs USD, spowodował spadek marży handlowej o 1,3 p.p (w ujęciu procentowym 52,1% wobec 53,4% r/r).

Koszty działalności operacyjnej w I półroczu wzrosły o 6,5%, wzrost ten był niższy od wzrostu sprzedaży ze względu na pozytywny efekt dźwigni operacyjnej. Jednocześnie z powodu zastosowania MSSF16 porównywalność r/r jest ograniczona.

W I półroczu 2019 roku Grupa odnotowała mniej korzystny wpływ działalności finansowej netto ze względu na zastosowanie MSSF16.

W pozycji podatków Spółka uwzględniła odwrócenie aktywa podatkowego spółki Gothals Ltd w kwocie 37,3 mln PLN, co dodatkowo zwiększyło obciążenie wyniku w II kwartale 2019 roku.

W rezultacie GK LPP w I półroczu 2019 roku wypracowała zysk netto w wysokości 90,9 mln PLN wobec 101,4 mln PLN rok wcześniej.

Podstawowe wielkości obrazujące efekty funkcjonowania Grupy oraz osiągnięte marże w I półroczu i II kwartale 2019 roku przedstawiają poniższe tabele.

Wielkość	I półrocze 2019	I półrocze 2018	Zmiana r/r (%)	II kwartał 2019	II kwartał 2018	Zmiana r/r (%)
Przychody ze sprzedaży	4 041 822	3 630 088	11,3%	2 214 142	2 049 736	8,0%
Zysk brutto ze sprzedaży	2 105 779	1 937 287	8,7%	1 312 822	1 224 454	7,2%
Koszty sklepów i dystrybucji oraz ogólne	1 822 605	1 712 104	6,5%	948 559	891 649	6,4%
EBITDA	727 064	364 121	99,7%	594 912	397 404	49,7%
Zysk (strata) operacyjny	252 311	194 023	30,0%	352 535	311 755	13,1%
Zysk (strata) netto	90 888	101 360	-10,3%	205 477	206 129	-0,3%

Marża (%)	I półrocze 2019	I półrocze 2018	II kwartał 2019	II kwartał 2018
Brutto na sprzedaży	52,1%	53,4%	59,3%	59,7%
EBITDA	18,0%	10,0%	26,9%	19,4%
Operacyjna	6,2%	5,3%	15,9%	15,2%
Netto	2,2%	2,8%	9,3%	10,1%

## 9. Nakłady inwestycyjne

Wydatki inwestycyjne (CAPEX) w I półroczu 2019 roku wyniosły 406 mln PLN tj. ok. 41% więcej w stosunku do I półrocza roku poprzedniego ze względu na wydatki związane z rozwojem sieci sprzedaży za granicą, rozbudową centrum dystrybucyjnego w Pruszczu Gdańskim oraz biur w Gdańsku i Krakowie.

## 10. Poziom zapasów

Poziom zapasów i jego optymalizacja stanowi istotny element zarządzania kapitałem obrotowym – ważna jest obserwacja zapasów w przeliczeniu na m2 w czasie. Na zapasy składa się towar w sklepach, towar w magazynie oraz towar w transzycie – od producenta do centrum logistycznego. GK stara się minimalizować stan zapasów oraz jednocześnie utrzymywać wystarczającą ilość towaru do maksymalizacji sprzedaży. Celem długoterminowym Spółki było zrównanie zobowiązań handlowych z zapasami i cel ten został osiągnięty.

W I półroczu 2019 poziom zapasów był większy o 31,3% r/r, w przeliczeniu na m2 wartość zapasów była wyższa o 19,4%. Powodem takich wzrostów była decyzja Spółki o przyspieszeniu o jeden miesiąc zatowarowania salonów kolekcją jesienną. Decyzja biznesowa o skróceniu okresu wyprzedażowego kolekcji SS19 i wprowadzeniu od początku sierpnia do sprzedaży nowej kolekcji AW19 (modele przejściowe lato/jesień) wymusiła przyspieszenie cyklu produkcyjnego i konieczność sprowadzenia towaru wcześniej niż w latach poprzednich. Działania te zwiększyły poziom zapasów na koniec czerwca w stosunku do lat poprzednich. Jednakże dzięki tej decyzji Spółka spodziewa się większego zainteresowania nową ofertą przez klientki i klientów oraz uzyskanie lepszych marż handlowych już od sierpnia.

Wielkość	30.06.2019	30.06.2018	Zmiana r/r (%)
Zapasy (mln PLN)	1 985	1 512	31,3%
Zapasy na m2 w PLN	1 766	1 480	19,4%

## 11. Zadłużenie

LPP posiada linie kredytowe w 6 bankach w łącznej kwocie 1,4 mld PLN, które wykorzystuje na gwarancje bankowe, akredytywy do finansowania handlu lub jako kredyt obrotowy. Na koniec I półrocza 2019 roku wykorzystanie poszczególnych produktów linii LPP wynosiło odpowiednio: 101,7 mln PLN, 380,9 mln PLN, 0 mln PLN. Dodatkowo rosyjska spółka zależna wykorzystuje przyznany przez bank lokalny linię kredytową, której wykorzystanie na koniec I półrocza 2019 roku wynosiło 119 mln PLN.

Jednocześnie LPP korzysta z programu finansowania dostawców (faktoring odwrócony). Na koniec I półrocza 2019 roku wykorzystanie limitu wynosiło 887 mln PLN.

Spółka posiada również zadłużenie z tytułu kredytów inwestycyjnych zaciągnięte na rozbudowę centrum logistycznego oraz siedziby w Gdańsku. Łączna kwota kredytów inwestycyjnych na koniec I półrocza 2019 wyniosła 117,4 mln zł.

Sezonowość sprzedaży powoduje, że Spółka zwiększa finansowanie kredytem zakupów w I i III kwartale – pod finansowanie zapasów oraz zmniejsza kredytowanie w II i IV kwartale w okresach regularnej sprzedaży. LPP dąży do minimalizacji poziomu zadłużenia, aby utrzymać bezpieczeństwo finansowe.

Na koniec I półrocza 2019 roku GK posiadała 863 mln zł gotówki, dzięki temu pokazała 626 mln PLN gotówki netto, w porównaniu do 364 mln PLN rok wcześniej.

Poniższa tabelka pokazuje poziom długu (gotówki) netto w tys. PLN, natomiast wykorzystanie kredytów w poszczególnych bankach na 30 czerwca 2019 roku zostało zaprezentowane w pkt. 18 Skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Wielkość	I półrocze 2019 (MSR17)	I półrocze 2018 (MSR17)	Zmiana r/r (%)
Kredyty krótkoterminowe	175 025	172 651	1,4%
Kredyty długoterminowe	61 901	115 223	-46,3%
Środki pieniężne	-862 850	-651 458	32,4%
<b>Dług netto (gotówka netto)</b>	<b>-625 924</b>	<b>-363 584</b>	<b>72,2%</b>

Inne istotne zdarzenia w I półroczu 2019 roku i do momentu publikacji raportu:



STYCZEŃ 2019

ZWIĘKSZENIE POWIERZCHNI MAGAZYNU  
E-COMMERCE W STRYKOWIE

W związku z rozwojem e-commerce zwiększyliśmy powierzchnię magazynu e-commerce w Polsce do 46 400 m<sup>2</sup>.



MARZEC/KWIECIEŃ 2019

EKSPANSJA W BOŚNI I HERCEGOWINIE

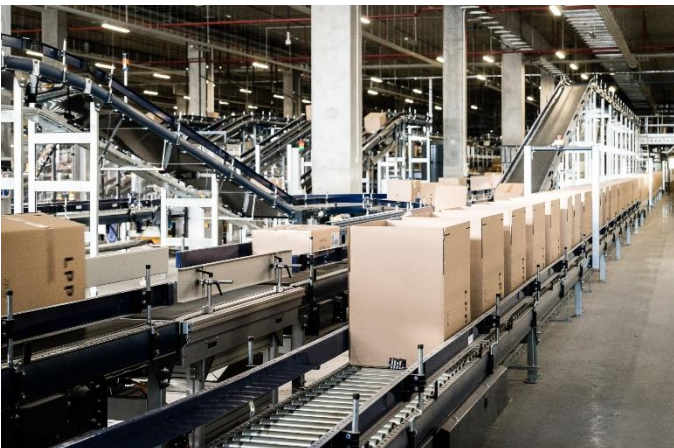
Otworzyliśmy salony 5 naszych marek na 24. rynku tj. w Bośni i Hercegowinie, o łącznej powierzchni 5 500 m<sup>2</sup>.



MARZEC/KWIECIEŃ 2019

E-COMMERCE W CHORWACJI

Otworzyliśmy sklepy internetowe naszych 5 marek w Chorwacji, tym samym zwiększając obecność on-line do 12 rynków.



MAJ 2019

CENTRUM DYSTRYBUCYJNE NA SŁOWACJI DLA  
SPRZEDAŻY INTERNETOWEJ

Zawarliśmy umowę na wynajem powierzchni magazynowej na Słowacji (25 400 m<sup>2</sup>) do obsługi sprzedaży internetowej.





KWIECIEŃ/CZEWIEC 2019

#### DYNAMICZNY ROZWÓJ W SEE

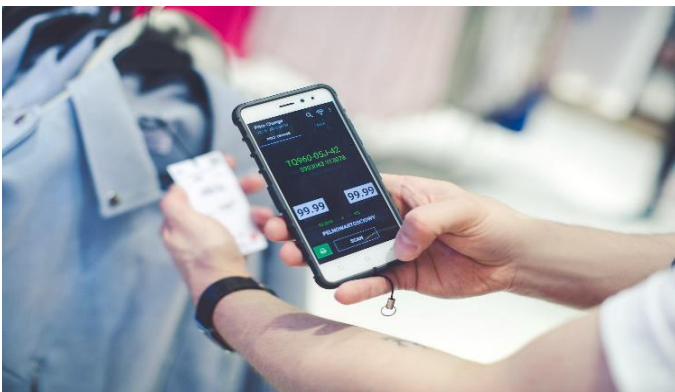
Otworzyliśmy 13 salonów netto w rejonie (pow. 17 561 m<sup>2</sup>), w tym 7 w Serbii.



KWIECIEŃ/CZEWIEC 2019

#### DALSZE OTWARCIA W CZECHACH

Otworzyliśmy 10 salonów w Czechach (Praga, Teplice, Liberec, Trebic) o łącznej powierzchni 11 289 m<sup>2</sup>.



CZERWIEC 2019

#### RFID W RESERVED

Wdrożyliśmy RFID w 87 salonach Reserved. Do końca 2019 roku planowane jest wdrożenie projektu w pozostałej powierzchni salonów Reserved.



SIERPIEŃ 2019

#### DECYZJA O WEJŚCIU DO MACEDONII PÓŁNOCNEJ

Zarząd podjął decyzję o wejściu na rynek Macedonii Północnej. Będzie to 26. rynek na którym jest obecna Grupa. Pierwsze salony wszystkich marek (o łącznej powierzchni ok. 8 300 m<sup>2</sup>) zostaną otwarte w trzecim kwartale 2020 roku, w stolicy, Skopje.



## 2. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego

Na realizację strategicznych zadań i celów Grupy Kapitałowej LPP będzie miał wpływ szereg czynników wewnętrznych i zewnętrznych, stanowiących szanse, ale też ryzyka i zagrożenia.

### Wewnętrzne czynniki ryzyka

<p><b>RYZYKO MODELU BIZNESOWEGO</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> GK LPP SA koncentruje swoją działalność na projektowaniu i dystrybucji odzieży oraz kreowaniu marek. Grupa nie posiada własnych mocy produkcyjnych i nie planuje rozwijać własnych zakładów produkcyjnych, a produkcja zlecana jest wyspecjalizowanym podmiotom w różnych częściach świata. Outsourcing pozwala na efektywne lokowanie produkcji oraz zapewnia dostęp do nowoczesnych, stale zmieniających się technologii. Grupa wybiera dostawców nie tylko pod kątem ceny, ale także zakresu oferty, nowoczesności parku maszynowego oraz etycznego traktowania pracowników. W związku z powyższym inwestycje Grupy kierowane są na tworzenie własnej sieci dystrybucji, e-commerce, logistykę, rozwój i technologię oraz pozyskiwanie lojalnych wobec GK i jej produktów konsumentów.</p> <p><b>Działania:</b> Zarząd LPP dba o to, aby Grupa nie była uzależniona od żadnego z 1 100 dostawców z którymi współpracuje (żaden nie przekroczył progu 5% rocznych zakupów). Dodatkowo GK prowadzi na bieżąco ocenę swoich dostawców, którzy podlegają nadzorowi dokonywanemu przez biuro LPP w Shanghaju (Chiny, założone w 1997 roku) oraz w Dhace (Bangladesz, założone w 2015 roku).</p>
<p><b>RYZYKO KOLEKCJI</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Rynek odzieżowy charakteryzuje się dużą różnorodnością oczekiwań klientów i jest ściśle skorelowany ze zmianami trendów w modzie. Kluczowym czynnikiem sukcesu firmy odzieżowej jest wyczucie zmian trendów mody i dopasowanie asortymentu do aktualnych potrzeb konsumentów oraz szybka reakcja na te potrzeby.</p> <p><b>Działania:</b> GK zagadnieniu mody poświęca dużą uwagę. Stale rozbudowuje zespół produktowy, obecnie Grupa posiada ponad 250 projektantów, a łącznie w dziale przygotowania produktu pracuje ponad 700 osób. Każda marka posiada odrębny zespół projektowy, który śledzi trendy w modzie w docelowej grupie marki. Projektanci oraz osoby zaangażowane w proces tworzenia kolekcji nie tylko uczestniczą w imprezach wystawienniczych na całym świecie, ale także śledzą trendy w internecie (w tym social media) oraz trendy uliczne (street fashion) w najpopularniejszych stolicach mody tj. w Paryżu, Nowym Jorku, Seulu, Tokio. Zaczerpnięte inspiracje i trendy światowe są wykorzystywane w procesie tworzenia kolekcji, dzięki czemu ryzyko niedopasowanej do gustu klienta kolekcji zmniejsza się.</p>
<p><b>RYZYKO NIETRAFIONEJ LOKALIZACJI SALONU SPRZEDAŻY</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Strategia rozwoju Grupy zakłada rozbudowę sieci sprzedaży. Otwieranie nowych salonów niesie ze sobą ryzyko, że któraś z lokalizacji okaże się nietrafiona. Skutkiem tego może być nierealizowanie przez salon zakładanego poziomu przychodów, a to w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Grupy.</p> <p><b>Działania:</b> Grupa ogranicza ryzyko chybionych lokalizacji dzięki dobremu rozpoznaniu rynku oraz szczegółowej analizie każdej potencjalnej nowej lokalizacji. Obecnie GK optymalizuje rozwój sieci sprzedaży. Z jednej strony lokalizacje o niesatysfakcjonującej sprzedaży w przypadku kończącej się umowy są zamykane, a z drugiej strony salony w dobrych lokalizacjach są powiększane, aby mogły oferować klientom całość kolekcji. Grupa prowadzi działania optymalizacyjne na rynku polskim jak i globalnie, na każdym rynku, na którym istnieje więcej niż 5-7 lat.</p>
<p><b>RYZYKO NIEEFEKTYWNEJ LOGISTYKI</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Dynamiczny rozwój powierzchni Grupy oraz sprzedaży internetowej wymusza inwestycje w usprawnienia logistyczne. Zadaniem logistyki jest szybkie skompletowanie odpowiedniej liczby przesyłek odzieży do salonów oraz bezpośrednio do klientów zamawiających on-line, jednocześnie minimalizując ilość towaru w centrach dystrybucyjnych. Wraz z zakładanym wzrostem sprzedaży Grupy (w tym w kanale on-line) wzrasta ryzyko zapewnienia możliwości obsługi potrzeb logistycznych.</p>

	<p><b>Działania:</b> Istotność zagadnienia powoduje, że Zarząd LPP przywiązuje do niego kluczową wagę i systematycznie wprowadza konieczne nowe rozwiązania takie jak:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- wraz z rosnącym zapotrzebowaniem poszerzanie zaplecza logistycznego zarówno w kraju jak i za granicą,</li> <li>- w przypadku obsługi logistycznej sprzedaży internetowej współpraca z wyspecjalizowanymi podmiotami zewnętrznymi,</li> <li>- wprowadzanie usprawnień informatycznych w zakresie logistyki (np. innowacyjnego systemu usprawniającego prace centrum dystrybucyjnego WMS - Warehouse Management System).</li> </ul> <p>Efektom tych działań jest zróżnicowane i nowoczesne zaplecze logistyczne Grupy minimalizujące ryzyko nieefektywnej logistyki, składające się z centrów dystrybucyjnych obsługujących:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- sprzedaż tradycyjną: w Pruszczu Gdańskim (66 tys. m<sup>2</sup>), w Moskwie (14 tys. m<sup>2</sup>), od 2020 w Brześciu Kujawskim (100 tys. m<sup>2</sup>),</li> <li>- sprzedaż internetową: w Strykowie (46 tys. m<sup>2</sup>), w przyszłości na Słowacji (25 tys. m<sup>2</sup>) i w Rumunii (22 tys. m<sup>2</sup>).</li> </ul>
<p><b>RYZIKO MIGRACJI SPRZEDAŻY TRADYCYJNEJ DO INTERNETU</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Wzrost popularności zakupów w internecie powoduje globalny trend w postaci migracji sprzedaży z salonów tradycyjnych do sklepów on-line. Tendencja ta wywiera presję na sprzedaż w salonach tradycyjnych, które w większości generują koszty stałe, a przez to wpływa na rentowność Grupy.</p> <p><b>Działania:</b> Dostosowując się do panującego trendu związanego ze wzrostem popularności zakupów internetowych Grupa posiada nowoczesne sklepy internetowe wszystkich swoich marek, oraz stale podejmuje działania zmierzające do dalszego rozwoju tego kanału sprzedaży. GK sukcesywnie wchodzi ze sprzedażą on-line na rynki krajów zarówno tych w których jest już obecna w tradycyjnym kanale sprzedaży jak i pozostałych krajów Unii Europejskiej, usprawnia mobilne platformy sprzedażowe oraz logistykę dostaw. Na koniec 2018 roku GK obecna była on-line na 11 rynkach na których posiadała własne sklepy internetowe oraz 6 rynkach poprzez obecność na zewnętrznej platformie zarządzanej przez partnera franczyzowego z Bliskiego Wschodu). Na koniec 2019 roku GK planuje obecność on-line w 35 krajach. Do 2021 roku Spółka zamierza zwiększyć udział sprzedaży internetowej do 20%.</p> <p>Jednocześnie Grupa podejmuje działania zmierzające do zniwelowania różnic technologicznych pomiędzy salonami stacjonarnymi a sprzedażą on-line oraz zintegrowania obu tych kanałów sprzedaży w tzw. omnichannel. Dzięki temu ryzyko migracji sprzedaży tradycyjnej do internetu minimalizuje się.</p>
<p><b>RYZIKO UTRATY KLUCZOWYCH PRACOWNIKÓW</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Grupa zatrudnia ponad 25 tys. pracowników, dzięki którym może skutecznie prowadzić podstawową działalność przy zachowaniu rentowności. W szczególności Grupa ponosi ryzyko odejścia kluczowego personelu menedżerskiego, osób związanych z projektowaniem i przygotowaniem kolekcji oraz wysokiej rotacji wśród pracowników salonów. Istnieje też ryzyko, iż Grupa nie będzie w stanie przyciągnąć nowych talentów.</p> <p><b>Działania:</b> Zarząd LPP podejmuje szereg działań mających na celu zmniejszenie tego ryzyka. Kluczowi menedżerowie biorą udział w programie motywacyjnym opartym o akcje. Grupa kładzie nacisk na przyjazne warunki pracy, pracownikom oferowany jest bogaty wachlarz szkoleń zapewniający ciągły rozwój umiejętności i możliwość awansów.</p>

<p><b>RYZYKO MAKROEKONOMICZNE</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Sytuacja gospodarcza krajów, w których GK LPP prowadzi sprzedaż swoich produktów oraz sytuacja krajów, na terenie których znajdują się fabryki produkujące towary dla LPP ma kluczowe znaczenie dla sytuacji Grupy. Przychody i marże GK uzależnione są od sytuacji ekonomicznej gospodarstw domowych i ich skłonności do konsumpcji. Wzrost lub spadek gospodarczy w krajach, w których zlokalizowane są salony GK może przełożyć się na wzrost lub spadek wydatków konsumenckich, w tym wydatków na odzież. Analogicznie, wzrost lub spadek gospodarczy w krajach, gdzie zlokalizowana jest produkcja towarów GK może przełożyć się na wyższe koszty produkcji lub ich spadek, względnie stabilizację.</p> <p><b>Działania:</b> Każda z pięciu marek LPP kierowana jest do szerokiego grona konsumentów w przystępnej cenie. GK koncentruje się na oferowaniu produktów o korzystnym wskaźniku cena-dojakości. Choć nie uchroni to GK przed negatywnym wpływem ewentualnego spowolnienia gospodarczego, może zminimalizować jego wpływ. Ryzyko jest również zmniejszane przez rozwój Grupy w różnych krajach i na różnych kontynentach (na koniec I półrocza 2019 salony LPP znajdowały się w 24 krajach na 3 kontynentach), a kolejne kwartały powinny przynieść dalszy rozwój.</p>
<p><b>RYZYKO WALUTOWE</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Ryzyko niekorzystnej zmiany kursów walut jest istotnym ryzykiem dla Grupy Kapitałowej. W 2018 roku tylko 47% przychodów było denominowane w walutach obcych, natomiast koszty zakupów towarów aż w 96%, a koszty sprzedaży i ogólnego zarządu w 57%. Największą ekspozycję walutową Grupa posiada na USD i EUR. Ekspozycja na dolara amerykańskiego związana jest z miejscem produkcji i zakupu towarów (głównie kraje azjatyckie), a ekspozycja na EUR z płatnościami za czynsze w salonach. W związku z tym, że Rosja jest odpowiedzialna za ok. 18% sprzedaży, GK posiada również znaczącą ekspozycję na rubla.</p> <p>Grupa raportuje wyniki finansowe w polskim złotym. W rezultacie, umocnienie złotego do USD i EUR ma korzystny wpływ na marże LPP, a osłabienie złotego w stosunku do kluczowych walut obniża rentowność Grupy.</p> <p><b>Działania:</b> Ze względu na istotność ryzyka kursowego, w czerwcu 2017 roku Grupa podjęła decyzję o rozpoczęciu stosowania zabezpieczeń kursu walutowego USD/PLN przez zawieranie kontraktów forward dla płatności w USD wobec dostawców. Celem transakcji jest zminimalizowanie poziomu różnic kursowych w działalności finansowej (czyli poniżej zysku operacyjnego).</p>
<p><b>RYZYKO ZMIANY PRZEPISÓW PRAWNYCH NP. CELNYCH, PODATKOWYCH</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Przepisy celne i podatkowe mają znaczący wpływ na funkcjonowanie Grupy, dlatego ich zmiany mogą w istotny sposób wpłynąć na działalność GK. Grupa jest ekspozycja na zmiany przepisów celnych ze względu na skalę importu, w szczególności z krajów azjatyckich. Wprowadzenie ewentualnych limitów importowych oraz cel zaporowych mogłoby wpłynąć na obniżenie marż realizowanych przez Grupę. Wprowadzenie ewentualnych zmian prawnych w każdym z krajów, w których Grupa jest obecna może spowodować konieczność poniesienia dodatkowych kosztów lub zmniejszenia się przychodów, negatywnie wpływając na rentowność Grupy. Przykładem takiego ryzyka jest wprowadzenie podatku obrotowego od sklepów wielkopowierzchniowych w Polsce, co może negatywnie wpłynąć na funkcjonowanie LPP i stanowi ryzyko (obecnie podatek ma zacząć obowiązywać od stycznia 2020 roku). Innym przykładem zmian legislacyjnych jest stopniowe wprowadzanie w Polsce od marca 2018 roku zakazu handlu w niedziele. Nowe prawo w pierwszym roku zezwalało na handel w pierwszą i ostatnią niedzielę miesiąca, w drugim na jedną niedzielę w miesiącu, a od trzeciego roku obowiązywać będzie całkowity zakaz (przed zmianą zakaz handlu dotyczył tylko świąt ustawowo wolnych od pracy).</p> <p><b>Działania:</b> Siedziba Grupy jak i zdecydowana większość jej salonów znajdują się na terenie Unii Europejskiej. W ocenie Grupy Unia Europejska prowadzi stabilną politykę celną. Dodatkowo, jakiegokolwiek zmiany w polityce celnej dotknęłyby wszystkie podmioty gospodarcze branży detalicznej funkcjonujące na tym rynku. Istotniejszym ryzykiem jest ryzyko zmian prawnych, które wynika zarówno z przepisów krajowych jak i Unii Europejskiej. W przypadku jego wystąpienia Zarząd będzie koncentrował swoje działania na minimalizacji ich wpływu na wyniki finansowe Grupy. Tak też ma miejsce w przypadku zmian prawnych związanych z zamkniętym sklepami w niedziele w Polsce. Na podstawie analiz sprzedaży od momentu wprowadzenia ograniczeń handlu w Polsce GK</p>

	<p>zauważyła zmniejszenie sprzedaży w polskich salonach, przesunięcia sprzedaży na inne dni tygodnia oraz zwiększenie sprzedaży internetowej. M.in. z tego względu Grupa na bieżąco usprawnia działanie swoich e-sklepów i logistyki.</p>
<p><b>RYZIKO ZAOSTRZENIA KONKURENCJI</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> Rynek sprzedaży odzieży charakteryzuje się niskimi barierami wejścia, co zwiększa liczbę graczy i nasila konkurencję. Każdego roku nowi gracze wchodzą na rynki, na których jest obecna GK LPP, jak i je opuszczają. Na każdym z rynków LPP mierzy się zarówno z lokalną konkurencją jak i międzynarodowymi graczami.</p> <p><b>Działania:</b> Sukces LPP na każdym z rynków jest uzależniony od jakości kolekcji i ich akceptacji przez klientów. Z tego względu Zarząd LPP koncentruje się na działaniach zmierzających do oferowania jak najlepiej dopasowanych produktów do trendów i wymagań klientów w akceptowalnej dla nich cenie. Zarząd zauważa, iż presja konkurencyjna jest największa w odniesieniu do flagowej marki Reserved, której sukces jest priorytetem dla Zarządu, a mniejsza np. w przypadku niszowych marek tj. Cropp czy House.</p>
<p><b>RYZIKO ZWIĄZANE Z WARUNKAMI POGODOWYMI</b></p>	<p><b>Ryzyko:</b> W prowadzonej działalności w okresie jednego sezonu może występować zjawisko negatywnego lub pozytywnego rozkładu warunków pogodowych, co może wpływać na wzrost/zmniejszenie sprzedaży, a co za tym idzie, na wzrost/zmniejszenie marż GK.</p> <p><b>Działania:</b> Zarząd na bieżąco monitoruje poziom sprzedaży i marży w obrębie poszczególnych krajów i dostosowuje termin oraz skalę promocji ofert sprzedażowych. Jednocześnie wprowadzone w poprzednich kwartałach zmiany w logistyce i zatowarowaniu sklepów powodują, iż GK jest bardziej elastyczna i może szybciej reagować na niekorzystne zmiany pogody w obrębie sezonu.</p>

### 3. Wskazanie czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły czynniki i zdarzenia o charakterze nietypowym mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe.

### 4. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku nastąpiły zmiany w składzie Grupy w stosunku do 31 grudnia 2018 roku związane z założeniem nowych spółek zależnych:

- LPP Finland Oy z siedzibą w Helsinkach;
- OOO LPP BLR z siedzibą w Mińsku.

Spółki te zajmować się będą dystrybucją towarów na terenie Finlandii i Białorusi.

### 5. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie w stosunku do wyników prognozowanych

Nie publikowano prognoz na 2019 rok.

## 6. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA emitenta na dzień przekazania raportu wraz ze wskazaniem liczby akcji posiadanych przez te podmioty, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających oraz ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego

Strukturę własności kapitału zakładowego LPP SA na dzień przekazania raportu przedstawia poniższa tabela.

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów na WZA	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA	Wartość nominalna udziałów
Fundacja Semper Simul*	319 208	17,2%	1 019 208	31,5%	638 416
Fundacja Sky**	226 338	12,2%	926 338	28,6%	452 676
Akcje własne***	18 006	1,0%	0	0,0%	36 012
Pozostali akcjonariusze	1 288 871	69,6%	1 288 871	39,9%	2 577 742
<b>Razem</b>	<b>1 852 423</b>	<b>100,0%</b>	<b>3 234 417</b>	<b>100,0%</b>	<b>3 704 846</b>

\*Fundacja Semper Simul - fundacja związana blisko z Panem Markiem Piechockim (art..3 ust 1 pkt 26 lit.d MAR)

\*\*Fundacja Sky - fundacja blisko związana z Panem Jerzym Lubiancem (art..3 ust 1 pkt 26 lit.d MAR i art..4 pkt 15 ustawy o ofercie publicznej)

\*\*\*z 18 006 akcji LPP nie może być wykonywane prawo głosu na WZA, gdyż są to akcje własne LPP

W okresie od przekazania poprzedniego raportu (raport za I kwartał 2019 roku) nie miały miejsca zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji LPP.

## 7. Zestawienie stanu posiadania akcji LPP SA lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące LPP SA, na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego, odrębnie dla każdej z osób

Struktura stanu posiadania akcji LPP SA przez osoby zarządzające i nadzorujące, stan na dzień przekazania raportu za I półrocze 2019 roku.

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na WZA
Marek Piechocki - Prezes Zarządu	342	342
Przemysław Lutkiewicz - Wiceprezes Zarządu	220	220
Jacek Kujawa - Wiceprezes Zarządu	363	363
Sławomir Łoboda - Wiceprezes Zarządu	312	312
Jerzy Lubianiec - Przewodniczący RN*	226 338	926 338
Piotr Piechocki - Członek RN	14	14
Antoni Tymiński - Członek RN	11	11

\*akcje posiadane pośrednio poprzez podmiot zależny

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za I kwartał 2019 rok) nie miały miejsca zmiany w strukturze stanu posiadania akcji LPP przez osoby zarządzające i nadzorujące.



**8. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, dotyczących zobowiązań oraz wiarygodności emitenta lub jego jednostki zależnej, ze wskazaniem przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta**

Omówienie bieżącej sytuacji znajduje się w pkt.24.1 Skonsolidowanego sprawozdania finansowego i pkt. 22.1. Jednostkowego sprawozdania finansowego.

**9. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe, wraz ze wskazaniem ich wartości**

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły inne niż wskazane w pkt. 21 Skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2019 roku, transakcje z podmiotami powiązаныmi.

**10. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca, z określeniem nazwy podmiotu, któremu zostały udzielone poręczenia lub gwarancje, łącznej kwoty kredytów lub pożyczek, która w całości lub określonej części została poręczona lub gwarantowana, okresu na jaki zostały udzielone poręczenia lub gwarancje, warunków finansowych, na jakich zostały udzielone poręczenia lub gwarancje, charakteru powiązań między emitentem a podmiotem zaciągającym kredyty lub pożyczki**

W okresie sprawozdawczym LPP ani żadna spółka zależna od LPP nie udzieliła o znacznej wartości poręczeń kredytu, pożyczki, gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce jemu zależnej.

**11. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta**

Raport zawiera podstawowe informacje, które są istotne dla oceny sytuacji Grupy Kapitałowej LPP. W opinii Zarządu nie istnieją obecnie żadne zagrożenia dla realizacji zobowiązań GK LPP.

**12. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego półrocza**

Celem Grupy na 2019 rok (13 m-cy) jest kontynuacja dwucyfrowych wzrostów sprzedaży (dzięki rozwojowi powierzchni, dodatnim dynamikom LFL, rozwojowi e-commerce), uzyskanie marży w przedziale 53-54%, kontrola kosztów operacyjnych oraz utrzymanie gotówki netto. Na wyniki osiągnięte przez GK LPP SA wpływ będą miały poniżej wymienione czynniki:

## **Atrakcyjność kolekcji**

Decydujący wpływ na wyniki Grupy LPP będzie miała atrakcyjność kolekcji AW (jesień – zima) poszczególnych marek i dobre ich przyjęcie przez klientki i klientów. Dlatego też zagadnieniu mody przy tworzeniu kolekcji projektanci LPP poświęcili dużo uwagi. Każda marka posiadając odrębny zespół projektowy, który podąża za modowymi trendami w docelowej grupie marki, śledziła trendy poprzez aktywność w imprezach wystawienniczych na całym świecie, w internecie (w tym social media) oraz obserwację trendów ulicznych (street fashion) w najpopularniejszych stolicach mody. Zaczerpnięte inspiracje i trendy światowe były podstawą tworzenia kolekcji AW.

## **Poziom kursu PLN w stosunku do USD i EUR, a także rubla rosyjskiego RUB**

W związku z tym, że około połowa przychodów GK jest denominowana w walutach obcych, natomiast koszty zakupów towarów w większości w USD, a koszty SG&A w EUR, wpływ na wyniki GK będzie mieć kurs USD/PLN i EUR/PLN. Ekspozycja na dolara amerykańskiego związana jest z miejscem produkcji i zakupu towarów (głównie kraje azjatyckie), a ekspozycja na EUR z płatnościami za czynsze w salonach. W związku z tym, że Rosja odpowiedzialna jest za ok. 18% sprzedaży GK, Spółka posiada również znaczącą ekspozycję na rubla rosyjskiego. Wyniki finansowe GK raportowane są w polskim złotym. W rezultacie, umocnienie złotego do USD i EUR ma korzystny wpływ na marżę Grupy, a osłabienie złotego w stosunku do kluczowych walut może obniżyć rentowność Grupy.

## **Sytuacja gospodarczo - polityczna w Polsce i w krajach, w których działają sklepy GK**

Sytuacja gospodarcza krajów, w których Grupa prowadzi sprzedaż swoich produktów ma istotny wpływ na wyniki Grupy. Przychody i marże GK uzależnione są od sytuacji ekonomicznej gospodarstw domowych i ich skłonności do konsumpcji. Wzrost lub spadek gospodarczy w krajach, w których zlokalizowane są salony może przełożyć się na wzrost lub spadek wydatków konsumenckich, w tym wydatków na odzież, a finalnie na wysokość marży.

## **Zaostrzenie zakazu handlu w niedzielę**

Stopniowe wprowadzanie w Polsce od marca 2018 roku zakazu handlu w niedziele może wpłynąć na przychody GK ze sprzedaży w Polsce. Nowe prawo w pierwszym roku zezwalało na handel w pierwszą i ostatnią niedzielę miesiąca, w drugim (obecnym) zezwala na handel w jedną niedzielę miesiąca, a od trzeciego roku będzie obowiązywać całkowity zakaz. Od momentu wprowadzenia ograniczeń handlu w niedziele zauważalne są wpływy na osiągnięte wyniki.

## **Podatek od sprzedaży w sklepach wielkopowierzchniowych**

Wpływ na wyniki osiągnięte przez Spółkę może mieć wprowadzenie podatku obrotowego od sklepów wielkopowierzchniowych w Polsce. Podatek początkowo miał obowiązywać od września 2016 roku, został zawieszony po wszczęciu przez Komisję Europejską (KE) postępowania o naruszenie prawa unijnego przez Polskę w związku z jego wprowadzeniem. Po uprawomocnieniu się wyroku i wprowadzeniu podatku od sprzedaży w sklepach wielkopowierzchniowych w Polsce, Spółka poniesie dodatkowe koszty, które wpłyną na wynik finansowy Grupy. W 2020 roku skala podatku może wynieść ok. 45 mln PLN.

## **Kontrola kosztów operacyjnych (SG&A)**

Wpływ na wyniki finansowe Grupy w najbliższym czasie będzie miała kontrola kosztów operacyjnych. Na koszty operacyjne GK LPP składają się koszty sklepów (własnych, oraz sklepów franczyzowych w Polsce), koszty dystrybucji oraz koszty ogólne. Koszty sklepów własnych zawierają koszty czynszów, wynagrodzenia oraz pozostałe, koszty dystrybucji składają się z kosztów logistyki i e-commerce, a koszty ogólne to koszty marketingu, back-office, działów sprzedażowych i produktowych.

## **Rozwój sieci sprzedaży sklepów stacjonarnych**

Wpływ na osiągnięte wyniki przez Grupę będzie mieć rozwój sieci sprzedaży salonów tradycyjnych. Celem Grupy jest rozwój tej sieci sprzedaży wszystkich marek, przy jednoczesnej optymalizacji powierzchni (zamykanie salonów nierentownych a powiększanie salonów dobrze prosperujących). Grupa planuje przyspieszenie wzrostów w Europie szczególnie Południowo-Wschodniej, kontynuację rozwoju w rejonie CIS oraz otwarcia nowych salonów na Bliskim Wschodzie (w Izraelu). Dzięki wejściu na nowe rynki tj. Finlandia oraz Bośnia i Hercegowina na koniec 2019 roku GK będzie obecna w 25 krajach, tym samym zwiększy powierzchnię sklepów o ok. 14% r/r czyli do 1 245,0 tys. m<sup>2</sup>. Natomiast w 2020 roku Grupa planuje obecność swoich wszystkich marek na kolejnym nowym rynku tj. w Macedonii Północnej.

## **Dynamiczny rozwój e-commerce**

Oprócz rozwoju sieci sprzedaży tradycyjnej na wyniki Grupy wpływ będzie mieć rozwój sprzedaży internetowej. Dostosowując się do panującej tendencji związanej ze wzrostem popularności zakupów w tym kanale Grupa podejmuje działania zmierzające do dalszego jego rozwoju. Rozwój ten opiera na własnych e-sklepach, co daje bezpośredni dostęp do klienta, kontrolę nad towarem oraz brak pośredników. W drugim półroczu 2019 roku GK planuje uruchomienie e-sklepu dla wszystkich krajów Unii Europejskiej i na Ukrainie. Dzięki działaniom związanym z rozwojem sprzedaży internetowej Grupa zakłada, że w 2019 roku przekroczy 1 mld PLN przychodów z tego kanału.

## Rozwój logistyki

Rozwój sieci sprzedaży zarówno w kanale tradycyjnym jak i internetowym wiąże się z koniecznością rozwoju logistyki. Wynajem powierzchni magazynowej w Rumunii (22 tys. m<sup>2</sup>) i Słowacji (25 tys. m<sup>2</sup>) dedykowanej sprzedaży e-commerce pozwoli na realizację planów sprzedażowych w kanale internetowym, a budowa centrum dystrybucyjnego w Brześciu Kujawskim na realizację planów sprzedażowych w kanale tradycyjnych sklepów.

## Omnichannel

Wpływ na osiągnięte wyniki przez Grupę będzie miała budowa systemu omnichannelowego czyli wielokanałowego, dzięki któremu klient ma swobodę dokonywania zakupu w obu kanałach, a także przenikania się tych dwóch kanałów zakupu. Tradycyjne salony wspierają sprzedaż online, dlatego konieczne są inwestycje w nowoczesne salony zachęcające klienta do odwiedzin. GK budując system omnichannelowy obecnie inwestuje w rozwój nowoczesnych sklepów, logistyki i nowoczesnej technologii.

## RFID (radio-frequency identification)

Wdrożenie technologii RFID umożliwi bardzo precyzyjne zarządzanie łańcuchem dostaw w zakresie zapasów i dostępności produktów na każdym etapie łańcucha. Dzięki inwestycji w technologię RFID Grupa uzyska szybką i szczegółową identyfikację produktów, szybsze przyjęcia dostaw, skróci czas rejestracji towarów przy kasie, a w niedalekiej przyszłości dostarczanie zakupów on-line z salonów tradycyjnych. Wszystkie te elementy będą miały wpływ na zwiększenie sprzedaży i marży przez Grupę. Na 2019 rok zaplanowane są działania wdrażające RFID w marce Reserved, a od 2020 w pozostałych markach.

## CAPEX

Wpływ na osiągnięte wyniki przez Grupę będą miały nakłady odtworzeniowe. Planowane wydatki inwestycyjne w 2019 roku to ok. 900 mln PLN, na które składają się wydatki na: sklepy 710 mln PLN, siedziby 110 mln PLN, logistykę: 30 mln PLN, oraz IT: 50 mln PLN.

## Zarząd LPP SA:

**Marek Piechocki**

Prezes Zarządu

**Przemysław Lutkiewicz**

Wiceprezes Zarządu

**Jacek Kujawa**

Wiceprezes Zarządu

**Sławomir Łoboda**

Wiceprezes Zarządu

**GDAŃSK, DNIA 11 WRZEŚNIA 2019 ROKU**





---

[www.lppsa.pl](http://www.lppsa.pl)